

Bibliographie

- Abel-Koch, J. (2010), «Endogenous Trade Policy with Heterogeneous Firms», Discussion Paper 93, Center for Doctoral Studies in Economics, Université de Mannheim.
- Abrego, L., Perroni, C., Whalley, J. et Wigle, R. M. (2001), «Trade and environment: Bargaining outcomes from linked negotiations», *Review of International Economics* 9(3): 414-428.
- Acemoglu, D. et Robinson, J. A. (2001), «Inefficient Redistribution», *American Political Science Review* 95(03): 649-661.
- Adlung, R. et Roy, M. (2009), «Turning Hills into Mountains? Current Commitments Under the General Agreement on Trade in Services and Prospects for Change», *Journal of World Trade* 39(6): 1161-1194.
- Ahn, J. B., Khandelwal, A. K. et Wei, S.-J. (2011), «The role of intermediaries in facilitating trade», *Journal of International Economics* 84(1): 73-85.
- Anders, S. M. et Caswell, J. A. (2009), «Standards as Barriers Versus Standards as Catalysts: Assessing the Impact of HACCP Implementation on U.S. Seafood Imports», *American Journal of Agricultural Economics* 91(2): 310-321.
- Anderson, S. P. et Schmitt, N. (2003), «Nontariff Barriers and Trade Liberalization», *Economic Inquiry* 41(1): 80-97.
- Ando, M. et Obashi, A. (2010), «The pervasiveness of non-tariff measures in ASEAN – evidences from the inventory approach», dans Mikic, M. (éd.), *Rising Non-Tariff Protectionism and Crisis Recovery*, Commission économique et sociale des Nations Unies pour l'Asie et le Pacifique (CESAP), Bangkok.
- Andriamananjara, S., Dean, J. M., Feinberg, R. M., Ferrantino, M. J., Ludema, R. D. et Tsigas, M. (2004), «The Effects of Non-Tariff Measures on Prices, Trade, and Welfare: CGE Implementation of Policy-Based Price Comparisons», Office of Economics Working Paper EC2004-04-A, U.S. International Trade Commission, Washington (D.C.).
- Antràs, P. (2011), «Grossman-Hart (1986) Goes Global: Incomplete Contracts, Property Rights, and the International Organization of Production», NBER Working Paper 17470, National Bureau of Economic Research, Washington (D.C.).
- Antràs, P. et Staiger, R. W. (2012a), «Offshoring and the Role of Trade Agreements», *American Economic Review* (à paraître).
- Antràs, P. et Staiger, R. W. (2012b), «Trade Agreements and the Nature of International Price Determination», *American Economic Review: Papers & Proceedings* (à paraître).
- Athey, S. et Schmutzler, A. (1995), «Product and Process Flexibility in an Innovative Environment», *Rand Journal of Economics* 26(4): 557-574.
- Auld, G., Gulbrandsen, L. H. et McDermott, C. L. (2008), «Certification Schemes and the Impacts on Forests and Forestry», *Annual Review of Environment and Resources* 33: 187-211.
- Babiker, M. H. (2005), «Climate Change Policy, Market Structure, and Carbon Leakage», *Journal of International Economics* 65(2): 421-445.
- Bacchetta, M., Richtering, J. et Santana, R. (2012), «How much light do WTO notifications shed on NTMs?», dans Cadot, O. et Malouche, M. (éds), *Non-Tariff Measures: A fresh look at trade policy's new frontier*, Banque mondiale et Centre for Economic Policy Research, Washington (D.C.) et Londres.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (1989), «The Role of Export Subsidies When Product Quality is Unknown», *Journal of International Economics* 27(1-2): 69-89.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (1990), «A Theory of Managed Trade», *American Economic Review* 80(4): 779-795.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (1999), «An Economic Theory of GATT», *American Economic Review* 89(1): 215-248.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (2001), «Domestic Policies, National Sovereignty and International Economic Institutions», *Quarterly Journal of Economics* 116(2): 519-562.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (2002), *The Economics of the World Trading System*, MIT Press, Cambridge (Massachusetts).
- Bagwell, K., Mavroidis, P. C. et Staiger, R. W. (2002), «It's a Question of Market Access», *American Journal of International Law* 96(1): 56-76.
- Baier, S. L. et Bergstrand, J. H. (2009), «Bonus vetus OLS: A simple method for approximating international trade-cost effects using the gravity equation», *Journal of International Economics* 77(1): 77-85.
- Bajona, C. et Ederington, J. (2009), «Domestic Policies, Hidden Protection and the GATT/ WTO», document de travail non publié.
- Baldwin, Richard E. (2000), «Regulatory Protectionism, Developing Nations, and a Two-Tier World Trade System», CEPR Discussion Paper 2574, Centre for Economic Policy Research, Londres.
- Baldwin, Richard E. (2005), «Heterogeneous firms and trade: testable and untestable properties of the Melitz model», NBER Working Paper 11471, National Bureau of Economic Research, Washington (D.C.).
- Baldwin, Richard E. (2008), «Managing the Noodle Bowl: The Fragility of East Asian Regionalism», *Singapore Economic Review* 53(3): 449-478.
- Baldwin, Richard E. et Evenett, S. (éds) (2010), *The Collapse of Global Trade, Murky Protectionism, and the Crisis: Recommendations for the G-20*, Centre for Economic Policy Research, Londres.
- Baldwin, Richard E. et Robert-Nicoud, F. (2007), «Offshoring: General Equilibrium Effects on Wages, Production and Trade», NBER Working Paper 12991, National Bureau of Economic Research, Washington (D.C.).
- Baldwin, Robert E. (1970), *Nontariff Distortions in International Trade*, The Brookings Institution, Washington (D.C.).
- Baldwin, Robert E., Cave, M. et Lodge, M. (2012), *Understanding regulation*, Oxford University Press, Oxford.
- Baller, S. (2007), «Trade effects of regional standards. A heterogeneous firms approach», Policy Research Working Paper 4124, World Bank, Washington (D.C.).
- Bannister, G. J. (1994), «Rent sharing in the multi-fibre arrangement: The case of Mexico», *Review of World Economics* 130(4): 800-827.
- Banque mondiale (2008a), *A survey of non-tariff measures in East Asia and Pacific Region: Policy Research Report*, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Banque mondiale (2008b), *Non-tariff measures on goods trade in the East African Community*, Banque mondiale, Washington (D.C.).

- Barrett, S. (1994), «Self-Enforcing International Environmental Agreements», *Oxford Economic Papers* 46(2): 878-894.
- Barrett, S. (1997), «The Strategy of Trade Sanctions in International Environmental Agreements», *Resource and Energy Economics* 19(4): 345-361.
- Barth, J. R., Caprio, G. et Levine, R. (2008), «Bank Regulations are Changing: For Better or Worse?», *Comparative Economic Studies* 50(4): 537-563.
- Barth, J. R., Marchetti, J. A., Nolle, D. E. et Sawangngoenyuan, W. (2006), «Foreign Banking: Do Countries' WTO Commitments Match Actual Practices?», document de travail ERSD 2006-2011, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Battaglini, M. et Coate, S. (2007), «Inefficiency in Legislative Policy-Making: A Dynamic Analysis», *American Economic Review* 97(1): 118-149.
- Battigalli, P. et Maggi, G. (2003), «International Agreements on Product Standards: An Incomplete-Contracting Theory», NBER Working Paper 9533, National Bureau of Economic Research, Washington (D.C.).
- Beaulieu, E. et Gaisford, J. (2002), «Labour and Environmental Standards: the 'Lemons Problem' in International Trade Policy», *World Economy* 25(1): 59-78.
- Beghin, J. C. (2006), «Nontariff Barriers», Food and Agricultural Policy Research Institute (FAPRI) Working Paper 06-wp438, Center for Agricultural and Rural Development, Iowa State University.
- Bernard, A. B., Grazi, M. et Tomasi, C. (2011), «Intermediaries in International Trade: Direct versus indirect modes of export», NBER Working Paper 17711, National Bureau of Economic Research, Washington (D.C.).
- Bernard, A. B., Jensen, J. B., Redding, S. J. et Schott, P. K. (2010), «Wholesalers and Retailers in US Trade», *American Economic Review: Papers & Proceedings* 100(2): 408-413.
- Bhagwati, J. (1968), «More on the Equivalence of Tariffs and Quotas», *American Economic Review* 58(1): 142-146.
- Bhagwati, J. (1988), *Protectionism*, MIT Press, Cambridge (Massachusetts).
- Bhagwati, J. et Ramaswami V. K. (1963), «Domestic distortions, tariffs and the theory of optimum subsidy», *Journal of Political Economy* 71(1): 44-50.
- Birdsall, N. et Lawrence, R. Z. (1999), «Deep Integration and Trade Agreements: Good For Developing Countries», dans Kaul, I., Grunberg, I., et Stern, M. A. (éds), *Global Public Goods*, Programme des Nations Unies pour le développement.
- Blanchard, E. J. (2007), «Foreign direct investment, endogenous tariffs, and preferential trade agreements», *B.E. Journal of Economic Analysis & Policy* 7(1).
- Blind, K. (2001), «The impacts of innovations and standards on trade of measurement and testing products: empirical results of Switzerland's bilateral trade flows with Germany, France and the UK», *Information Economics and Policy* 13(4): 439-460.
- Blind, K. (2004), *The Economics of Standards – Theory, Evidence, Policy*, Edward Elgar Publishing, Cheltenham (Royaume-Uni).
- Boccard, N. et Wauthy, X. (2005), «Enforcing Domestic Quality Dominance through Quotas», *Review of International Economics* 13(2): 250-261.
- Böcker, A. et Hanf, C.-H. (2000), «Confidence lost and -partially- regained: consumer response to food scares», *Journal of Economic Behavior & Organization* 43(4): 471-485.
- Bodansky, D. (2010), «The Copenhagen Climate Change Conference: A Postmortem», *American Journal of International Law* 104(2): 230-240.
- Bolwig, S. et Gibbon, P. (2009), «Counting Carbon in the Marketplace: Part I – Overview Paper», document de travail non publié.
- Bombardini, M. (2008), «Firm Heterogeneity and Lobby Participation», *Journal of International Economics* 75(2): 329-348.
- Bond, E. W. (1984), «International Trade with Uncertain Product Quality», *Southern Economic Journal* 51(1): 196-207.
- Bora, B., Kuwahara, A. et Laird, S. (2002), «Quantification of non-tariff measures», Policy Issues in International Trade and Commodities Study Series, n° 18, Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement, Genève.
- Bordoff, J. E. (2009), «International Trade Law and the Economics of Climate Policy: Comment Evaluating the Legality and Effectiveness of Proposals to Address Competitiveness and Leakage Concerns», dans Brainard, L. et Sorkin, I. (éds), *Climate Change, Trade, and Competitiveness: Is a Collision Inevitable?*, Brookings Institution Press, Washington (D.C.).
- Botteon, M. et Carraro, C. (1998), «Strategies for Environmental Negotiations: Issue Linkage with Heterogeneous Countries», dans Hanley, N. et Folmer, H. (éds), *Game Theory et Climate Change*, Edward Elgar, Cheltenham (MA).
- Bovenberg, A. L. et Goulder, L. H. (2002), «Environmental Taxation and Regulation», dans Auerbach, A. J. et Feldstein, M. (éds), *Handbook of Public Economics, Volume 3*, North-Holland, Amsterdam.
- Bown, C. P. et Tovar, P. (2011), «Trade Liberalization, Antidumping and Safeguards: Evidence from India's Tariff Reform», *Journal of Development Economics* 96(1): 115-125.
- Bown, C. P. et Trachtman, J. P. (2009), «Brazil – Measures Affecting Imports of Retreaded Tyres: A Balancing Act», *World Trade Review* 8(01): 85-135.
- Bradford, S. (2003), «Paying the price: Final goods protection in OECD Countries», *Review of Economics et Statistics* 85(1): 24-37.
- Brander, J. A. (1995), «Strategic Trade Policy», dans Grossman, G. M. et Rogoff, K. (éds), *Handbook of International Economics*, North-Holland, Amsterdam.
- Brander, J. A. et Spencer, B. J. (1985), «Export Subsidies and International Market Share Rivalry», *Journal of International Economics* 18(1-2): 83-100.
- Breinlich, H. et Criscuolo, C. (2011), «International trade in services: A portrait of importers and exporters», *Journal of International Economics* 84(2): 188-206.
- Brenton, P., Edwards-Jones, G. et Jensen, M. F. (2009), «Carbon Labelling and Low-income Country Exports: A Review of the Development Issues», *Development Policy Review* 27(3): 243-267.
- Broda, C., Limao, N. et Weinstein, D. E. (2008), «Optimal Tariffs and Market Power: The Evidence», *American Economic Review* 98(5): 2032-2065.
- Brou, D. et Ruta, M. (2009), «A Commitment Theory of Subsidy Agreements», document de travail non publié.
- Bulow, J. I., Geanakoplos, J. D. et Klemperer, P. D. (1986), «Multimarket Oligopoly: Strategic Substitutes and Complements», *Journal of Political Economy* 93(3): 488-511.

- Büthe, T. (2010), «Engineering Uncontestedness? The Origins and Institutional Development of the International Electrotechnical Commission (IEC)», *Business and Politics* 12(3): 1-62.
- Büthe, T. et Mattli, W. (2011), *The New Global Rulers The Privatization of Regulation in the World Economy*, Princeton University Press, Princeton (New Jersey).
- Cadot, O., Disdier, A.-C. et Fontagné, L. (2010), «North-South Standards Harmonization and International Trade», CEPR Discussion Paper 8767, Center for Economic Policy Research, Londres.
- Cadot, O., Malouche, M. et Saez, S. (2012), *Streamlining Non-Tariff Measures: A Toolkit for Policymakers*, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Cafaggi, F. et Janczuk, A. (2010), «Private Regulation and Legal Integration: The European Example», *Business and Politics* 12(3): 1-40.
- Carpenter, D. P. (2004), «Protection without Capture: Product Approval by a Politically Responsive, Learning Regulator», *American Political Science Review* 98(04): 613-631.
- Casella, A. (2001), «Product Standards and International Trade: Harmonization through Private Coalitions?», *Kyklos* 54(2-3): 243-264.
- Cashore, B. (2002), «Legitimacy and the Privatization of Environmental Governance: How Non-State Market-Driven (NSMD) Governance Systems Gain Rule-Making Authority», *Governance: An International Journal of Policy, Administration, and Institutions* 15(4): 503-529.
- Caswell, J. A. et Mojduszka, E. (1996), «Using Informational Labeling to Influence the Market for Quality in Food Products», *American Journal of Agricultural Economics* 78(5): 1248-1253.
- Chaney, T. (2008), «Distorted Gravity: the Intensive and Extensive Margins of International Trade», *American Economic Review* 98(4): 1707-1721.
- Chen, C., Yang, J. et Findlay, C. (2008), «Measuring the Effect of Food Safety Standards on China's Agricultural Exports», *Review of World Economics* 144(1): 83-106.
- Chen, M. (2003), «Factors Affecting the Adoption and Diffusion of XML and Web Services Standards for E-business Systems», *International Journal of Human-Computer Studies* 58(3): 259-279.
- Chen, M. X. et Mattoo, A. (2008), «Regionalism in standards: good or bad for trade?», *Revue canadienne d'économie* 41(3): 838-863.
- Chen, M. X., Otsuki, T. et Wilson, J. S. (2006), «Do Standards Matter for Export Success?», Policy Research Working Paper 3809, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Chen, N. et Novy, D. (2011), «Gravity, trade integration, and heterogeneity across industries», *Journal of International Economics* 85(2): 206-221.
- Chen, N. et Novy, D. (2012), «On the Measurement of Trade Costs – Direct vs. Indirect Approaches to Quantify Standards and Technical Regulations», document de travail non publié.
- Clougherty, J. A. et Grajek, M. (2008), «The impact of ISO 9000 diffusion on trade and FDI: A new institutional analysis», *Journal of International Business Studies* 39(4): 613-633.
- Coate, S. et Morris, S. (1995), «On the Form of Transfers to Special Interests», *Journal of Political Economy* 103(6): 1210-1235.
- Collins-Williams, T. et Wolfe, R. (2010), «Transparency as a Trade Policy Tool: the WTO's Cloudy Windows», *World Trade Review* 9(04): 551-581.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2006), *Measuring Restrictions on FDI in Services in Developing Countries and Transition Economies*, CNUCED, Genève.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2010), *Non-tariff Measures: Evidence from Selected Developing Countries and Future Research Agenda*, CNUCED, Genève.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2012), *Non-Tariff Measures to Trade: Economic and Policy Issues for Developing Countries*, CNUCED, Genève.
- Congressional Quarterly (2009), «Vehicle Trade-In Bill has Dual Goals: Fuel Efficiency, Aid to Auto Industry», Weekly Report 15 June 2009, Washington (D.C.).
- Conway, P. et Nicoletti, G. (2006), «Product market regulation in the non-manufacturing sectors of OECD countries: measurement and highlights», OECD Economics Department Working Paper 530, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Conway, P., Janod, V. et Nicoletti, G. (2005), «Product Market Regulation in OECD Countries», OECD Economics Department Working Paper 419, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Copeland, B. R. (1990), «Strategic Interaction among Nations: Negotiable and Non-Negotiable Trade Barriers», *Revue canadienne d'économie* 23(1): 84-108.
- Copeland, B. R. et Mattoo, A. (2008), «The Basic Economics of Services Trade», dans Mattoo, A., Stern, R. M. et Zanini, G. (éds), *Handbook of International Trade in Services*, Oxford University Press, Oxford.
- Copeland, B. R. et Taylor, S. M. (1994), «North-South Trade and the Environment», *Quarterly Journal of Economics* 109(3): 755-787.
- Copeland, B. R. et Taylor, S.M. (2005), «Free Trade and Global Warming: A Trade Theory View of the Kyoto Protocol», *Journal of Environmental Economics and Management* 49(2): 205-234.
- Corden, W. M. (1974), *Trade Policy and Economic Welfare*, Clarendon Press, Oxford.
- Corfee-Morlot, J. et Hohne, N. (2003), «Climate Change: Long-Term Targets and Short-Term Commitments», *Global Environmental Change* 13(4): 277-293.
- Costinot, A. (2008), «A comparative institutional analysis of agreements on product standards», *Journal of International Economics* 75(1): 197-213.
- Crivelli, P. et Gröschl, J. (2012), «SPS Measures and Trade: Implementation Matters», document de travail ERSD-2012-05, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Croome, J. (1996), *Reshaping the World Trading System: a History of the Uruguay Round*, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Daly, M. et Kuwahara, H. (1998), «The Impact of the Uruguay Round on Tariff and Non-Tariff Barriers», *The World Economy* 21(2): 207-234.
- Dam, K. (1970), *The GATT: Law and international economic organization*, University of Chicago Press, Chicago.

- De Bruijn, R., Kox, H. et Lejour, A. (2008), « Economic benefits of an Integrated European Market for Services », *Journal of Policy Modeling* 30(2): 301-319.
- De Frahan, B. H. et Vancauteran, M. (2006), « Harmonisation of food regulations and trade in the Single Market: evidence from disaggregated data », *European Review of Agricultural Economics* 33(3): 337-360.
- Deardorff, A. V. (1985), « Comparative Advantage and International Trade and Investment in Services », dans Stern, R. M. (éd.), *Trade and Investment in Services: Canada/U.S. perspectives*, Ontario Economic Council, Toronto.
- Deardorff, A. V. (2001), « International Provision of Trade Services, Trade, and Fragmentation », *Review of International Economics* 9(2): 233-248.
- Deardorff, A. V. et Stern, R. M. (1998), *Measurement of Nontariff Barriers*, University of Michigan Press, Ann Arbor (Michigan).
- Deardorff, A. V. et Stern, R. M. (2008), « Empirical Analysis of Barriers to International Services Transactions and the Consequences of Liberalization », dans Mattoo, A., Stern, R. M. et Zanini, G. (éds), *Handbook of International Trade in Services*, Oxford University Press, Oxford.
- Dee, P.S. (2010), « International Student Movements and the Effects of Barriers to Trade in Higher Education Services », dans Findlay, C. et Tierney, W. G. (éds), *Globalisation and Tertiary Education in the Asia-Pacific: The Changing Nature of a Dynamic Market*, World Scientific, Singapour.
- Dee, P.S. et Ferrantino, M. J. (éds) (2005), *Quantitative Methods for Assessing the Effects of Nontariff Measures and Trade Facilitation*, Forum de coopération économique Asie-Pacifique (APEC) et World Scientific, Singapour.
- Delimatsis, P. (2008a), *International Trade in Services and Domestic Regulations. Necessity, Transparency and Regulatory Diversity*, Oxford University Press, Oxford.
- Delimatsis, P. (2008b), « Determining the Necessity of Domestic Regulations in Services – The Best is Yet to Come », *European Journal of International Law* 2 19(2): 365-408.
- Delimatsis, P. et Sauv e, P. (2010), « Financial Services Trade After the Crisis: Policy and Legal Conjectures », *Journal of International Economic Law* 13(3): 837-857.
- Demailly, D. et Quirion, P. (2006), « CO₂ Abatement, Competitiveness and Leakage in the European Cement Industry under the EU ETS: Grandfathering Versus Output-Based Allocation », *Climate Policy* 6(1): 93-113.
- Destler, I. M. (1986), *American Trade Politics: System Under Stress*, Peterson Institute of International Economics, Washington (D.C.).
- Di Maria, C. et Werf, E. (2008), « Carbon Leakage Revisited: Unilateral Climate Policy with Directed Technical Change », *Environmental and Resource Economics* 39(1): 55-74.
- Dickinson, D. L. et Bailey, D. (2002), « Meat Traceability: Are U.S. Consumers Willing to Pay for It ? », *Journal of Agricultural and Resource Economics* 27(2): 348-364.
- Disdier, A.-C. et Marette, S. (2010), « The Combination of Gravity and Welfare Approaches for Evaluating Nontariff Measures », *American Journal of Agricultural Economics* 92(3): 713-726.
- Disdier, A.-C., Fekadu, B., Murillo, C. et Wong, S. A. (2008), « Trade Effects of SPS and TBT Measures on Tropical and Diversification Products », ICTSD Programme on Agricultural Trade and Sustainable Development, Issue Paper 12, Centre international pour le commerce et le développement durable, G n ve.
- Disdier, A.-C., Fontagné, L. et Cadot, O. (2012), « North-South Standards Harmonization and International Trade », CEPR Discussion Paper 8767, Centre for Economic Policy Research, Londres.
- Disdier, A.-C., Fontagné, L. et Mimouni, M. (2008), « The Impact of Regulations on Agricultural Trade: Evidence from the SPS and TBT Agreements », *American Journal of Agricultural Economics* 90(2): 336-350.
- Dissanayaka, S. M., Kumaraswamy, M. M., Karim, K. et Marosszeky, M. (2001), « Evaluating outcomes from ISO 9000-certified quality systems of Hong Kong constructors », *Total Quality Management* 12(1): 29-40.
- Dixit, A., Grossman, G. M. et Helpman, E. (1997), « Common Agency and Coordination: General Theory and Application to Government Policy Making », *Journal of Political Economy* 105(4): 752-769.
- Dolan, C. et Humphrey, J. (2010), « Governance and Trade in Fresh Vegetables: The Impact of UK Supermarkets on the African Horticulture Industry », *Journal of Development Studies* 37(2): 147-176.
- Donnelly, W. A. et Manifold, D. (2005), « A Compilation of Reported Non-Tariff Measures: Description of the Information », Office of Economics Working Paper 2005-05-A, U.S. International Trade Commission, Washington (D.C.).
- Dulleck, U., Kerschbamer, R. et Sutter, M. (2011), « The Economics of Credence Goods: An Experiment on the Role of Liability, Verifiability, Reputation, and Competition », *American Economic Review* 101(2): 526-555.
- Eaton, J. et Grossman, G. M. (1986), « Optimal Trade and Industrial Policy under Oligopoly », *Quarterly Journal of Economics* 101(2): 383-406.
- Ederington, J. (2001), « International Coordination of Trade and Domestic Policies », *American Economic Review* 91(5): 1580-1593.
- Ederington, J. (2002), « Trade and Domestic Policy Linkage in International Agreements », *International Economic Review* 43(4): 1347-1368.
- Ederington, J., Levinson, A. et Minier, J. (2005), « Footloose and Pollution-Free », *Review of Economics and Statistics* 87(1): 92-99.
- Engler, A., Nahuelhual, L., Cofr , G. et Barrena, J. (2012), « How far from harmonization are sanitary, phytosanitary and quality-related standards? An exporter's perception approach », *Food Policy* 37(2): 162-170.
- Essaji, A. (2010), « Trade Liberalization, Standards and Protection », *B.E. Journal of Economic Analysis & Policy* 10(1).
- Evans, J. W. (1971), *The Kennedy Round in American Trade Policy. Twilight of the GATT?*, Harvard University Press, Cambridge (Massachusetts).
- Evenett, S. J. ( d.) (2011), *Resolve Falters As Global Prospects Worsen: The 9th GTA Report*, Centre for Economic Policy Research (CEPR), Londres.
- Facchini, G., Van Biesebroeck, J. et Willmann, G. (2005), « Protection for Sale with Imperfect Rent Capturing », *Revue canadienne d' conomie* 39(3): 845-873.
- Falvey, R. E. et Berti, K. (2009), « Does Trade Weaken Product Quality Standards? », The Globalisation and Development Centre, Working Paper 29, Bond University.
- Farrell, J. et Saloner, G. (1985), « Standardization, Compatibility, and Innovation », *Rand Journal of Economics* 16(1): 70-83.

- Farrell, J. et Saloner, G. (1988), «Coordination through Committees and Markets», *Rand Journal of Economics* 19(2): 235-252.
- Fassarella, L. M., Pinto de Souza, M. J. et Burnquist, H. L. (2011), «Impact of Sanitary and Technical Measures on Brazilian Exports of Poultry Meat», document de travail non publié.
- Feenstra, R. C. (1986), «Trade Policy with Several Goods and Market Linkages», *Journal of International Economics* 20(3-4): 249-267.
- Feenstra, R. C. et Lewis, T. R. (1991), «Distributing the Gains from Trade with Incomplete Information», *Economics & Politics* 3(1): 21-39.
- Feinberg, R. M. et Reynolds, K. (2007), «Tariff Liberalization and Increased Administrative Protection: Is There a Quid Pro Quo?», *World Economy* 30(6): 948-961.
- Ferrantino, M. J. (2006), «Quantifying the trade and economic effects of non-tariff measures», OECD Trade Policy Working Paper 28, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Ferrantino, M. J. (2012), «Using Supply Chain Analysis to Analyze the Costs of NTMs and the Benefits of Trade Facilitation», document de travail ERSD 2012-02, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Findlay, Christopher et Warren, T. (éds) (2000), *Impediments to Trade in Services: Measurement and Policy Implications*, Routledge, Londres.
- Fink, C. et Jansen, M. (2009), «Services provisions in regional trade agreements: stumbling blocks or building blocks for multilateral liberalization?», dans Richard E. Baldwin et Low, P. (éds), *Multilateralizing Regionalism: Challenges for the Global Trading System*, Cambridge University Press, Cambridge.
- Fischer, R. et Serra, P. (2000), «Standards and Protection», *Journal of International Economics* 52(2): 377-400.
- Fiszbein, A. et Schady, N. (2009), *Conditional Cash Transfers: Reducing Present and Future Poverty*, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Fliess, B. (2003), «Vue d'ensemble des obstacles non tarifaires: Résultats des enquêtes auprès des entreprises», document de travail n° 38, Direction du Commerce/Comité du commerce, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Foletti, L. (2011), «Sanitary and phytosanitary measures: health protection or protectionism?», document de travail non publié.
- Fontagné, L., Guillin, A. et Mitaritonna, C. (2010), «Estimations of Tariff Équivalents for the Services Sectors», CEPII Working Paper 2011-24, Centre d'études prospectives et d'informations internationales, Paris.
- Fontagné, L., Mimouni, M. et Pasteels, J.-M. (2005), «Estimating the Impact of Environmental SPS and TBT on International Trade», *Integration and Trade Journal* 22(9): 7-37.
- Fontagné, L., Orefice, G., Piermartini, R. et Rocha, N. (2012), «Standards and margins of trade: firm level evidence», document de travail (à paraître), Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Francois, J. et Hoekman, B. (2010), «Services Trade and Policy», *Journal of Economic Literature* 48(3): 642-692.
- Francois, J. et Woerz, J. (2008), «Producer Services, Manufacturing Linkages, and Trade», *Journal of Industry, Competition and Trade* 8(3-4): 199-229.
- Francois, J. et Wooton, I. (2001), «Market structure, trade liberalization and the GATS», *European Journal of Political Economy* 17(2): 389-402.
- Francois, J. et Wooton, I. (2010), «Market Structure and Market Access», *World Economy* 33(7): 873-893.
- Francois, J., Van Meijl, H. et Van Tongeren, F. (2003), «Trade Liberalization and Developing Countries Under the Doha Round», CEPR Discussion Paper 4032, Centre for Economic Policy Research, Londres.
- Fulponi, L. (2006), «Private voluntary standards in the food system: The perspective of major food retailers in OECD countries», *Food Policy* 31(1): 1-13.
- García Martínez, M. et Poole, N. (2004), «The development of private fresh produce safety standards: implications for developing Mediterranean exporting countries», *Food Policy* 29(3): 229-255.
- Gardner, R. N. (1956), *Sterling Dollar Diplomacy: The Origins and Prospects of Our International Economic Order*, McGraw Hill, New York.
- Gawande, K. et Bandyopadhyay, U. (2000), «Is Protection for Sale? Evidence on the Grossman-Helpman Theory of Endogenous Protection», *Review of Economics and Statistics* 82(1): 139-152.
- Gawande, K., Krishna, P. et Olarreaga, M. (2005), «Lobbying Competition over Trade Policy», NBER Working Papers 11371, National Bureau of Economic Research, Washington (D.C.).
- Gebrehiwet, Y., Ngqangweni, S. et Kirsten, J. F. (2007), «Quantifying the Trade Effect of Sanitary and Phytosanitary Regulations of OECD Countries on South African Food Exports», *Agrekon* 46(1): 23-40.
- Geraats, P. M. (2002), «Central Bank Transparency», *Economic Journal* 112(483): 532-565.
- Gereffi, G., Humphrey, J. et Sturgeon, T. (2005), «The governance of global value chains», *Review of International Political Economy* 12(1): 78-104.
- German Institute for Standardization (DIN) (2000), *Economic Benefits of Standardization – Summary of results*, DIN, Berlin.
- Gervais, J.-P., Larue, B., Otsuki, T., Rau, M.-L., Shutes, K., Wieck, C. et Winchester, N. (2011), «New Data and Analysis on Non-tariff Measures in Agri-food Trade», Paper prepared for presentation at the Agricultural & Applied Economics Association's 2011 AAEA & NAREA Joint Annual Meeting, 24-26 juillet 2011, Pittsburgh (Pennsylvanie).
- Goldberg, P. K. et Maggi, G. (1999), «Protection for Sale: An Empirical Investigation», *American Economic Review* 89(5): 1135-1155.
- Goldberg, P. K. et Pavcnik, N. (2005), «Trade, wages, and the political economy of trade protection: evidence from the Colombian trade reforms», *Journal of International Economics* 66(2005): 75-105.
- Gootiiz, B. et Mattoo, A. (2009a), «Restrictions on Services Trade and FDI in Developing Countries», document de travail non publié.
- Gootiiz, B. et Mattoo, A. (2009b), «Services in Doha: What's on the Table?», *Journal of World Trade* 43(5): 1013-1030.
- Grajek, M. (2004), «Diffusion of ISO 9000 standards and international trade», WZB, Markets and Political Economy Working Paper SP II 2004-16, Wissenschaftszentrum Berlin (WZB), Berlin.

- Gregory, R., Henn, C., McDonald, B. et Saito, M. (2010), « Trade and the Crisis: Protect or Recover », IMF Staff Position Note 2010/07, Fonds monétaire international, Washington (D.C.).
- Grossman, G. M. et Helpman, E. (1994), « Protection for Sale », *American Economic Review* 84(4): 833-850.
- Grunert, K. G. (2005), « Food quality and safety: consumer perception and demand », *European Review of Agricultural Economics* 32(3): 369-391.
- Grünfeld, L. A. et Moxnes, A. (2003), « The Intangible Globalization: Explaining the Patterns of International Trade and FDI in Services », NUPI Working Paper 657, Norwegian Institute of International Affairs, Oslo.
- Guibourg, G. (2001), « Interoperability and Network Externalities in Electronic Payments », Sveriges Riksbank Working Paper Series 126, Sveriges Riksbank, Stockholm.
- Guillin, A. (2011), « Assessment of Tariff Équivalents for Services considering the Zero-Flows », document de travail non publié.
- Gulati, S. et Roy, D. (2007), « How Standards Drive Taxes: The Political Economy of Tailpipe Pollution », *B.E. Journal of Economic Analysis & Policy* 7(1).
- Gulotty, R. (2011), « Political Fragmentation: Issue Specialization in International Economic Agreements », Conference Proceedings from the Sixth Annual Meeting of the International Political Economy Society, University of Wisconsin.
- Hammoudi, A., Hoffmann, R. et Surry, Y. (2009), « Food safety standards and agri-food supply chains: an introductory overview », *European Review of Agricultural Economics* 36(4): 469-478.
- Handley, K. (2011), « Exporting Under Trade Policy Uncertainty: Theory and Evidence », document de travail non publié.
- Handley, K. et Limao, N. (2010), « Trade and Investment under Policy Uncertainty: Theory and Firm Evidence », document de travail non publié.
- Hanson, G. H., Mataloni, R. J. J. et Slaughter, M. J. (2005), « Vertical Production Networks in Multinational Firms », *Review of Economics and Statistics* 87(4): 664-678.
- Harrington, W., Morgenstern, R. D. et Nelson, P. (2000), « On the accuracy of regulatory cost estimates », *Journal of Policy Analysis and Management* 19(2): 297-322.
- Helble, M., Shepherd, B. et Wilson, J. S. (2009), « Transparency and Regional Integration in Asia Pacific », *World Economy* 32(3): 479-508.
- Helpman, E. (2011), « Trade, FDI, and the Organization of Firms », *Journal of Economic Literature* 44(3): 589-630.
- Helpman, E. et Krugman, P. R. (1989), *Trade Policy and Market Structure*, MIT Press, Cambridge (Massachusetts).
- Helpman, E., Melitz, M. J. et Yeaple, S. R. (2004), « Export Versus FDI with Heterogeneous Firms », *American Economic Review* 94(1): 300-316.
- Henn, C. et McDonald, B. (2011), « Protectionist Responses to the Crisis: Damage Observed in Product-Level Trade », IMF Working Paper 11/139, Fonds monétaire international, Washington (D.C.).
- Henson, S. (2008), « The Role of Public and Private Standards in Regulating International Food Markets », *Journal of International Agricultural Trade and Development* 4(1): 63-81.
- Henson, S. et Caswell, J. A. (1999), « Food safety regulation: an overview of contemporary issues », *Food Policy* 24(6): 589-603.
- Henson, S. et Humphrey, J. (2009), « Les impacts des normes privées de sécurité sanitaire des aliments sur la chaîne alimentaire et sur les processus publics de normalisation », Commission du Codex Alimentarius, ALINORM 09/32/9D-Partie II, Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture et Organisation mondiale de la santé, Rome.
- Henson, S. et Humphrey, J. (2010), « Understanding the complexities of private standards in global agri-food chains as they impact developing countries », *Journal of Development Studies* 46(9): 1628-1646.
- Henson, S. et Loader, R. (1999), « An Assessment of the Costs for International Trade », OECD Trade Committee Working Paper 99/8, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Henson, S. et Mitullah, W. (2004), « Kenyan Exports of Nile Perch: Impact of Food Safety Standards on an Export-Oriented Supply Chain », World Bank Policy Research Working Paper 3349, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Henson, S. et Reardon, T. (2005), « Private agri-food standards: Implications for food policy and the agri-food system », *Food Policy* 30(3): 241-253.
- Herguera, I. et Lutz, S. (1998), « Oligopoly and Quality Leapfrogging », *World Economy* 21(1): 75-94.
- Hindley, B. (1988), « Service Sector Protection: Considerations for Developing Countries », *World Bank Economic Review* 2(2): 205-224.
- Hiratsuka, D. (2005), « Vertical Intra-Regional Production Networks in East Asia: A Case Study of Hard Disk Drive Industry », Institute of Developing Economies Working Paper, Japan External Trade Organization, Chiba City.
- Hoekman, B. (1996), « Assessing the General Agreement on Trade in Services », dans Martin, W. et Winters, A. (éds), *The Uruguay Round and the Developing Countries*, Cambridge University Press, Cambridge.
- Hoekman, B. et Kostecki, M. M. (2001), *The Political Economy of the World Trading System*, Oxford University Press, Oxford.
- Hoekman, B. et Nicita, A. (2011), « Trade Policy, Trade Costs, and Developing Country Trade », *World Development* 39(12): 2069-2079.
- Hoekman, B. et Primo Braga, C. A. (1997), « Protection and Trade in Services: A Survey », Policy Research Working Paper 1747, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Hoekman, B. et Trachtman, J. P. (2010), « Continued suspense: EC-Hormones and WTO disciplines on discrimination and domestic regulation », *World Trade Review* 9(01): 151-180.
- Hoekman, B. et Zarrouk, J. (2009), « Changes in Cross-Border Trade Costs in the Pan-Arab Free Trade Area: 2001-2008 », World Bank Policy Research Working Paper 5031, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Hoekman, B., Mattoo, A. et Sapir, A. (2007), « The political economy of services trade liberalization: a case for international regulatory cooperation? », *Oxford Review of Economic Policy* 23(3): 367-391.
- Hoel, M. (1996), « Should a Carbon Tax be Differentiated Across Sectors? », *Journal of Public Economics* 59(1): 17-32.
- Hooker, N. H. (1999), « Food safety regulation and trade in food products », *Food Policy* 24(6): 653-668.
- Horn, H. (2006), « National Treatment in the GATT », *American Economic Review* 96(1): 394-404.

- Horn, H., Maggi, G. et Staiger, R. W. (2010), « Trade Agreements as Endogenously Incomplete Contracts », *American Economic Review* 100(1): 394-419.
- Houser, T. (2010), « Copenhagen, the Accord, and the Way Forward », Policy Brief 10-5, Peterson Institute for International Economics, Washington (D.C.).
- Howse, R. (2000), « Democracy, Science, and Free Trade: Risk Regulation on Trial at the World Trade Organization », *Michigan Law Review* 98(7): 2329-2357.
- Hudec, R. E. (1975), *The GATT Legal System and World Trade Diplomacy*, Praeger Publishers, New York.
- Hudec, R. E. (1993), *Enforcing international trade law: the evolution of the modern GATT legal system*, Butterworth Legal Publishers, Salem (New Hampshire).
- Hudec, R. E. (1999), « GATT/WTO constraints on national regulation: requiem for an 'aim and effects' test », *International Lawyer* 32: 619-649.
- Hudec, R. E. (2003), « Science and 'Post-Discriminatory' WTO Law », *Boston College International and Comparative Law Review* 26(2): 185-195.
- Hummels, D. L., Ishii, J. et Yi, K.-M. (2001), « The Nature and Growth of Vertical Specialization in World Trade », *Journal of International Economics* 54: 75-96.
- Hummels, D. L., Lugovskyy, V. et Skiba, A. (2009), « The trade reducing effects of market power in international shipping », *Journal of Development Economics* 89(1): 84-97.
- Hussey, K. et Kenyon, D. (2011), « Regulatory divergences: a barrier to trade and a potential source of trade disputes », *Australian Journal of International Affairs* 65(4): 381-393.
- International Trade Center (ITC) (2011), *Sri Lanka: Company Perspectives*, ITC, Genève.
- Ismer, R. et Neuhoﬀ, K. (2007), « Border Tax Adjustment: A Feasible Way to Support Stringent Emission Trading », *European Journal of Law and Economics* 24(2): 137-164.
- Jackson, J. H. (1989), *The World Trading System: Law and Policy of International Economic Relations*, MIT Press, Cambridge (Massachusetts).
- Jackson, L. A. (2008), « Agricultural Trade and Climate Change », *Georgetown Journal of International Affairs* 9(1): 25-32.
- Jackson, L. A. et Jansen, M. (2010), « Risk assessment in the international food safety policy arena. Can the multilateral institutions encourage unbiased outcomes? », *Food Policy* 35(6): 538-547.
- Jaffe, A. B., Peterson, S. R., Portney, P. R. et Stavins, S. N. (1995), « Environmental Regulation and the Competitiveness of U.S. Manufacturing: What Does the Evidence Tell Us? », *Journal of Economic Literature* 33(1): 132-162.
- Jaffee, S. et Henson, S. (2004), « Standards and Agro-food Exports from Developing Countries: Rebalancing the Debate », Policy Research Working Paper 3348, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Jaffee, S., Henson, S. et Rios, L. D. (2011), *Making the Grade: Smallholder Farmers, Emerging Standards, and Development Assistance Programs in Africa (A Research Program Synthesis)*, Report 62324-AFR, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Johnson, H. G. (1954), « Optimum Tariffs and Retaliation », *Review of Economic Studies* 21(2): 142-153.
- Johnson, R. C. et Noguera, G. (2012), « Accounting for intermediates: Production sharing and trade in value added », *Journal of International Economics* 86(2): 224-236.
- Jones, R. W. et Kierzkowski, H. (1990), « The Role of Services in Production and International Trade: A Theoretical Framework », dans Jones, R. W. et Krueger, A. O. (éds), *The Political Economy of International Trade: Essays in honor of R.E. Baldwin*, Basil Blackwell, Oxford.
- Jones, R. W. et Kierzkowski, H. (2000), « A Framework for Fragmentation », Discussion Paper 2000-056/2, Tinbergen Institute, Rotterdam.
- Jorgensen, J. et Schroder, P. (2008), « Fixed export cost heterogeneity, trade and welfare », *European Economic Review* 52(7): 1256-1274.
- Josling, T. E., Roberts, D. et Orden, D. (2005), « Food Regulation and Trade: Toward a Safe and Open Global System », *Journal of International Economic Law* 8(3): 793-802.
- Kalaitzandonakes, N., Marks, L. A. et Vickner, S. A. (2004), « Media Coverage of Biotech Foods and Influence on Consumer Choice », *American Journal of Agricultural Economics* 86(5): 1238-1246.
- Kalemli-Ozcan, S., Papaioannou, S. et Peydró, J.-L. (2010), « What lies beneath the euro's effect on financial integration? Currency risk, legal harmonization, or trade? », *Journal of International Economics* 81(1): 75-88.
- Kalenga, P. (2012), « COMESA-EAC-SADC Tripartite Mechanism on Non-Tariff Barriers to Trade », Note d'information pour le Rapport sur le commerce mondial 2012.
- Kalinova, B., Palerm, A. et Thomsen, S. (2010), « OECD's FDI restrictiveness index: 2010 update », OECD Working Paper on International Investment 2010/3, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Katz, M. L. et Shapiro, C. (1985), « Network Externalities, Competition, and Compatibility », *American Economic Review* 75(3): 424-440.
- Katz, M. L. et Shapiro, C. (1986), « Product Compatibility Choice in a Market with Technological Progress », *Oxford Economic Papers* 38(Supp): 146-165.
- Katz, M. L. et Shapiro, C. (1994), « Systems Competition and Network Effects », *Journal of Economic Perspectives* 8(2): 93-115.
- Kee, H. L., Nicita, A. et Olarreaga, M. (2009), « Estimating trade restrictiveness indices », *Economic Journal* 119(534): 172-199.
- Kemp, M. C. (1960), « The Mill-Bastable Infant-Industry Dogma », *Journal of Political Economy* 68(1): 35-67.
- Kimura, F. et Ando, M. (2005), « Two-Dimensional Fragmentation in East Asia: Conceptual Framework and Empirics », *International Review of Economics and Finance* 14(3): 317-348.
- Kimura, F. et Lee, H.-H. (2006), « The Gravity Equation in International Trade in Services », *Review of World Economics* 142(1): 92-121.
- Kommerskollegium (2010), *Arrangements to Avoid Technical Barriers to Trade*, Department for Trade Agreements and Technical Rules, National Board of Trade (Kommerskollegium), Stockholm.
- Kono, D. (2006), « Optimal Obfuscation: Democracy and Trade Policy Transparency », *American Political Science Review* 100(3): 369-384.
- Koopman, R., Powers, W., Wang, Z. et Wei, S.-J. (2010), « Give Credit where Credit is Due: Tracing Value Added in Global Production Chains », NBER Working Paper 16426, National Bureau of Economic Research, Washington (D.C.).

- Kovacs, K. F., Haight, R. G., McCullough, D. G., Mercader, R. J., Siegert, N. W. et Liebhold, A. M. (2010), « Cost of potential emerald ash borer damage in U.S. communities, 2009-2019 », *Ecological Economics* 69(3): 569-578.
- Kox, H. et Lejour, A. (2005), « Regulatory heterogeneity as obstacle for international services trade », CPB Discussion Paper 49, CPB Netherlands Bureau for Economic Policy Analysis, Amsterdam.
- Kox, H. et Nordås, H. K. (2007), « Services Trade and Domestic Regulation », OECD Trade Policy Working Paper 49, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Krajewski, M. (2008), « Article VI GATS (Domestic Regulation) », dans Wolfrum, R., Stoll, P.-T. et Feinäugle, C. (éds), *WTO-Trade in Services, Max Planck Commentaries on WTO Trade Law*, Martinus Nijhoff Publishers.
- Krishna, K. et Tan, L. H. (1992), « Rent-sharing in the multi-fibre arrangement: evidence from U.S.-Hong Kong trade in apparel », Policy Research Working Paper 1003, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Krueger, A. O. (1974), « The Political Economy of the Rent-Seeking Society », *American Economic Review* 64(3): 291-303.
- Kuijper, P. J. (1995), « The Conclusion and Implementation of the Uruguay Round Results by the European Community », *European Journal of International Law* 6(2): 222-244.
- Kutas, G., Lindberg, C. et Steenblik, R. (2007), *Biofuels – At What Cost? Government support for ethanol and biodiesel in the European Union*, Global Subsidies Initiative Report, Institut international de développement durable, Genève.
- Laffont, J.-J. (1999), « Competition, Information, and Development », dans Pleskovic, B. et Stiglitz, J. E. (éds), *Annual World Bank Conference on Development Economics*, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Laffont, J.-J. et Tirole, J. (1991), « The Politics of Government Decision-Making: A Theory of Regulatory Capture », *Quarterly Journal of Economics* 106(4): 1089-1127.
- Laird, S. et Yeats, A. J. (1990), *Quantitative methods for trade-barrier analysis*, New York University Press, New York.
- Lanz, R. et Miroudot, S. (2011), « Intra-Firm trade patterns determinants and policy implications », *Policy*, OECD Trade Policy Working Paper 114, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Latouche, K., Rainelli, P. et Vermersch, D. (1998), « Food safety issues and the BSE scare: some lessons from the French case », *Food Policy* 23(5): 347-356.
- Lawrence, R. Z. (1996), *Regionalism, multilateralism, and deeper integration*, The Brookings Institution, Washington (D.C.).
- Lehmann-Grube, U. (1997), « Strategic Choice of Quality When Quality is Costly: The Persistence of the High-Quality Advantage », *Rand Journal of Economics* 28(2): 372-384.
- Lennon, C. (2009), « Trade in Services and Trade in Goods: Differences and Complementarities », WIIW Working Paper 53, The Vienna Institute for International Economic Studies, Vienne.
- Lennon, C., Mirza, D. et Nicoletti, G. (2009), « Complementarity of Inputs across Countries in Services Trade », *Annals of Economics and Statistics* 93/94: 183-205.
- Lerner, A. (1936), « The Symmetry between Import and Export Taxes », *Economica* 3(11): 306-313.
- Levy, P. I. (2003), « Non-tariff barriers as a test of political economy theories », dans Mitra, D. et Panagariya, A. (éds), *The Political Economy of Trade, Aid, and Foreign Investment Policies*, Elsevier B.V, Amsterdam.
- Li, Y. et Beghin, J. C. (2012), « A Meta-Analysis of Estimates of the Impact of Technical Barriers to Trade », *Journal of Policy Modeling* (à paraître).
- Liebowitz, S. J. et Margolis, S. E. (1994), « Network Externality: An Uncommon Tragedy », *Journal of Economic Perspectives* 8(2): 133-150.
- Limao, N. (2005), « Trade policy, cross-border externalities and lobbies: do linked agreements enforce more cooperative outcomes? », *Journal of International Economics* 67(1): 175-199.
- Limao, N. et Tovar, P. (2011), « Policy choice: Theory and evidence from commitment via international trade agreements », *Journal of International Economics* 85(2): 186-205.
- Lockwood, B. et Whalley, J. (2010), « Carbon Motivated Border Tax Adjustments: Old Wine in Green Bottles? », *World Economy* 33(6): 810-819.
- Lodefalk, M. (2010), « Servicification of Swedish manufacturing », Kommerskollegium, Stockholm.
- Low, P. (1993), *Trading Free*, The Twentieth Century Fund Press, New York.
- Low, P. et Yeats, A. J. (1994), « Non-Tariff Barriers and Developing Countries: Has the Uruguay Round Leveled the Playing Field? », Policy Research Working Paper 1353, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Low, P., Marceau, G. et Renaud, J. (2011), « The Interface Between the Trade and Climate Change Regimes: Scoping the Issues », ERSD Working Paper 2011-01, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Maertens, M. et Swinnen, J. F. M. (2009), « Trade, Standards and Poverty: Evidence from Senegal », *World Development* 37(1): 161-178.
- Mafrá, I., Ferreira, I. M. P. L. V. O. et Oliveira, M. B. P. P. (2008), « Food authentication by PCR-based methods », *European Food Research and Technology* 227(3): 649-665.
- Maggi, G. et Rodríguez-Clare, A. (1998), « The Value of Trade Agreements in the Presence of Political Pressures », *Journal of Political Economy* 106(3): 574-601.
- Maggi, G. et Rodríguez-Clare, A. (2000), « Import Penetration and the Politics of Trade Protection », *Journal of International Economics* 51(2): 287-304.
- Maggi, G. et Rodríguez-Clare, A. (2007), « A Political-Economy Theory of Trade Agreements », *American Economic Review* 97(4): 1374-1406.
- Maggi, G. et Staiger, R. W. (2011), « The Role of Dispute Settlement Procedures in International Trade Agreements », *Quarterly Journal of Economics* 126(1): 475-515.
- Majone, G. (1994), « The rise of the regulatory state in Europe », *West European Politics* 17(3): 77-101.
- Mangelsdorf, A., Portugal Perez, A. et Wilson, J. S. (2012), « Food Standards and Exports: Evidence from China », World Bank Policy Research Working Paper 5976, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Manifold, D. (2002), « USITC Nontariff Measures Database: overview and preliminary findings », International Economic Review, U.S. International Trade Commission, Washington (D.C.).

- Marceau, G. et Trachtman, J. P. (2009), « Responding to National Concerns », dans Bethlehem, D., McRae, D., Neufeld, R. et Van Damme, I. (éds), *The Oxford Handbook of International Trade Law*, Oxford University Press, Oxford.
- Marchetti, J. A. et Mavroidis, P. C. (2011), « The Genesis of the GATS (General Agreement on Trade in Services) », *European Journal of International Law* 22(3): 689-721.
- Marette, S. et Beghin, J. C. (2010), « Are Standards Always Protectionist? », *Review of International Economics* 18(1): 179-192.
- Markusen, J. R. (1976), « Production and Trade from International Common Property Resources », *Revue canadienne d'économique* 9(2): 309-319.
- Martimort, D. (2001), « Optimal Taxation and Strategic Budget Deficit Regime Under Switching Political », *Review of Economic Studies* 68(3): 573-592.
- Martinez, A., Mora, J. et Signoret, J. E. (2009), « The CoRe NTMS Database: A Compilation of Reported Non-Tariff Measures », Office of Economics Working Paper 2009-12A, U.S. International Trade Commission, Washington (D.C.).
- Maruchek, A., Greis, N., Mena, C. et Cai, L. (2011), « Product Safety and Security in the Global Supply Chain: Issues, Challenges and Research Opportunities », *Journal of Operations Management* 29: 707-720.
- Mathews, K. H., Bernstein, J. et Buzby, J. C. (2003), « International Trade of Meat/Poultry Products and Food Safety Issues », dans Buzby, J. C. (éd.), *International Trade and Food Safety*, United States Department of Agriculture, Washington (D.C.).
- Matsuyama, K. (1990), « Perfect Equilibria in a Trade Liberalization Game », *American Economic Review* 80(3): 480-492.
- Mattoo, A. (2003), « Shaping Future Rules for Trade in Services: Lessons from the GATS », dans Ito, T. et Krueger, A. O. (éds), *Trade in Services in the Asia Pacific Region*, University of Chicago Press, Chicago.
- Mattoo, A. et Sauvé, P. (2003), « Domestic Regulation and Trade in Services: Looking Ahead », dans Mattoo, A. et Sauvé, P. (éds), *Domestic Regulation and Service Trade Liberalization*, Banque mondiale et Oxford University Press, Washington (D.C.).
- Mattoo, A. et Sauvé, P. (2010), « The Preferential Liberalization of Services Trade », document de travail PRN n° 2010/13, Fonds national suisse de la recherche scientifique, World Trade Institute, Berne.
- Mattoo, A., Subramanian, A., Van der Mensbrugge, D. et He, J. (2009), « Reconciling Climate Change and Trade Policy », CGD Working Paper 189, Center for Global Development, Washington (D.C.).
- Mayer, W. (1981), « Theoretical Considerations on Negotiated Tariff Adjustments », *Oxford Economic Papers* 33(1): 135-153.
- Mazzocchi, M., Lobb, A., Bruce Traill, W. et Cavicchi, A. (2008), « Food Scares and Trust: A European Study », *Journal of Agricultural Economics* 59(1): 2-24.
- McGuire, G. (2008), « Measuring and modelling restrictions on trade in service: a case of Asia-Pacific economic cooperation economies », dans Commission économique et sociale des Nations Unies pour l'Asie et le Pacifique (éd.), *Emerging Trade Issues for Policymakers in Developing Countries in Asia and the Pacific*, CESAP, Bangkok.
- Meade, J. E. (1952), « External Economies and Diseconomies in a Competitive Situation », *Economic Journal* 62(245): 54-67.
- Melitz, M. J. (2003), « The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity », *Econometrica* 71(6): 1695-1725.
- Melitz, M. J. (2005), « When and How Should Infant Industries be Protected? », *Journal of International Economics* 66(1): 177-196.
- Meuwissen, M. P. M., Velthuis, A. G. J., Hogeveen, H. et Huirne, R. B. M. (2003), « Traceability and Certification in Meat Supply Chains », *Journal of Agribusiness* 21(2): 167-181.
- Miroudot, S., Lanz, R. et Ragoussis, A. (2009), « Trade in Intermediate Goods and Services », OECD Trade Policy Working Paper 93, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Mitchell, D. (2008), « A Note on Rising Food Prices », Policy Research Working Paper 4682, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Mitchell, M. F. et Moro, A. (2006), « Persistent Distortionary Policies with Asymmetric Information », *American Economic Review* 96(1): 387-393.
- Moenius, J. (2004), « Information versus Product Adaptation: The Role of Standards in Trade », International Business and Markets Research Center Working Paper, Kellogg School of Management, Northwestern University.
- Moenius, J. (2006), « Do National Standards Hinder or Promote Trade in Electrical Products », IEC Centenary Challenge Papers, Commission électrotechnique internationale, Genève.
- Moore, M. O. (2011), « Implementing Carbon Tariffs: A Fool's Errand? », *World Economy* 34(10): 1679-1802.
- Moore, M. O. et Zanardi, M. (2011), « Trade Liberalization and Antidumping: Is There a Substitution Effect? », *Review of Development Economics* 15(4): 601-619.
- Motta, M., Thisse, J.-F. et Cabrales, A. (1997), « On the Persistence of Leadership or Leapfrogging in International Trade », *International Economic Review* 38(4): 809-824.
- Nelson, Phillip (1970), « Information and Consumer Behavior », *Journal of Political Economy* 78(2): 311-329.
- Nguyen-Hong, D. (2000), « Restrictions on Trade in Professional Services », Productivity Commission Staff Research Paper, AusInfo, Canberra.
- Nicoletti, G. et Mirza, D. (2004), « What is so special about services trade? », Research Paper 2004/02, University of Nottingham.
- Nicoletti, G. et Scarpetta, S. (2003), « Regulation, productivity and growth: OECD evidence », *Economic Policy* 18(36): 9-72.
- Nicoletti, G., Golub, S., Hajkova, D., Mirza, D. et Yoo, K.-Y. (2003), « Policies and International Integration: Influences on Trade and Foreign Direct Investment », OECD Economics Department Working Paper 359, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Nocke, V. et Yeaple, S. R. (2008), « Globalization and the Size Distribution of Multiproduct Firms », CEPR Discussion Paper DP6948, Centre for Economic Policy Research, Londres.
- Nordås, H. K. (2008), « Gatekeepers to consumer markets: the role of retailers in international trade », *International Review of Distribution, Retail and Consumer Research* 18(5): 449-472.
- Nordås, H. K. (2010), « Trade in goods and services: Two sides of the same coin? », *Economic Modelling* 27(2): 496-506.
- Oates, W. E. (1972), *Fiscal Federalism*, Harcourt Brace Jovanovich, New York.

- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) (2003), *Quantifying the Benefits of Liberalising Trade in Services*, OCDE, Paris.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) (2005), *Au-delà des tarifs: Le rôle des obstacles tarifaires dans le commerce mondial*, OCDE, Paris.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) (2006), *Final Report on Private Standards and the Shaping of the Agro-Food System*, OCDE, Paris.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) (2009a), *Agricultural Policies in Emerging Economies: Monitoring and Evaluation*, OCDE, Paris.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) (2009b), «Methodology for Deriving the Services Trade Restrictiveness Index», document de travail non publié.
- Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture (FAO), Fonds international de développement agricole (FIDA), Fonds monétaire international (FMI), Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED), Programme alimentaire mondial (PAM), Banque mondiale, et al. (2011), *Price Volatility in Food and Agricultural Markets: Policy Responses*, FAO et OCDE, Rome et Paris.
- Organisation mondiale de la santé (OMS) (2012), «Zoonoses and veterinary public health (VPH)», page consultée le 16 avril 2012, à l'adresse suivante: <http://www.who.int/zoonoses/en/>.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2004), *A Handbook on the WTO Dispute Settlement System: A WTO Secretariat Publication*, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2005a), *A Handbook on the GATS Agreement*, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2005b), Rapport sur le commerce mondial 2005: Analyse des liens entre le commerce, les normes internationales et l'OMC, OMC, Genève.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2006), Rapport sur le commerce mondial 2006: Analyse des liens entre les subventions, le commerce et l'OMC, OMC, Genève.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2008), Rapport sur le commerce mondial 2008: Le commerce à l'heure de la mondialisation, OMC, Genève.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2010), Rapport sur le commerce mondial 2010: Le commerce des ressources naturelles, OMC, Genève.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2011a), Examen des politiques commerciales: Cambodge, OMC, Genève.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2011b), Rapport sur le commerce mondial 2011: L'OMC et les accords commerciaux préférentiels: de la coexistence à la cohérence, OMC, Genève.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) et Programme des Nations Unies pour l'environnement (PNUE) (2009), *Commerce et Changement Climatique*, OMC et PNUE, Genève.
- Otsuki, T. et Wilson, J. S. (2004), «To spray or not to spray: pesticides, banana exports, and food safety», *Food Policy* 29(2): 131-146.
- Otsuki, T., Wilson, J. S. et Sewadeh, M. (2001), «Saving two in a billion: quantifying the trade effect of European food safety standards on African exports», *Food Policy* 26(5): 495-514.
- Pant, S. et Ravichandran, T. (2001), «A Framework for Information Systems Planning for e-business», *Logistics Information Management* 14(1/2): 85-98.
- Park, I. et Park, S.-C. (2011), «Regional Liberalisation of Trade in Services», *World Economy* 34(5): 725-740.
- Park, S.-C. (2002), «Measuring Tariff Équivalents in Cross-Border Trade in Services», KIEP Working Paper 02-15, Korea Institute for International Economic Policy, Séoul.
- Pauwelyn, J. (2007), «U.S. Federal Climate Policy and Competitiveness Concerns: the Limits and Options of International Trade Law», NI Working Paper 07-02, Nicholas Institute for Environmental Policy Solutions, Duke University.
- Pelkmans, J. (2006), *European Integration: Methods and Economic Analysis*, Pearson Education Limited, Harlow.
- Pienaar, N. (2005), «Economic Applications of Product Quality Regulation in WTO Trade Agreements», Ph.D. Thesis, Department of Economics, Stockholm University.
- Ponte, S. et Gibbon, P. (2005), «Quality standards, conventions and the governance of global value chains», *Economy and Society* 34(1): 1-31.
- Porges, A. et Trachtman, J. P. (2003), «Robert Hudec and Domestic Regulation: The Resurrection of Aim and Effects», *Journal of World Trade* 37(4): 783-799.
- Porter, M. E. et Van der Linde, C. (1995), «Toward a New Conception of the Environment-Competitiveness Relationship», *Journal of Economic Perspectives* 9(4): 97-118.
- Potipiti, T. (2006), «Import Tariffs and Export Subsidies in the WTO: A Small-Country Approach», document de travail non publié.
- Preeg, E. H. (1995), *Traders in a Brave New World: The Uruguay Round and the Future of the International Trading System*, University of Chicago Press, Chicago.
- Reardon, T. et Barrett, C. B. (2000), «Agroindustrialization, globalization, and international development. An overview of issues, patterns, and determinants», *Agricultural Economics* 23: 195-205.
- Reardon, T., Codron, J. M., Busch, M., Bingen, J. et Harris, C. (1999), «Global Change in Agrifood Grades and Standards: Agribusiness Strategic Responses in Developing Countries», *International Food and Agribusiness Management Review* 2(3-4): 421-435.
- Rebeyrol, V. et Vauday, J. (2009), «Live or Let Die: Intra-Sectoral Lobbying on Entry», CES Working Paper 2008-36, Documents de Travail du Centre d'économie de la Sorbonne, Université Paris 1, Paris.
- Redding, S. J. (2010), «Theories of Heterogeneous Firms and Trade», NBER Working Paper 16562, National Bureau of Economic Research, Washington (D.C.).
- Regan, D. H. (2003), «Further Thoughts on the Role of Regulatory Purpose Under Article III of the General Agreement on Tariffs and Trade: A Tribute to Bob Hudec», *Journal of World Trade* 37(4): 737-760.
- Regan, D. H. (2007), «The meaning of 'necessary' in GATT Article XX and GATS Article XIV: the myth of cost-benefit balancing», *World Trade Review* 6(03): 347-369.
- Reinaud, J. (2008), «Issues behind Competitiveness and Carbon Leakage: Focus on Heavy Industry», IEA Information Paper, Organisation de coopération et de développement économiques/ Agence internationale de l'énergie, Paris.

- Reinhardt, E. (1996), « Posturing parliaments: ratification, uncertainty, and international bargaining », Ph.D. Thesis, Political Sciences, Columbia University.
- Reyes, J.-D. (2011), « International Harmonization of Product Standards and Firm Heterogeneity in International Trade », Policy Research Working Paper 5677, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Robinson, J. A. et Torvik, R. (2005), « White elephants », *Journal of Public Economics* 89(2-3): 197-210.
- Rodrik, D. (2011), *The Globalization Paradox*, W. W. Norton & Company, New York.
- Roessler, F. (2003), « Beyond the Ostensible: A Tribute to Professor Robert Hudec's Insights on the Determination of the Likeness of Products Under the National Treatment Provisions of the General Agreement on Tariffs and Trade », *Journal of World Trade* 37(4): 771-781.
- Roessler, F. et Gappah, P. (2005), « A Re-Appraisal of Non-Violation Complaints Under the WTO Dispute Settlement Procedures », dans Macrory, P. F. J., Appleton, A. E. et Plummer, M. G. (éds), *The World Trade Organization: Legal, Economic and Political Analysis*, Springer, New York.
- Rotemberg, J. J. et Saloner, G. (1988), « Tariffs vs Quotas with Implicit Collusion », *Revue canadienne d'économie* 22(2): 237-244.
- Roy, M., Marchetti, J. A. et Lim, H. (2007), « Services Liberalization in the New Generation of Preferential Trade Agreements (PTAs): How Much Further than the GATS? », document de travail ERSD-2006-07, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Rubin, O. D., Carriquiry, M. et Hayes, D. J. (2008), « Implied Objectives of U.S. Biofuel Subsidies », Center for Agricultural and Rural Development Working Papers 08-WO-459, Iowa State University.
- Rubin, P. H. (1975), « On the Form of Special Interest Legislation », *Public Choice* 21(1): 79-90.
- Santana, R. et Jackson, L. A. (2011), « Identifying non-tariff barriers: evolution of multilateral instruments and evidence from 62 years of disputes », document de travail non publié, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Santana, R. et Jackson, L. A. (2012), « Identifying Non-Tariff Barriers: Evolution of Multilateral Adjustments and Evidence from Disputes (1948-2011) », document de travail non publié, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Sathaye, J., Najam, A., Cocklin, C., Heller, T., Lecocq, F., Llanes-Regueiro, J., Pan, J., et al. (2007), « Sustainable Development and Mitigation », dans Metz, B., Davidson, O. R., Bosch, P. R., Dave, R., et Meyer, L. A. (éds), *Contribution of Working Group III to the Fourth Assessment Report of the Intergovernmental Panel on Climate Change*, Cambridge University Press, Cambridge.
- Schlueter, S. W., Wieck, C. et Heckelee, T. (2009), « Regulatory Policies in Meat Trade: Is There Evidence for Least Trade-distorting Sanitary Regulations? », *American Journal of Agricultural Economics* 91(5): 1484-1490.
- Schmitt, N. et Yu, Z. (2001), « Economies of scale and the volume of intra-industry trade », *Economics Letters* 74(1): 127-132.
- Schwellnus, C. (2007), « The Effect of Domestic Regulation on Services Trade Revisited », CEPII Working Paper 08/2007, Centre d'études prospectives et d'informations internationales, Paris.
- Shepherd, B. (2007), « Product Standards, Harmonization, and Trade: Evidence from the Extensive Margin », Policy Research Working Paper 4390, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Sidaoui, J., Ramos-Francia, M. et Cuadra, G. (2011), « Global Liquidity, Capital Flows and Challenges for Policymakers: The Mexican Experience », dans Banque des règlements internationaux (éd.), *Capital flows, commodity price movements and foreign exchange intervention*, 239-260, Banque des règlements internationaux, Bâle.
- Sijm, J. P. M., Kuik, O. J., Patel, M., Oikonomou, V., Worrell, E., Lako, P., Annevelink, E. et al. (2004), *Spillover of Climate Policy: An Assessment of the incidence of Carbon Leakage and Induced Technological Change Due to CO2 Abatement Measures*, PBL Netherlands Environmental Assessment Agency, Report 500036002, La Haye.
- Smith, G. (2009), « Interaction of Public and Private Standards in the Food Chain », OECD Food, Agriculture and Fisheries Working Paper 15, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Souza-Monteiro, D. et Caswell, J. A. (2004), « The Economics of Implementing Traceability in Beef Supply Chains: Trends in Major Producing and Trading Countries », Department of Resource Economics Working Paper 2004-6, University of Massachusetts.
- Spagnolo, G. (2001), « Issue Linkage, Credible Delegation, and Policy Cooperation », CEPR Discussion Paper 2778, Centre for Economic Policy Research, Londres.
- Spence, M. (1973), « Job Market Signaling », *Quarterly Journal of Economics* 87(3): 355-374.
- Staiger, R. W. (2012), « Non-tariff measures and the WTO », document de travail ERSD 2012-01, Organisation mondiale du commerce, Genève.
- Staiger, R. W. et Sykes, A. O. (2009), « International Trade, National Treatment, and Domestic Regulation », *Journal of Legal Studies* 40(1): 149-203.
- Staiger, R. W. et Tabellini, G. (1987), « Discretionary Trade Policy and Excessive Protection », *American Economic Review* 77(5): 823-837.
- Stephenson, S. M. (1997), « Standards, Conformity Assessment and Developing Countries », Policy Research Working Paper 1826, Banque mondiale, Washington (D.C.).
- Stern, N. (2007), *The Economics of Climate Change*, Cambridge University Press, Cambridge.
- Stigler, G. J. (1971), « The theory of economic regulation », *Bell Journal of Economics* 2(1): 3-21.
- Sturm, D. M. (2006), « Product Standards, Trade Disputes, and Protectionism », *Revue canadienne d'économie* 39(2): 564-581.
- Swann, G. P., Temple, P. et Shrumer, M. (1996), « Standards and Trade Performance: the UK Experience », *Economic Journal* 106(438): 1297 - 1313.
- Swinnen, J. F. M. et Maertens, M. (2009), « Standards, Trade and Developing Countries », document de travail non publié.
- Swinnen, J. F. M. et Vandemoortele, T. (2009a), « Are food safety standards different from other food standards? A political economy perspective », *European Review of Agricultural Economics* 36(4): 507-523.
- Swinnen, J. F. M. et Vandemoortele, T. (2009b), « Trade, Development, and the Political Economy of Public Standards », LICOS Discussion Paper 23609, Centre for Institutions and Economic Performance, K. U. Leuven.

- Swinnen, J. F. M. et Vandemoortele, T. (2011), « Trade and the Political Economy of Food Standards », *Journal of Agricultural Economics* 62(2): 259-280.
- Sykes, A. O. (1999), « The (Limited) Role of Regulatory Harmonization in the International Goods and Services Markets », *Journal of International Economic Law* 2(1): 49-70.
- Sykes, A. O. (2002), « Domestic regulation, Sovereignty, and Scientific Evidence Requirements: A Pessimistic View », *Chicago Journal of International Law* 3(353): 366-368.
- Sykes, A. O. (2003), « The Least Restrictive Means », *The University of Chicago Law Review* 70(403): 403-419.
- Sykes, A. O. (2006), « Domestic regulation, Sovereignty, and Scientific Evidence Requirements: A Pessimistic View », dans Bermann, G. et Mavroidis, P. C. (éds), *Trade and Human Health and Safety*, Cambridge University Press, Cambridge.
- Temple, P. et Urga, G. (1997), « The competitiveness of UK Manufacturing: Evidence from Imports », *Oxford Economic Papers* 49(2): 207-227.
- Trachtman, J. P. (1998), « Trade and ... problems cost-benefit analysis and subsidiarity », *European Journal of International Law* 9(1): 32-85.
- Trachtman, J. P. (2008), *The Economic Structure of International Law*, Harvard University Press, Cambridge (Massachusetts).
- Trebilcock, M. J. et Howse, R. (1999), *The Regulation of International Trade*, (2^{ème} éd.), Routledge, New York.
- Tullock, G. (1983), *Economics of Income Redistribution*, Kluwer Academic Publishers, Boston (Massachusetts).
- UK Department of Trade and Industry (DTI) (2005), « The Empirical Economics of Standards », Economics Paper 12, DTI, Londres.
- Van Beers, C. et Van den Bergh, J. C. J. M. (1997), « An Empirical Multi-Country Analysis of the Impact of Environmental Regulations on Foreign Trade Flows », *Kyklos* 50(1): 29-46.
- Van der Marel, E. et Shepherd, B. (2011), « Services trade, regulation, and regional integration: Evidence from sectoral data », document de travail non publié.
- Van Tongeren, F., Beghin, J. C. et Marette, S. (2009), « A Cost-Benefit Framework for the Assessment of Non-Tariff Measures in Agro-Food Trade », OECD Food, Agriculture and Fisheries Working Paper 21, OCDE, Paris.
- Van Tongeren, F., Disdier, A. C., Komorowska, J., Marette, S. et Lampe, M. V. (2010), « Case Studies of Costs and Benefits of Non-Tariff Measures: Cheese, Shrimp and Flowers », OECD Food, Agriculture and Fisheries Working Paper 28, OCDE, Paris.
- Vancauteren, M. et Weiserbs, D. (2005), « Intra-European Trade of Manufacturing Goods: An Extension of the Gravity Model », document de travail n° 16, Département des sciences économiques, U. C. Louvain.
- Walsh, K. (2006), « Trade in Services: Does Gravity Hold? A Gravity Model Approach to Estimating Barriers to Services Trade », IIS Discussion Paper 183, The Institute for International Integration Studies, Dublin.
- Weingast, B. R., Shepsle, K. A. et Johnsen, C. (1981), « The Political Economy of Benefits and Costs: A Neoclassical Approach to Distributive Politics », *Journal of Political Economy* 89(4): 642-664.
- Weitzman, M. L. (1974), « Prices vs. Quantities », *Review of Economic Studies* 41(4): 477-491.
- Whalley, J. et Chia, N. C. (1997), « A Numerical Example Showing Globally Welfare – Worsening Liberalization of International Trade in Banking Services », *Journal of Policy Modeling* 19(2): 119-127.
- Wilcox, C. (1949), *A Charter for World Trade*, MacMillan, New York.
- Winham, G. (1986), *International Trade and the Tokyo Round Negotiation*, Princeton University Press, Princeton (New Jersey).
- Wolfe, R. (2003), « Regulatory Transparency, Developing countries and the WTO », *World Trade Review* 2(2): 157-182.
- Wolfe, R. (2005), « See you in Geneva? Legal (Mis) Representations of the Trading System », *European Journal of International Relations* 11(3): 339-365.
- Wolfe, R. (2012), « Protectionism and Multilateral Accountability During the Great Recession: Drawing Inferences from Dogs Not Barking », *Journal of World Trade* 46(4).
- Wölfl, A., Wanner, I., Kozluk, T. et Nicoletti, G. (2009), « Ten Years of Product Market Reform in OECD Countries », OECD Economics Department Working Paper 695, Organisation de coopération et de développement économiques, Paris.
- Yeung, K., Zhou, H., Yeung, A. C. L. et Cheng, T. C. E. E. (2012), « The impact of third-party logistics providers' capabilities on exporters' performance », *International Journal of Production Economics* 135(2): 741-753.
- Yi, K.-M. (2003), « Can Vertical Specialization Explain the Growth of World Trade? », *Journal of Political Economy* 111(1): 52-102.
- Yu, Z. (2000), « A model of substitution of non-tariff barriers for tariffs », *Revue canadienne d'économique* 33(4): 1069-1090.
- Zhang, Z. X. et Baranzini, A. (2004), « What Do We Know about Carbon Taxes? An Inquiry into Their Impacts on Competitiveness and Distribution of Income », *Energy Policy* 32(4): 507-518.
- Zhao, K., Xia, M. et Shaw, M. J. (2007), « An Integrated Model of Consortium-Based E-business Standardization: Collaborative Development and Adoption with Network Externalities », *Journal of Management Information Systems* 23(4): 247-271.

Notes techniques

Composition des régions et autres groupements économiques				
Régions				
Amérique du Nord				
Bermudes	Canada*	États-Unis d'Amérique*	Mexique*	
Autres territoires de la région non dénommés ailleurs (n.d.a.)				
Amérique du Sud, Amérique centrale et Caraïbes				
Antigua-et-Barbuda*	Brésil*	Équateur*	Nicaragua*	Saint-Vincent-et-les Grenadines*
Antilles néerlandaises	Chili*	Grenade*	Panama*	Sainte-Lucie*
Argentine*	Colombie*	Guatemala*	Paraguay*	Suriname*
Bahamas**	Costa Rica*	Guyana*	Pérou*	Trinité-et-Tobago*
Barbade*	Cuba*	Haïti*	Rép. bolivarienne du Venezuela*	Uruguay*
Belize*	Dominique*	Honduras*	République dominicaine*	
Bolivie, État Plurinational de*	El Salvador*	Jamaïque*	Saint-Kitts-et-Nevis*	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Europe				
Albanie*	Chypre*	Hongrie*	Malte*	Roumanie*
Allemagne*	Danemark*	Irlande*	Monténégro*	Royaume-Uni*
Andorre**	ERY Macédoine*	Islande*	Norvège*	Serbie**
Autriche*	Espagne*	Italie*	Pays-Bas*	Slovénie*
Belgique*	Estonie*	Lettonie*	Pologne*	Suède*
Bosnie-Herzégovine**	Finlande*	Liechtenstein*	Portugal*	Suisse*
Bulgarie*	France*	Lituanie*	République slovaque*	Turquie*
Croatie*	Grèce*	Luxembourg*	République tchèque*	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Communauté d'États indépendants (CEI)^a				
Arménie*	Fédération de Russie**	République de Moldova*	Tadjikistan**	
Azerbaïdjan**	Géorgie ^a	Ouzbékistan**	Turkménistan	
Bélarus**	Kazakhstan**	République kirghize*	Ukraine*	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Afrique				
Afrique du Sud*	Congo, Rép. dém. du*	Guinée équatoriale**	Mozambique*	Somalie
Algérie**	Côte d'Ivoire*	Kenya*	Namibie*	Soudan**
Angola*	Djibouti*	Lesotho*	Niger*	Swaziland*
Bénin*	Égypte*	République du Libéria**	Nigéria*	Tanzanie*
Botswana*	Érythrée	Libye**	Ouganda*	Tchad*
Burkina Faso*	Éthiopie**	Madagascar*	République centrafricaine*	Togo*
Burundi*	Gabon*	Malawi*	Rwanda*	Tunisie*
Cameroun*	Gambie*	Mali*	Sao Tomé-et-Principe**	Zambie*
Cap-Vert*	Ghana*	Maroc*	Sénégal*	Zimbabwe*
Comores**	Guinée*	Maurice*	Seychelles**	
Congo*	Guinée-Bissau*	Mauritanie*	Sierra Leone*	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Moyen-Orient				
Arabie saoudite, Royaume de*	Iran**	Jordanie*	Oman*	Yémen**
Bahreïn, Royaume de*	Iraq**	Koweït, État du*	Qatar*	
Émirats arabes unis*	Israël*	République libanaise**	République arabe syrienne**	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Asie				
Afghanistan**	Fidji*	Malaisie*	Papouasie-Nouvelle-Guinée*	Timor-Leste
Australie*	Hong Kong, Chine*	Maldives*	Philippines*	Tonga*
Bangladesh*	Îles Salomon*	Mongolie*	Rép. dém. populaire lao**	Tuvalu
Bhoutan**	Inde*	Myanmar*	Samoa*	Vanuatu**
Brunéi Darussalam*	Indonésie*	Népal*	Singapour*	Viet Nam*
Cambodge*	Japon*	Nouvelle-Zélande*	Sri Lanka*	
Chine*	Kiribati	Pakistan*	Taipei chinois*	
Corée, République de*	Macao, Chine*	Palau	Thaïlande*	
Autres territoires de la région n.d.a.				

*Membres de l'OMC

**Gouvernements observateurs

a. La Géorgie n'est pas membre de la Communauté d'États indépendants mais elle est classée dans ce groupe pour des raisons de géographie et de similarité des structures économiques.

Autres groupements				
ACP (pays d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique)				
Afrique du Sud	Djibouti	Îles Salomon	Nigéria	Sierra Leone
Angola	Dominique	Jamaïque	Niue	Somalie
Antigua-et-Barbuda	Érythrée	Kenya	Ouganda	Soudan
Bahamas	Éthiopie	Kiribati	Palau	Suriname
Barbade	Fidji	Lesotho	Papouasie-Nouvelle-Guinée	Swaziland
Belize	Gabon	Libéria	République centrafricaine	Tchad
Bénin	Gambie	Madagascar	République dominicaine	Timor-Leste
Botswana	Ghana	Malawi	République-Unie de Tanzanie	Togo
Burkina Faso	Grenade	Mali	Rwanda	Tonga
Burundi	Guinée	Mauritanie	Sainte-Lucie	Trinité-et-Tobago
Cameroun	Guinée-Bissau	Maurice	Saint-Kitts-et-Nevis	Tuvalu
Comores	Guinée équatoriale	Micronésie	Saint-Vincent-et-les Grenadines	Vanuatu
Congo	Guyana	Mozambique	Samoa	Zambie
Congo, Rép. dém. du	Haïti	Namibie	Sao Tomé-et-Principe	Zimbabwe
Côte d'Ivoire	Îles Cook	Nauru	Sénégal	
Cuba	Îles Marshall	Niger	Seychelles	
Afrique				
<i>Afrique du Nord</i>				
Algérie	Égypte	Libye	Maroc	Tunisie
<i>Afrique subsaharienne</i>				
<i>Afrique occidentale</i>				
Bénin	Gambie	Guinée-Bissau	Mauritanie	Sénégal
Burkina Faso	Ghana	Libéria	Niger	Sierra Leone
Cap-Vert	Guinée	Mali	Nigéria	Togo
Côte d'Ivoire				
<i>Afrique centrale</i>				
Burundi	Congo	Gabon	République centrafricaine	Sao Tomé-et-Principe
Cameroun	Congo, Rép. dém. du	Guinée équatoriale	Rwanda	Tchad
<i>Afrique orientale</i>				
Comores	Éthiopie	Maurice	Seychelles	Soudan
Djibouti	Kenya	Ouganda	Somalie	Tanzanie
Érythrée	Madagascar			
<i>Afrique australe</i>				
Afrique du Sud	Botswana	Malawi	Namibie	Zambie
Angola	Lesotho	Mozambique	Swaziland	Zimbabwe
Territoires d'Afrique non dénommés ailleurs				
Asie				
<i>Asie de l'Est (Océanie comprise):</i>				
Australie	Hong Kong, Chine	Malaisie	Rép. dém. populaire lao	Tuvalu
Brunéi Darussalam	Îles Salomon	Mongolie	Samoa	Vanuatu
Cambodge	Indonésie	Myanmar	Singapour	Viet Nam
Chine	Japon	Nouvelle-Zélande	Taipei chinois	
Corée, République de	Kiribati	Papouasie-Nouvelle-Guinée	Thaïlande	
Fidji	Macao, Chine	Philippines	Tonga	
<i>Asie de l'Ouest:</i>				
Afghanistan	Bhoutan	Maldives	Pakistan	Sri Lanka
Bangladesh	Inde	Népal		
Autres territoires d'Asie et du Pacifique non dénommés ailleurs				
PMA (pays les moins avancés)				
Afghanistan	Érythrée	Libéria	Ouganda	Sierra Leone
Angola	Éthiopie	Madagascar	République centrafricaine	Somalie
Bangladesh	Gambie	Malawi	Rép. dém. du Congo	Tchad
Bénin	Guinée	Maldives	Rép. dém. populaire lao	

Bhoutan	Guinée-Bissau	Mali	Tanzanie	Timor-Leste
Burkina Faso	Guinée équatoriale	Mauritanie	Rwanda	Togo
Burundi	Haïti	Mozambique	Samoa	Tuvalu
Cambodge	Îles Salomon	Myanmar	Sao Tomé-et-Principe	Vanuatu
Comores	Kiribati	Népal	Soudan	Yémen
Djibouti	Lesotho	Niger	Sénégal	Zambie
Six pays ou territoires commerçants de l'Asie de l'Est				
Corée, République de	Malaisie	Singapour	Thaïlande	Taipei chinois
Hong Kong, Chine				
Accords d'intégration régionale				
Communauté andine (CAN)				
Bolivie	Colombie	Équateur	Pérou	
ASEAN (Association des nations de l'Asie du Sud-Est)/AFTA (Zone de libre-échange de l'ASEAN)				
Brunéi Darussalam	Indonésie	Myanmar	Rép. dém. populaire lao	Thaïlande
Cambodge	Malaisie	Philippines	Singapour	Viet Nam
MCCA (Marché commun centraméricain)				
Costa Rica	El Salvador	Guatemala	Honduras	Nicaragua
CARICOM (Communauté et Marché commun des Caraïbes)				
Antigua-et-Barbuda	Belize	Guyana	Montserrat	Saint-Vincent-et-les Grenadines
Bahamas	Dominique	Haïti	Sainte-Lucie	Suriname
Barbade	Grenade	Jamaïque	Saint-Kitts-et-Nevis	Trinité-et-Tobago
CEMAC (Communauté économique et monétaire de l'Afrique centrale)				
Cameroun	Gabon	Guinée équatoriale	République centrafricaine	Tchad
Congo				
COMESA (Marché commun d'Afrique orientale et australe)				
Burundi	Érythrée	Madagascar	Rwanda	Swaziland
Comores	Éthiopie	Malawi	Rép. dém. du Congo	Zambie
Djibouti	Libye	Maurice	Seychelles	Zimbabwe
Égypte	Kenya	Ouganda	Soudan	
CEEAC (Communauté économique des États d'Afrique centrale)				
Angola	Congo	Guinée équatoriale	Sao Tomé-et-Principe	
Burundi	Congo, Rép. dém. du	République centrafricaine	Tchad	
Cameroun	Gabon	Rwanda		
CEDEAO (Communauté économique des États de l'Afrique de l'Ouest)				
Bénin	Côte d'Ivoire	Guinée	Mali	Sénégal
Burkina Faso	Gambie	Guinée-Bissau	Niger	Sierra Leone
Cap-Vert	Ghana	Libéria	Nigéria	Togo
AELE (Association européenne de libre-échange)				
Islande	Liechtenstein	Norvège	Suisse	
Union européenne (27)				
Allemagne	Espagne	Irlande	Pays-Bas	Roumanie
Autriche	Estonie	Italie	Pologne	Royaume-Uni
Belgique	Finlande	Lettonie	Portugal	Suède
Bulgarie	France	Lituanie	République slovaque	
Chypre	Grèce	Luxembourg	République tchèque	
Danemark	Hongrie	Malte	Slovénie	
CCG (Conseil de coopération du Golfe)				
Arabie saoudite, Royaume de	Émirats arabes unis	Koweït, État du	Oman	Qatar
Bahreïn, Royaume de				
MERCOSUR (Marché commun du Sud)				
Argentine	Brésil	Paraguay	Uruguay	
ALENA (Accord de libre-échange nord-américain)				
Canada	États-Unis	Mexique		

ACPSA (Arrangement commercial préférentiel sud-asiatique)				
Bangladesh	Inde	Népal	Pakistan	Sri Lanka
Bhoutan	Maldives			
CDAА (Communauté de développement de l'Afrique australe)				
Afrique du Sud	Congo, Rép. dém. du	Malawi	Namibie	Zambie
Angola	Lesotho	Maurice	Tanzanie	Zimbabwe
Botswana	Madagascar	Mozambique	Swaziland	
UEMOA (Union économique et monétaire ouest-africaine)				
Bénin	Côte d'Ivoire	Mali	Sénégal	
Burkina Faso	Guinée-Bissau	Niger	Togo	

Les Membres de l'OMC sont souvent désignés sous le nom de « pays », bien que certains ne soient pas des pays au sens habituel du terme mais, officiellement, des « territoires douaniers ». La définition des groupements géographiques ou autres, dans le présent rapport, n'implique de la part du Secrétariat aucune prise de position quant au statut d'un pays ou territoire, au tracé de ses frontières ou aux droits et obligations des Membres de l'OMC dans le cadre des Accords de l'OMC. Les couleurs, tracés de frontières, dénominations et classifications figurant dans les cartes n'impliquent, de la part de l'OMC, aucun jugement quant au statut juridique ou autre d'un territoire, ni la reconnaissance ou l'acceptation d'un tracé de frontières.

Dans le présent rapport, l'Amérique du Sud, l'Amérique centrale et les Caraïbes sont désignées sous le nom d'« Amérique du Sud et Amérique centrale »; la République bolivarienne du Venezuela, la région administrative spéciale de Hong Kong, Chine, la République de Corée et le Territoire douanier distinct de Taiwan, Penghu, Kinmen et Matsu sont désignés sous les noms de « Rép. bolivarienne du Venezuela »; « Hong Kong, Chine »; « Corée, Rép. de »; et « Taipei chinois », respectivement.

La date de clôture pour les données utilisées dans le présent rapport est le 12 avril 2012.

Abréviations et symboles

ACP	Groupe des États d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique
ACPr	Accord commercial préférentiel
ADPIC	Aspects des droits de propriété intellectuelle qui touchent au commerce
AGCS	Accord général sur le commerce des services
ALT	Accord à long terme
AMNA	Accès aux marchés pour les produits non agricoles
APEC	Coopération économique Asie-Pacifique
AOSIQ	Administration générale du contrôle de la qualité, de l'inspection et de la quarantaine (Chine)
ARM	Accord de reconnaissance mutuelle
ARM-EEE	Accord de reconnaissance mutuelle pour les équipements électriques et électroniques
ARM-TT	Accord transtasmanien de reconnaissance mutuelle
ASEAN	Association des nations de l'Asie du Sud-Est
BFAI	Bureau fédéral pour l'information sur le commerce extérieur (Allemagne)
BPR	Bonnes pratiques réglementaires
c.a.f.	coût, assurance, fret
CAE	Communauté d'Afrique de l'Est
CCNUCC	Convention-cadre des Nations Unies sur les changements climatiques
CDA	Communauté de développement de l'Afrique australe
CEE-ONU	Commission économique pour l'Europe de l'ONU
CEI	Communauté d'États indépendants
CEI	Commission électrotechnique internationale
CEPALC	Commission économique pour l'Amérique latine et les Caraïbes
CEPR	Centre for Economic Policy Research
CERFLOR	Programme national de certification des forêts (Brésil)
CESAP	Commission économique et sociale pour l'Asie et le Pacifique
CIPV	Convention internationale pour la protection des végétaux
CNUCED	Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement
COMESA	Marché commun de l'Afrique orientale et australe
CTCI	Classification-type pour le commerce international
DG SANCO	Direction générale de la santé et des consommateurs de la Commission européenne
EAV	Équivalent ad valorem
EPC	Examen des politiques commerciales
ESB	Encéphalopathie spongiforme bovine
ETCR	Énergie, transports et communications
f.a.b.	franco à bord
FAO	Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture
FSC	Forest Stewardship Council
GATT	Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce
GFSI	Initiative mondiale pour la sécurité des aliments
GIEC	Groupe d'experts intergouvernemental sur l'évolution du climat
GTA	Global Trade Alert
HACCP	Analyse des risques et points critiques pour leur maîtrise
IAE	Inspection avant expédition
IASC	Comité des normes comptables internationales
IED	Investissement étranger direct
IFAC	Fédération internationale des experts-comptables
IGRE	Indice global de restrictivité des échanges
IRES	Indice de restrictivité des échanges de services

ISO	Organisation internationale de normalisation
ITC	Centre du commerce international
I-TIP	Portail intégré d'information commerciale
LMR	Limite maximale de résidus
MGS	Mesure globale du soutien
MNT	Mesures non tarifaires
n.d.a.	non dénommé ailleurs
NPF	Nation la plus favorisée
OCDE	Organisation de coopération et de développement économiques
OEPC	Organe d'examen des politiques commerciales
OIC	Organisation internationale du commerce
OICV	Organisation internationale des commissions de valeurs
OIE	Organisation mondiale de la santé animale
OMC	Organisation mondiale du commerce
OMS	Organisation mondiale de la santé
OTC	Obstacle technique au commerce
PASF	Plan d'action pour les services financiers
PCA	Analyse du composant principal
PCS	Problèmes commerciaux spécifiques
PEFC	Système de reconnaissance des certifications forestières
PMA	Pays les moins avancés
PNUE	Programme des Nations Unies pour l'environnement
PPO	Principe du pays d'origine
PTP	Partenariat transpacifique
PVA	Prix de vente américain
RAPEX	Système d'échange rapide d'information de l'UE
RMP	Réglementation des marchés de produits
SARSO	Organisation régionale de normalisation de l'Asie du Sud
SCNC	Sous-Comité des normes et de la conformité (APEC)
SH	Système harmonisé
SPS	Sanitaire et phytosanitaire
STDF	Fonds pour l'application des normes et le développement du commerce
TEF/PDV	Transfert électronique de fonds au point de vente
TRAINS	Système d'analyse et d'information sur le commerce
TVA	Taxe sur la valeur ajoutée
UE	Union européenne
UIT	Union internationale des télécommunications
UNESCO	Organisation des Nations Unies pour l'éducation, la science et la culture
USITC	Commission du commerce international des États-Unis
USTR	Représentant des États-Unis pour les questions commerciales internationales
WITS	World Integrated Trade System

Les symboles suivants sont utilisés dans la présente publication :

...	non disponible
0	chiffre nul ou arrondi à zéro
-	sans objet
\$	dollar EU
€	euro
£	livre sterling

Liste des figures, tableaux et encadrés

Partie I

Figures

Figure 1.1	Croissance du commerce mondial des marchandises et du PIB, en volume, 2000-2011	18
Figure 1.2	Volume des exportations mondiales de marchandises, 1990-2011	19
Figure 1.3	Croissance du PIB réel et échanges commerciaux des économies de la zone euro, 2008-2011	21
Figure 1.4	Exportations mondiales de produits manufacturés, par trimestre et par produit, 2008T1-2011T4	24
Figure 1.5	Taux de change nominaux du dollar, janvier 2005-février 2012	24

Tableaux

Tableau 1.1	PIB et commerce des marchandises par région, 2009-2011	20
Tableau 1.2	Prix mondiaux de certains produits primaires, 2000-2011	21
Tableau 1.3	Exportations mondiales de marchandises et de services commerciaux, 2005-2011	22

Figures de l'Appendice

Figure 1 de l'Appendice	Indices trimestriels du volume du commerce des marchandises corrigés des variations saisonnières, 2008T1-2011T4	26
Figure 2 de l'Appendice	Exportations et importations mensuelles de marchandises de certaines économies, janvier 2008-février 2012	27

Tableaux de l'Appendice

Tableau 1 de l'Appendice	Commerce mondial des marchandises par région et pour certaines économies, 2011	28
Tableau 2 de l'Appendice	Commerce mondial des services commerciaux par région et pour certains pays, 2011	29
Tableau 3 de l'Appendice	Commerce des marchandises : principaux exportateurs et importateurs, 2011	30
Tableau 4 de l'Appendice	Commerce des marchandises : principaux exportateurs et importateurs, 2011 (non compris les échanges intra-UE(27))	31
Tableau 5 de l'Appendice	Commerce mondial des services commerciaux : principaux exportateurs et importateurs, 2011	32
Tableau 6 de l'Appendice	Commerce mondial des services commerciaux : principaux exportateurs et importateurs, 2011 (non compris les échanges intra-UE(27))	33

Partie II

A Introduction

Tableaux

Tableau A.1	Mesures non tarifaires notifiées par les Membres du GATT/de l'OMC concernant les produits non agricoles	44
-------------	---	----

B L'utilisation des mesures non tarifaires d'un point de vue économique

Figures

Figure B.1 (a)	Effet des mesures OTC/SPS sur le commerce et le bien être : les deux augmentent	63
Figure B.1 (b)	Effet des mesures OTC/SPS sur le commerce et le bien être : les deux diminuent	63

Tableaux

Tableau B.1	Taux de couverture et indice de fréquence des PCS et des droits de douane	73
Tableau B.2	Typologie des mesures affectant le commerce des services	77
Tableau B.3	Jeu de coordination	81
Tableau B.4	Jeu du dilemme du prisonnier	81

Encadrés

Encadré B.1	Définir la transparence des MNT	51
Encadré B.2	Choix des MNT et analyse coût-avantage	53
Encadré B.3	Effets/externalités de réseau et normes privées	57
Encadré B.4	Est-il possible d'identifier un protectionnisme déguisé dans les MNT?	59
Encadré B.5	Effet des mesures OTC/SPS sur le commerce et le bien-être	63
Encadré B.6	Substitution de mesures – Données ressortant des problèmes commerciaux spécifiques	72
Encadré B.7	Exemples de mesures relatives aux services axées sur des objectifs de politique publique	76

C Inventaire des mesures non tarifaires et des mesures relatives aux services

Figures

Figure C.1	Notifications reçues au titre de l'article III:3 de l'AGCS, 2000-2011	98
Figure C.2	Parts des lignes de produits et de la valeur du commerce visées par des MNT, 1996-2008	105
Figure C.3	Notifications SPS et OTC, 1995-2010	106
Figure C.4	Problèmes commerciaux spécifiques nouveaux et problèmes commerciaux spécifiques résolus dans le domaine SPS, 1995-2010	107
Figure C.5	Nouveaux problèmes commerciaux spécifiques liés aux OTC, 1995-2010	107
Figure C.6	Pays qui appliquent des mesures et qui soulèvent des problèmes commerciaux spécifiques, 1995-2010	108
Figure C.7	Valeur moyenne des importations visées par des problèmes SPS et OTC, 1995-2010	109
Figure C.8	Taux de couverture et indice de fréquence des PCS, agrégés par année, 1995-2010	109
Figure C.9	MNT contraignantes par type de mesure, 2010	112
Figure C.10	Mesures OTC/SPS liées à l'importation par sous-catégorie, 2010	113
Figure C.11	MNT appliquées à l'exportation par le pays d'origine, par sous-catégorie, 2010	114
Figure C.12	MNT visant les exportateurs des États-Unis et de l'UE, 2009	114
Figure C.13	Nombre de pays appliquant des mesures et soulevant des PCS en pourcentage du nombre total de pays, par niveau de développement, 1995-2010	115
Figure C.14	MNT contraignantes appliquées par les pays partenaires, par niveau de développement, 2010	116
Figure C.15	Incidence des MNT par secteur, 2010	117
Figure C.16	Types de MNT par secteur, 2010	117
Figure C.17	Part des MNT avec et sans obstacle de procédure, 2010	119
Figure C.18	Parts des obstacles de procédure signalés par type, 2010	119
Figure C.19	Parts des MNT avec et sans obstacles de procédure par type de MNT, 2010	120
Figure C.20	Répartition des nouvelles mesures commerciales restrictives, 2008-2011	121
Figure C.21	Tendance temporelle des indicateurs RNM dans certains secteurs de services	122
Figure C.22	Restrictivité de l'IED dans les services, évolution dans le temps	125

Tableaux

Tableau C.1	Mesures examinées dans le cadre des examens des politiques commerciales	99
Tableau C.2	Classification internationale des mesures non tarifaires	101
Tableau C.3	Liste des obstacles de procédure de l'ITC	102
Tableau C.4	Accords cités dans les différends relatifs au commerce des marchandises, 1995-2011	111
Tableau C.5	Plaintes concernant les MNT dans la zone COMESA-CAE-CDAA, 2008-2011	116

Tableau C.6	Accords cités dans les différends relatifs au commerce des produits agricoles et des produits non agricoles	118
Tableau C.7	Mesures commerciales et liées au commerce, 2008-2011	121
Tableau C.8	Décomposition des variations de la restrictivité de l'IED dans l'ensemble des services, 1997-2010	126

Encadrés

Encadré C.1	Méthode de construction des indices à partir de la base de données TRAINS de la CNUCED et de la base de données sur les PCS	110
Encadré C.2	Indices de restrictivité des échanges de services	123
Encadré C.3	Décomposition des variations de la restrictivité de l'IED	126

Tableaux de l'Appendice

Tableau C.1 de l'Appendice	Taux de couverture et indice de fréquence : secteurs à forte intensité de biens intermédiaires	139
----------------------------	--	-----

D Effets sur le commerce des mesures non tarifaires et des mesures concernant les services

Figures

Figure D.1	EAV des MNT et développement économique	139
------------	---	-----

Encadrés

Encadré D.1	Méthodes utilisées pour estimer l'EAV des MNT	137
Encadré D.2	Cumul des coûts commerciaux dans une chaîne d'approvisionnement mondiale	141
Encadré D.3	Complémentarités entre le commerce des services et le commerce des marchandises	142
Encadré D.4	Mesures concernant l'environnement	145
Encadré D.5	Les procédures d'évaluation de la conformité signalées comme des obstacles au commerce : quelques exemples	148
Encadré D.6	Harmonisation ou reconnaissance mutuelle	150

Tableaux de l'Appendice

Tableau D.1 de l'Appendice	Effets des mesures SPS sur les résultats à l'exportation par entreprise	157
Tableau D.2 de l'Appendice	Effets des mesures OTC sur les résultats à l'exportation par entreprise	158
Tableau D.3 de l'Appendice	Incidence des mesures SPS sur le commerce des produits agricoles et alimentaires, 1996-2010	159

E La coopération internationale dans le domaine des mesures non tarifaires dans le contexte de la mondialisation

Encadrés

Encadré E.1	Théories économiques de l'AGCS	164
Encadré E.2	Exemples de normes privées	167
Encadré E.3	Exemples de coopération réglementaire dans le domaine des OTC	177
Encadré E.4	L'équivalence dans l'Accord SPS	180

Membres de l'OMC

(Au 10 mai 2012)

Afrique du Sud	Gabon	Norvège
Albanie	Gambie	Nouvelle-Zélande
Allemagne	Géorgie	Oman
Angola	Ghana	Ouganda
Antigua et Barbuda	Grèce	Pakistan
Arabie saoudite, Royaume d'	Grenade	Panama
Argentine	Guatemala	Papouasie-Nouvelle-Guinée
Arménie	Guinée	Paraguay
Australie	Guinée-Bissau	Pays-Bas
Autriche	Guyana	Pérou
Bahreïn, Royaume de	Haïti	Philippines
Bangladesh	Honduras	Pologne
Barbade	Hong Kong, Chine	Portugal
Belgique	Hongrie	Qatar
Belize	Îles Salomon	République centrafricaine
Bénin	Inde	République démocratique du Congo
Bolivie, État plurinational de	Indonésie	République dominicaine
Botswana	Irlande	République kirghize
Brésil	Islande	République slovaque
Brunéi Darussalam	Israël	République tchèque
Bulgarie	Italie	Roumanie
Burkina Faso	Jamaïque	Royaume-Uni
Burundi	Japon	Rwanda
Cambodge	Jordanie	Sainte-Lucie
Cameroun	Kenya	Saint-Kitts-et-Nevis
Canada	Koweït, État du	Saint-Vincent-et-les Grenadines
Cap Vert	Lesotho	Samoa
Chili	Lettonie	Sénégal
Chine	Liechtenstein	Sierra Leone
Chypre	Lituanie	Singapour
Colombie	Luxembourg	Slovénie
Congo	Macao, Chine	Sri Lanka
Corée, République de	Madagascar	Suède
Costa Rica	Malaisie	Suisse
Côte d'Ivoire	Malawi	Suriname
Croatie	Maldives	Swaziland
Cuba	Mali	Taipei chinois
Danemark	Malte	Tanzanie
Djibouti	Maroc	Tchad
Dominique	Maurice	Thaïlande
Égypte	Mauritanie	Togo
El Salvador	Mexique	Tonga
Émirats arabes unis	Moldova (République de)	Trinité-et-Tobago
Équateur	Mongolie	Tunisie
Espagne	Mozambique	Turquie
Estonie	Monténégro	Ukraine
États-Unis d'Amérique	Myanmar	Union européenne
Ex République yougoslave de Macédoine (ERYM)	Namibie	Uruguay
Fidji	Népal	Venezuela, République bolivarienne du
Finlande	Nicaragua	Viet Nam
France	Niger	Zambie
	Nigéria	Zimbabwe

Précédents rapports sur le commerce mondial

L'OMC et les accords commerciaux préférentiels : de la coexistence à la cohérence

2011



L'augmentation constante du nombre d'accords commerciaux préférentiels (ACPr) est un trait dominant de la politique commerciale internationale. Le rapport décrit l'évolution historique des ACPr et le paysage actuel des accords. Il examine les raisons pour lesquelles les ACPr sont établis, leurs effets économiques et leur teneur, ainsi que l'interaction entre les ACPr et le système commercial multilatéral.

Le commerce des ressources naturelles

2010



Le rapport sur le commerce mondial 2010 traite du commerce des ressources naturelles, comme les combustibles, les produits de la sylviculture, les produits miniers et les ressources halieutiques. Il examine les caractéristiques du commerce des ressources naturelles, les choix qui s'offrent aux gouvernements et la manière dont la coopération internationale, notamment dans le cadre de l'OMC, peut contribuer à la bonne gestion du commerce dans ce secteur.

Les engagements en matière de politique commerciale et les mesures contingentes

2009



Le rapport 2009 examine les différentes mesures contingentes prévues dans les accords commerciaux et leur rôle. L'un des principaux objectifs du rapport est de déterminer si les dispositions de l'OMC établissent un équilibre entre la flexibilité dont doivent disposer les gouvernements pour faire face à des difficultés économiques et la définition adéquate des mesures pour éviter leur utilisation à des fins protectionnistes.

Le commerce à l'heure de la mondialisation

2008



Le rapport 2008 rappelle ce que nous savons des gains tirés du commerce international et des défis liés à une intégration plus poussée. Il examine ce qui constitue la mondialisation, ce qui en est le moteur, les avantages qu'elle apporte, les défis qu'elle pose et le rôle du commerce dans un monde de plus en plus interdépendant.

Soixante ans de coopération commerciale multilatérale: qu'avons nous appris ?

2007



Le 1^{er} janvier 2008, le système commercial multilatéral a eu 60 ans. Le rapport sur le commerce mondial 2007 marque cet anniversaire en présentant une analyse approfondie de l'Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce (GATT) et de l'Organisation mondiale du commerce (OMC) qui lui a succédé – leurs origines, leurs réalisations, les défis passés et ce que l'avenir réserve.

Analyse des liens entre les subventions, le commerce et l'OMC

2006



Le rapport sur le commerce mondial 2006 examine comment les subventions sont définies, ce que la théorie économique peut nous dire d'elles, pourquoi les gouvernements y ont recours, quels secteurs en sont les principaux bénéficiaires et quel est le rôle de l'Accord de l'OMC dans la réglementation des subventions dans le contexte du commerce international. On trouvera aussi dans ce rapport de brefs commentaires analytiques sur certaines questions commerciales d'actualité.

Le commerce, les normes et l'OMC

2005



Le rapport sur le commerce mondial 2005 vise à mettre en lumière les fonctions et les effets des normes, en s'intéressant plus particulièrement à l'économie des normes dans le commerce international, au cadre institutionnel de l'élaboration des normes et de l'évaluation de la conformité et au rôle des Accords de l'OMC comme moyen de concilier les utilisations légitimes des normes par les gouvernements avec un système commercial ouvert et non discriminatoire.

La cohérence

2004



Le rapport sur le commerce mondial 2004 examine la notion de cohérence dans l'analyse des politiques interdépendantes: interaction de la politique commerciale et de la politique macro économique, rôle de l'infrastructure dans le commerce et le développement économique, structures du marché intérieur, gouvernance et institutions, et rôle de la coopération internationale dans la promotion de la cohérence des politiques.

Le commerce et le développement

2003



Le rapport sur le commerce mondial 2003 est centré sur le développement. Il explique l'origine du problème et propose un cadre pour analyser la question de la relation entre commerce et développement, apportant ainsi une contribution à un débat plus éclairé.

Crédits pour les images (couverture)

Couverture en haut à gauche – ©Shutterstock/withGod

Couverture à gauche au centre – ©Thinkstock/iStockphoto

Couverture en bas à gauche – ©Thinkstock/F1online

Couverture en bas au centre – ©Thinkstock/Image Source

Couverture en bas à droite – ©InMagine

Image de couverture en haut à droite – ©Getty/Bloomberg/Contributor

Organisation mondiale du commerce
154, rue de Lausanne
CH-1211 Genève 21
Suisse
Téléphone : +41 (0)22 739 51 11
Télécopie : +41 (0)22 739 42 06
www.wto.org/fr

Publications de l'OMC
Courriel : publications@wto.org

Librairie en ligne de l'OMC
<http://onlinebookshop.wto.org>

Couverture conçue par triptik
Maquette conçue par Services Concept
Imprimé par Atar Roto Presse SA

© Organisation mondiale du commerce 2012
ISBN 978-92-870-3816-6
Publié par l'Organisation mondiale du commerce.

Rapport sur le commerce mondial 2012

Le *Rapport sur le commerce mondial 2012* explore, au-delà des droits de douane, la question des autres mesures susceptibles d'affecter les échanges. Les mesures réglementaires concernant le commerce des marchandises et des services posent de nouveaux défis urgents pour la coopération internationale au XXI^e siècle. Plus que beaucoup d'autres mesures, elles répondent à des objectifs de politique publique (comme la protection de la santé, de la sécurité et du bien-être des consommateurs), mais elles peuvent aussi être conçues et appliquées d'une manière qui constitue une entrave non nécessaire au commerce. Ce rapport porte plus particulièrement sur les obstacles techniques au commerce (OTC), sur les mesures sanitaires et phytosanitaires (SPS) (qui concernent la sécurité sanitaire des produits alimentaires, la santé des animaux et la préservation des végétaux) et sur la réglementation intérieure dans le domaine des services.

Le Rapport analyse les raisons pour lesquelles les gouvernements ont recours aux mesures non tarifaires (MNT) et aux mesures relatives aux services et examine dans quelle mesure elles peuvent fausser les échanges internationaux. Il passe en revue les renseignements disponibles sur les MNT et les tendances récentes concernant l'utilisation de ces mesures. Le rapport examine aussi l'incidence sur le commerce des MNT et des mesures relatives aux services et la manière dont l'harmonisation des réglementations et/ou la reconnaissance mutuelle des normes peuvent aider à réduire les entraves au commerce.

Enfin, le Rapport examine le degré de coopération internationale dans le domaine des MNT et des mesures relatives aux services. Il analyse la raison d'être économique de cette coopération et s'interroge sur la conception efficace de règles concernant les MNT dans un accord commercial. Il examine aussi comment la coopération sur les mesures OTC/SPS et sur la réglementation des services a eu lieu dans le cadre du système commercial multilatéral et dans d'autres instances et institutions internationales. Il propose une analyse juridique du traitement des MNT dans le système de règlement des différends de l'OMC et de l'interprétation des règles donnée dans de récents différends commerciaux internationaux. Le Rapport se termine par un examen des défis à relever et des principales implications pour les politiques publiques.

