

Bibliographie

- Acemoglu, D. (2008) *Introduction to Modern Economic Growth*, Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Acemoglu, D. et Autor, D. (2012), « What Does Human Capital Do? A Review of Goldin and Katz's *The Race Between Education and Technology* », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 17820.
- Acemoglu, D. et Ventura, J. (2002), « The World Income Distribution », *The Quarterly Journal of Economics* 117(2): 659-694.
- Acharya, R. C. et Keller, W. (2009), « Technology Transfer through Imports », *Canadian Journal of Economics* 42(4): 1411-1448.
- Adams, S. (2008), « Globalization and Income Inequality: Implications for Intellectual Property Rights », *Journal of Policy Modeling* 30(5): 725-735.
- Africa Progress Panel (2013) *Equity in Extractives*, Africa Progress Report 2013.
- Agence internationale de l'énergie (AIE) (2013), *World Energy Outlook 2013 Factsheet*, Paris: AIE.
- Aghion, P. et Banerjee, A. (2005), *Volatility and Growth*, Oxford, Royaume-Uni: Oxford University Press, Clarendon Lectures in Economics.
- Aghion, P., Bloom, N., Blundell, R., Griffith, R. et Howitt, P. (2005), « Competition and Innovation: An Inverted-U Relationship », *Quarterly Journal of Economics* 120(2): 701-728.
- Ahn, J., Amiti, M. et Weinstein, D. E. (2011), « Trade Finance and the Great Trade Collapse », *American Economic Review* 101(3): 298-302.
- Aizenmann, J. et Pinto, B. (2005), *Managing Economic Volatility and Crisis: A Practitioner's Guide*, Cambridge, Royaume-Uni: Cambridge University Press.
- Akin, C. et Kose, M. A. (2007), « Changing Nature of North-South Linkages: Stylized Facts and Explanations », Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Document de travail n° 07/280.
- Aksoy, A. M. et Beghin, J. C. (2005), « Introduction and Overview », dans Aksoy, A. M. et Beghin, J.C. (éds), *Global Agricultural Trade and Developing Countries*, Washington, DC: Banque mondiale.
- Albornoz, F., Cole, M. A., Elliott, R. J. R. et Ercolani, M. G. (2009), « In Search of Environmental Spillovers », *The World Economy* n° 32.
- Albornoz, F., Milesi, D. et Yoguel, G. (2002), « New Economy in Old Sectors: Some Issues Coming from Two Production Networks in Argentina », Copenhague/Elseneur, Exposé présenté à la DRUID Summer Conference intitulée « Industrial Dynamics of the New and Old Economy – who is embracing whom? », 6-8 juin 2002.
- Alderson, A. et Nielsen, F. (1999), « Inequality, Development and Dependence: a Reconsideration », *American Sociological Review* 64(3): 606-631.
- Alessandria, G., Kaboski, J. et Midrigan, V. (2012), « Trade Wedges, Inventories, and International Business Cycles », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 18191.
- Alfaro, L. et Charlton, A. (2009), « Intra-Industry Foreign Direct Investment », *American Economic Review* 99(5): 2096-2119.
- Ali-Yrkkö, J., Rouvinen, P., Seppälä, T. et Ylä-Antila, P. (2011), « Who Captures Value in Global Value Chains? Case Nokia N95 Smartphone », Helsinki: ETLA – The Research Institute of the Finnish Economy, Discussion Paper n° 1240.
- Aloui, O. et Kenny, L. (2005), « The Cost of Compliance of SPS Standards for Moroccan Exports: A Case Study », Washington, DC: Banque mondiale, Agriculture and Rural Development Discussion Paper.
- Altomonte, C., Di Mauro, F., Ottaviano, G. I. P., Rungi, A. et Vicard, V. (2012), « Global Value Chains During the Great Trade Collapse: A Bullwhip Effect? », Francfort: Banque centrale européenne, Document de travail n° 1412.
- Amiti, M. et Konings, J. (2007), « Trade Liberalization, Intermediate Inputs, and Productivity: Evidence from Indonesia », *American Economic Review* 97(5): 1611-1638.
- Amiti, M. et Weinstein, D. E. (2011), « Exports and Financial Shocks », *The Quarterly Journal of Economics* 126(4): 1841-1877.
- Anderson, E., Tang, P. J. G. et Wood, A. (2006), « Globalization, Co-operation Costs, and Wage Inequalities », *Oxford Economic Papers* 58(4): 569-595.
- Anderson, J. E., Milot, C. et Yotov, Y. (2013), « How Much Does Geography Deflect Services Trade? », *International Economic Review* à paraître.
- Anderson, K. et Martin, W. (2005), « Agricultural Trade Reform and the Doha Development Agenda », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper No. WPS 3607.
- Anderson, K., Rausser, G. C. et Swinnen, J. F. M. (2013b), « Political Economy of Public Policies: Insights from Distortions to Agricultural and Food Markets », *Journal of Economic Literature* 51(2): 423-477.
- Andersson, J., Bonaglia, F., Fukasaku, K. et Lesser, C. (2005), « Trade and Structural Adjustment Policies in Selected Developing Countries », Paris: Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), Centre de développement de l'OCDE, Document de travail n°245.
- Antràs, P. et Staiger, R. W. (2012), « Offshoring and the Role of Trade Agreements », *American Economic Review* 102(7): 3140-3183.
- Aragon, F. et Rud, J. (2009), « The Blessing of Natural Resources: Evidence From a Peruvian Gold Mine », Banco Central de Reserva del Perú, Document de travail n° 2009-014.
- Arezki, R., Deininger, K. et Selod, H. (2011), « What Drives the Global 'Land Rush'? », Oxford, Royaume-Uni: University of Oxford, OxCarre Research Paper, n° 120.
- Arezki, R., Gylfason, T. et Sy, A. (2012), *Beyond the Curse: Policies to Harness the Power of Natural Resources*, Washington, DC: Fonds monétaire international.
- Arnold, D. et Shih, T. H. (2010), « A Fair Model of Globalisation? Labour and Global Production in Cambodia », *Journal of Contemporary Asia* 40(3): 401-424.
- Arnold, J., Javorcik, B. S. et Mattoo, A. (2011), « Does Services Liberalization Benefit Manufacturing Firms, Evidence from the Czech Republic », *Journal of International Economics* 85(1): 136-146.
- Artola, N. et Parrilli, D. (2000), « El Despegue del Cluster de Productos Lacteos de Boaco y Chontales, Nicaragua », AGORA 2000, photocopié destiné à la Banque interaméricaine de développement (BID).
- Asfaw, S., Dagmar, M., et Hermann, W. (2010), « Agri Food Supply Chain, Private-Sector Standards and Farmers' Health: Evidence From Kenya », *Agricultural Economics* 41(3-4): 251-263.
- Auboin, M. (2009), « Boosting the Availability of Trade Finance in the Current Crisis: Background Analysis for a Substantial G20 Package », Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Policy Insights, n° 35.

- Auboin, M. (2013), « Improving Trade Finance in Low Income Country: A WTO Priority », FERDI Policy Brief 67.
- Auboin, M. et Engemann, M. (2012), « Testing the Trade Credit and Trade Link: Evidence From Data on Export Credit Insurance », Genève: Organisation mondiale du commerce (OMC), Document de travail ERSD-2012-18.
- Ayhan Kose, M., Prasad, S. et Taylor, D. (2011), « Thresholds in the Process of International Financial Integration », *Journal of International Money and Finance* 30(1): 147-179.
- Baccini, L. et Kim, S. Y. (2012), « Preventing Protectionism: International Institutions and Trade Policy », *Review of International Organizations* 7(4): 369-398.
- Baffen, J. et Dennis, A. (2013), « Long-Term Drivers of Food Prices », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper No. WPS 6455.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (1999), « An Economic Theory of GATT », *American Economic Review* 89(1): 215-248.
- Bagwell, K. (2008), « Remedies in the World Trade Organization: an Economic Perspective », dans Janow, M. E., Donaldson, V.J., et Yanovich, A. (éds), *The WTO Governance, Dispute Settlement and Developing Countries*, [40] New York: Juris Publishing, Huntington: 733-770.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (2002), *The Economics of the World Trading System*, Cambridge, MA: The MIT Press.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (2003a), « Protection and the Business Cycle », *Advances in Economic Analysis and Policy* 3(1): 1-43.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (2003b), *The Economics of the World Trading System*, Cambridge, MA: The MIT Press.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (2004), « Multilateral Trade Negotiations, Bilateral Opportunism and the Rules of the GATT/WTO », *Journal of International Economics* 63: 1-29.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (2005), « Enforcement, Private Political Pressure and the GATT/WTO Escape Clause », *Journal of Legal Studies* 34(2): 471-513.
- Bagwell, K. et Staiger, R. W. (2006), « What Do Trade Negotiators Negotiate About? Empirical Evidence From the World Trade Organization », Cambridge MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 12727
- Bair, J. et Gereffi, G. (2001), « Local Clusters in Global Chains: The Causes and Consequences of Export Dynamism in Torreón's Blue Jeans Industry », *World Development* 29(11): 1885-1903.
- Bairoch, P. (1982), « International Industrialization Levels from 1750 to 1980 », *Journal of European History* 11.
- Bairoch, P. et Kozul-Wright, R. (1996), « Globalization Myths: Some Historical Reflections of Integration, Industrialization and Growth in the World Economy », Genève: CNUCED Document de travail n°113.
- Baldwin, R. (1995), « A domino theory of regionalism », dans Baldwin, R., Haarapanta, P. et Kiander, J. (éds), *Expanding Membership of the EU*, Cambridge, UK: Cambridge University Press, Cambridge Books : 25-48.
- Baldwin, R. E. (2006), « Globalisation: the Great Unbundling(s) », *Economic Council of Finland* 20: 5-47, 440.
- Baldwin, R. E. (2009), *The Great Trade Collapse: Causes, Consequences and Prospects*, livre numérique VoxEU.org.
- Baldwin, R. E. (2011a), « 21st Century Regionalism: Filling the Gap Between 21st Century Trade and 20th Century Trade Rules », Londres: Centre for Economic Policy Research, CEPR Policy Insights, n° 56.
- Baldwin, R. E. (2011b), « Trade and Industrialisation After Globalisation's Second Unbundling: How Building and Joining a Supply Chain Are Different and Why It Matters », dans Feenstra, R. C. et Taylor, A.M. (éds), *Globalization in an Age of Crisis: Multilateral Economic Cooperation in the Twenty-First Century*, Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER).
- Baldwin, R. E. (2012), « Global Supply Chains: Why They Emerged, Why They Matter, and Where They Are Going », Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Discussion Paper n° 9103.
- Baldwin, R. E. et Lopez-Gonzalez, J. (2013), « Supply-Chain Trade: a Portrait of Global Patterns and Several Testable Hypothesis », Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Discussion Paper n° 9421.
- Baldwin, R. E. et Martin, P. (1999), « Two Waves of Globalisation: Superficial Similarities and Fundamental Differences », dans Siebert, H. (éd.), *Globalisation and Labour*, Tubingen: J.C.B. Mohr, Kiel Institute of World Economics: 3-59.
- Baldwin, R. E. et Robert-Nicoud, F. (2008), « Trade and Growth with Heterogeneous Firms », *Journal of International Economics* 74(1): 21-34.
- Baldwin, R. E. et Venables, A. (2013), « Spiders and Snakes: Offshoring and Agglomeration in the Global Economy », *Journal of International Economics* 90(2): 245-254.
- Banque interaméricaine de développement (BID) (1995) *Overcoming Volatility: Economic and Social Progress in Latin America*, Washington, DC: BID.
- Banque interaméricaine de développement (BID) (2011), « Aid for Trade Case Study – International Transit of Goods (TIM) », Integration and Trade Sector (INT), Washington, BID, IDB Integration and Trade Sector (INT), Aid for Trade Case Study, n° 122.
- Banque interaméricaine de développement (BID) (2013), *Tracking Services in Belize, Central America, and the Dominican Republic: Performance Analysis and Policy Recommendations*, Washington, DC: BID, Technical Note, n° IDB-TN-511.
- Banque mondiale (2007) *World Development Report 2008: Agriculture for Development*, Washington, DC: Banque mondiale
- Banque mondiale (2011) *Food Price Watch*, Washington, DC: Banque mondiale.
- Banque mondiale (2012) *World Development Report 2013: Jobs*, Washington, DC: Banque mondiale.
- Banque mondiale (2014) *Commodity Markets Outlook, January*, Washington, DC: Banque mondiale.
- Bamber, P. et Gereffi, G. (2013), « Costa Rica in the Medical Devices Global Value Chain », Durham: Duke University, Center on Globalization, Governance and Competitiveness.
- Barro, R. J. (2000), « Inequality and Growth in a Panel of Countries », *Journal of Economic Growth* 5(1): 5-32.
- Baumeister, C. et Kilian, L. (2013), « Do Oil Price Increases Cause Higher Food Prices? », Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Discussion Paper, n° 9689.
- Baxter, M. et King, R. G. (1999), « Measuring Business Cycles; Approximate Band-Pass Filters for Economic Time Series », *Review of Economics and Statistics* 81(4): 575-593.
- Bazan, L. et Navas-Alemán, L. (2004), « The Underground Revolution in the Sinos Valley: A Comparison of Upgrading in Global and National Value Chains », dans Schmitz, H. (éd.), *Local Enterprises in the global economy: Issue of governance and upgrading*, Cheltenham: Edward Elgar Publishing Limited.
- Bell, M. (2007), « Technological Learning and the Development of Production and Innovative Capacities in the Industry and Infrastructure Sectors of the Least Developed Countries: What

- Role for ODA?», Genève: CNUCED, Background Paper, n°10, destiné au « Rapport sur les pays les moins avancés ».
- Bems, R., Johnson, R. C. et Yi, K.-M. (2010), « Demand Spillovers and the Collapse of Trade in the Global Recession », *IMF Economic Review* 58(2): 295-326.
- Bera, S. et Gupta, S. (2009), « South-South FDI vs North-South FDI: a Comparative Analysis in the Context of India », New Delhi: Indian Council for Research on International Economic Relations (ICRIER), Document de travail n° 238.
- Bernanke, B. S. (2005), « The Global Saving Glut and the US Current Account Deficit », Board of Governors of the Federal Reserve System, États-Unis d'Amérique, Discours du 10 mars 2005.
- Bernhardt, T. et Milberg, W. (2012), « Does Economic Upgrading Generate Social Upgrading? Insights From the Horticulture, Apparel, Mobile Phones and Tourism Sectors », Manchester: Document de travail « Capturing the Gains » n° 2011/07.
- Beverelli, C., Dell'Erba, S. et Rocha, N. (2011), « Dutch Disease Revisited. Oil Discoveries and Movements of the Real Exchange Rate When Manufacturing Is Resource-Intensive », *International Economics and Economic Policy* 8: 139-153.
- Bhattacharyya, S. et Williamson, J. G. (2013), « Distributional Impact of Commodity Price Shocks: Australia Over a Century », Londres: Centre for Economic Policy Research (CEPR), CEPR Discussion Paper Series n° 9582.
- Blalock, G. et Gertler, P. J. (2008), « Welfare Gains From Foreign Direct Investment Through Technology Transfer to Local Suppliers », *Journal of International Economics* 74(2): 402-421.
- Blanchard, E. J. (2014), « A Shifting Mandate: International Ownership, Global Fragmentation and A Case for Deeper Integration Under the WTO », Genève: Organisation mondiale du commerce (OMC), Document de travail ERSD-2014-03.
- Blanchard, O. J. et Giavazzi, F. (2006), « Rebalancing Growth in China: A Three-Handed Approach », *China & World Economy* 14(4): 1-20.
- Blanchard, O. J. et Milesi-Ferretti, G. M. (2009) *Global Imbalances: In Midstream?*, Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), IMF Staff Position Note SPN/09/29.
- Blanchard, O. J. et Simon, J. (2001), « The Long and Large Decline in US Output Volatility », Washington, DC: Brookings Papers on Economic Activity n° 1, 135-174.
- Bluedorn, J., Duttgupta, R., Guajardo, J. et Mwase, N. (2013), « The Growth Comeback in Developing Economies: A New Hope or Back to the Future? », Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Document de travail WP/13/132.
- Blundell, R., Griffith, R. et Van Reenen, J. (1999), « Market Share, Market Value and Innovation in a Panel of British Manufacturing Firms », *The Review of Economic Studies* 66(3): 529-554.
- Borchert, I., Gootiiz, B. et Mattoo, A. (2012), « Policy Barriers to International Trade in Services: Evidence From a New Database », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 6109.
- Borensztein, E., Gregorio, J. D. et Lee, J. W. (1998), « How Does Foreign Direct Investment Affect Growth? », *Journal of International Economics* 45(1): 115-135.
- Bouët, A. et Laborde, D. (2008), « The Cost of a Non-Doha », IFPRI Briefing Note, novembre 2008. Repris de: <http://www.ifpri.org/>.
- Bown, C. et Crowley, M. A. (2013a), « Emerging Economies, Trade Policy, and Macroeconomic Shocks », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper 6315.
- Bown, C. et Crowley, M. A. (2013b), « Import Protection, Business Cycles, and Exchange Rates: Evidence From the Great Recession », *Journal of International Economics* 90(1): 50-64.
- Brainard, S. L. (1993), « A Simple Theory of Multinational Corporations and Trade With a Trade-Off Between Proximity and Concentration », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 4269.
- Brainard, S. L. (1997), « An Empirical Assessment of the Proximity-Concentration Trade-Off Between Multinational Sales and Trade », *American Economic Review* 87(4): 520-544.
- Breen, R. et Garcia-Penalosa, C. (2005), « Income Inequality and Macroeconomic Volatility: An Empirical Investigation », *Review of Development Economics* 9(3): 380-398.
- British Petroleum (BP) (2013) *BP Statistical Review of World Energy*, Londres: BP.
- Broda, C., Limao, N. et Weinstein, D. (2008), « Optimal Tariffs and Market Power: the Evidence », *American Economic Review* 98(5): 2032-2065.
- Bulte, E. H. et Damania, R. (2005), « Resource Intensity, Institutions, and Development », *World Development* 30(7): 1029-1044.
- Bureau international du travail (BIT) (2005), *Promouvoir une mondialisation juste dans le secteur des textiles et de l'habillement dans un environnement « post-AMF »*, Genève: BIT.
- Bureau international du travail (BIT) (2008), « Promotion de l'emploi rural pour réduire la pauvreté », 97^e session de la Conférence internationale du Travail, Genève: BIT.
- Bureau international du travail (BIT) (2011), *Rapport sur le travail dans le monde 2011: Des marchés au service de l'emploi*, Genève: BIT.
- Bureau international du travail (BIT) et Organisation mondiale du commerce (OMC) (2009), *Mondialisation et emploi informel dans les pays en développement*, Genève: BIT, OMC.
- Busse, M., Hoekstra Ruth et Königer, J. (2012), « The Impact of Aid for Trade Facilitation on the Costs of Trading », *Kyklos* 65(2): 143-163.
- Cadot, O., Carrere, C. et Strauss-Kahn, V. (2011), « Export Diversification: What's Behind the Hump? », *The Review of Economics and Statistics* 93(2): 590-605.
- Calí, M. et te Velde, D. W. (2011), « Does Aid for Trade Really Improve Trade Performance ? », *World Development* 39(5): 725-740.
- Carballo, J., Graziano, A. et Volpe Martincus, C. (2013), « Customs As Doorkeepers: What Are Their Effects on International Trade? », Document de travail non publié.
- Carmignani, F. et Avom, D. (2010), « The Social Development Effects of Primary Commodity Export Dependence », *Ecological Economics* 70: 317-330.
- Carrillo, J. et Lara, A. (2004), « Nuevas Capacidades de Coordinación Centralizada. ¿Maquiladoras de Cuarta Generación en México? », *Estudios sociológicos* 22(3): 647-667.
- Cato, J. C., Otwell, W. S. et Coze Saborio, A. (2005), « Nicaragua's Shrimp Subsector: Developing a Production Capacity and Export Market During Rapidly Changing Worldwide Safety and Quality Regulations », Washington, DC: Banque mondiale, Agricultural and Rural Development Discussion Paper
- Cattaneo, O., Gereffi, G., Miroudot, S. et Taglioni, D. (2013), « Joining, Upgrading and Being Competitive in Global Value Chains: A Strategic Framework », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 6406.
- Cattaneo, O., Gereffi, G. et Staritz, C. (2010), « Resilience, Consolidation, and Shifting End Markets », dans Cattaneo, O., Gereffi, G., et Staritz, C. (eds), *Global Value Chains in a Postcrisis World: A Development Perspective*, Washington, DC: Banque mondiale, Publications de la Banque mondiale.

- Centre for the Promotion of Imports from Developing Countries (CBI) (2014), *Case Examples of CBI's Integrated Approach to Private Sector Development in the South*, La Haye: CBI.
- Chamon, M. et Prasad, E. (2010), « Why Are Savings Rates of Urban Households in China Rising? », *American Economic Journal: Macroeconomics* 2(1): 93-130.
- Cheong, D. et Jansen, M. (2013), « Employment, Productivity, and Trade in Developing-Country Agriculture », dans Cheong, D., Jansen, M., et Peters, R. (eds), *Shared Harvests: Agriculture, Trade, and Employment*, Genève: Bureau international du travail (BIT) et Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED).
- Cheong, D., Jansen, M. et Peters, R. (2013), *Shared Harvests: Agriculture, Trade and Employment*, Genève: Bureau international du travail (BIT) et Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED).
- Cherif, R. et Hasanov, F. (2013), « Oil Exporters' Dilemma: How Much to Save and How Much to Invest », *World Development* 52: 120-131.
- Cheung, Y.-W., de Haan, J., Qian, X. et Yu, S. (2012), « China's Outward Direct Investment in Africa », *Review of International Economics* 20(2): 201-220.
- China.org.cn. (2013) *Mineral Resources*. Repris de: www.chinagate.cn/2013-09/23, China Mineral Resources Report 2012.
- Chinn, M. D. et Ito, H. (2008), « Global Current Account Imbalances: American Fiscal Policy Versus East Asian Savings », *Review of International Economics* 16(3): 479-498.
- Choi, C. (2006), « Does Foreign Direct Investment Affect Domestic Income Inequality? », *Economics Letters* 105(1): 39-41.
- Chor, D. et Manova, K. B. (2012), « Off the Cliff and Back? Credit Conditions and International Trade During the Global Financial Crisis », *Journal of International Economics* 87.
- Christiaensen, L., Demery, L. et Kuhl, J. (2011), « The (Evolving) Role of Agriculture in Poverty Reduction-An Empirical Perspective », *Journal of Development Economics* 96: 239-254.
- Christian, M., Fernandez-Stark, K., Ahmed, G. et Gereffi, G. (2011), « The Tourism Global Value Chain – Economic Upgrading and Workforce Development », Durham: Duke University, Center on Globalization, Governance and Competitiveness.
- Christiano, L. J. et Fitzgerald, T. J. (2003), « The Band Pass Filter », *International Economic Review* 44(2): 435-465.
- Coe, D. T., Helpman, E. et Hoffmaister, A. W. (2009), « International R&D Spillovers and Institutions », *European Economic Review* 53(7): 723-741.
- Colen, L., Maertens, M. et Swinnen, J. F. M. (2012), « Private Standards, Trade and Poverty: GlobalGAP and Horticultural Employment in Senegal », *The World Economy* 35(8): 1073-1088.
- Collier, P. et Venables, A. J. (2010), « International Rules for Trade in Natural Resources », *Journal of Globalization and Development* 1(1): 1-17.
- Commission européenne. (6-6-2012), *Énergie renouvelable: un acteur de premier plan sur le marché européen de l'énergie*. Bruxelles: Commission européenne. Repris de: http://ec.europa.eu/energy/renewables/communication_2012_fr.htm
- Commission sur la croissance et le développement (2008) *The Growth Report: Strategies for Sustained Growth and Inclusive Development*, Washington, DC: La Banque internationale pour la reconstruction et le développement/Banque mondiale.
- Conconi, P. et Perroni, C. (2004), « The Economics of Special and Differential Trade Regimes », document non-publié.
- Conconi, P. et Perroni, C. (2012), « Conditional Versus Unconditional Trade Concessions for Developing Countries », *Canadian Journal of Economics /Revue canadienne d'économique* 45(2): 613-631.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (1999), « Quantifying the Benefits Obtained by Developing Countries from the Generalized System of Preferences », document non publié.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2012a), *Information Economy Report 2012 – The Software Industry and Developing Countries*, Genève: CNUCED.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2012b), *World Investment Report 2012: Towards a New Generation of Investment Policies*, Genève: CNUCED.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2013a), *Global Value Chains and Development – Investment and Value Added Trade in the Global Economy*, Genève: CNUCED.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2013b), *The Least Developed Countries Report 2013: Growth With Employment for Inclusive and Sustainable Development*, Genève: CNUCED.
- Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2013c), *World Investment Report 2013 – Global Value Chains: Investment and Trade for Development*, Genève: CNUCED.
- Costinot, A., Vogel, J. et Wang, S. (2013), « An Elementary Theory of Global Supply Chains », *Review of Economic Studies* 80(1): 109-144.
- Council de coopération économique du Pacifique (PECC) (2011) *Services Trade: Approaches for the 21st Century*, Singapour: PECC.
- Coxhead, I. (2007), « A New Resource Curse? Impacts of China's Boom on Comparative Advantage and Resource Dependence in Southeast Asia », *World Development* 35(7): 1099-1119.
- Dabla-Norris, E. et Gündèz, Y. B. (2012), « Exogenous Shocks and Growth Crisis in Low-Income Countries: A Vulnerability Index », Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Document de travail n° 12/264.
- Dam, K. (1970), *The GATT: Law and International Economic Organization*, Chicago, IL: University of Chicago Press.
- Daudin, G., Riffart, C. et Schweisguth, D. (2006), « Le commerce extérieur en valeur ajoutée », *Revue de l'OFCE: Observations et diagnostics économiques* 98(3): 129-165.
- Daudin, G., Riffart, C. et Schweisguth, D. (2009), « Who Produces for Whom in the World Economy? », Paris: Observatoire français des conjonctures économiques (OFCE), Documents de Travail de l'OFCE n° 2009-18.
- Davis, G. A. et Vásquez Cordano, A. (2013), « The Fate of the Poor in Growing Mineral and Energy Economies », *Resources Policy* 38(2): 138-151.
- Davis, J. (2010), « Corporate Innovation Will Not Save Us in a Shareholder Value Economy », présentation à la conférence « US corporations in the recovery and beyond », New York, NY: New School of Social Research.
- De Backer, K. et Miroudot, S. (2013), « Mapping Global Value Chains », Paris: Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), OECD Trade Policy Papers n° 159.
- Dedrick, J. et Kraemer, K. (1998), *Asia's Computer Challenge: Threat or Opportunity for the United States and the World?*, New York: Oxford University Press.
- Dedrick, J., Kraemer, K. L. et Linden, G. (2008), « Who Profits From Innovation in Global Value Chains? A Study of the iPod and Notebook PCs », exposé préparé pour la Sloan Industry Studies Annual Conference Boston.
- Deiningner, K., Byerlee, D., Lindsay, J., Norton, A., Selod, H. et Stickler, M. (2011), *Rising Global Interest in Farmland*, Washington, DC: Banque mondiale.

- Del Negro, M. et Otrok, C. (2008), « Dynamic Factor Models With Time-Varying Parameters: Measuring Changes in International Business Cycles », New York: FRB Staff Report n° 326.
- Delich, V. et Lengyel, M. (2014), « Can Developing Countries use SPS Standards to Gain Access to Markets? The Case of Mercosur », dans Jansen, M., Sadni Jallab, M., et Smeets, M. (éds), *Se connecter aux marchés mondiaux - Défis et possibilités: études de cas présentées par des titulaires de chaires de l'OMC*, Genève: Organisation mondiale du commerce: chapitre 6.
- Di Giovanni, J. et Levchenko, A. A. (2009), « Trade Openness and Volatility », *The Review of Economics and Statistics* 91(3): 558-585.
- Di Giovanni, J. et Levchenko, A. A. (2010), « Putting the Parts Together: Trade, Vertical Linkages, and Business Cycle Comovement », *American Economic Journal: Macroeconomics* 2(2): 95-124.
- Diakantoni, A. et Escaith, H. (2014), « Effective Protection Rates and Global Value Chains: Some Trade Policy Implications », Genève, OMC, document de travail à paraître.
- Disdier, A.-C., Fontagné, L. et Mimouni, M. (2008), « The Impact of Regulations on Agricultural Trade: Evidence From the SPS and TBT Agreements », *Agricultural Economics* 90(2): 336-350.
- Djankov, S., Freund, C. et Pham, C. S. (2010), « Trading on Time », *Review of Economics and Statistics* 92(1): 166-173.
- Djiofack-Zebaze, C. et Keck, A. (2009), « Telecommunications Services in Africa: The Impact of WTO Commitments and Unilateral Reform on Sector Performance and Economic Growth », *World Development* 37(5): 919-940.
- Dobbs, R., Oppenheim, J., Kendall, A., Thompson, F., Bratt, M. et van der Marel, F. (2013a) *Reverse the Curse: Maximizing the Potential of Resource-Driven Economies*, McKinsey Global Institute.
- Dobbs, R., Oppenheim, J., Thompson, F., Mareels, S., Nyquist, S. et Sanghvi, S. (2013b) *Resource Revolution: Tracking Global Commodity Markets*, McKinsey Global Institute.
- Dolan, C. et Humphrey, J. (2010), « Governance and Trade in Fresh Vegetables: The Impact of UK Supermarkets on the African Horticulture Industry », *The Journal of Development Studies* 37(2): 147-176.
- Dollar, D. et Kraay, A. (2002), « Growth Is Good for the Poor », *Journal of Economic Growth* 7(3): 195-225.
- Draper, P., Freytag, A. et Fricke, S. (2013), « The Potential of ACP Countries to Participate in Global and Regional Value Chains: A Mapping of Issues and Challenges », Jena, Study for Programme Management Unit (PMU), ACP MTS Programme.
- Dunning, J. H. (1993), *Multinational Enterprises and the Global Economy*, Wokingham, Royaume-Uni, et Reading, MA: Addison-Wesley.
- Dutrenit, G., Vera-Cruz, J. A. O. et Gil, J. L. (2002), « Desafíos y oportunidades de las PyMEs para su integración a la red proveedores: El caso de la maquila automotriz en Ciudad Juárez », Note technique.
- Easterly, W. et Kraay, A. (2000), « Small States, Small Problem? Income, Growth, and Volatility in Small States », *World Development* 28: 2013-2027.
- Easterly, W., Reshef, A. et Schwenkenberg, J. (2009), « The Power of Exports », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 5081.
- Eaton, J., Kortum, S., Neiman, B. et Romalis, J. (2011), « Trade and the Global Recession », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 16666.
- Eichengreen, B. et Irwin, D. A. (2010), « The Slide to Protectionism in the Great Depression: Who Succumbed and Why? », *The Journal of Economic History* 70(4): 871-897.
- Eicher, T. S. et Henn, C. (2011), « In Search of WTO Trade Effects: Preferential Trade Agreements Promote Trade Strongly, but Unevenly », *Journal of International Economics* 83(2): 137-153.
- Eifert, B., Gelb, A. et Ramachandran, V. (2005), « Business Environment and Comparative Advantage in Africa: Evidence from Investment Climate Data », Washington, DC: Center for Global Development, Document de travail n° 56.
- Engel, C. et Wang, J. (2011), « International Trade in Durable Goods: Understanding Volatility, Cyclicalities and Elasticities », *Journal of International Economics* 83(1): 37-52.
- Erbil, N. (2011), « Is Fiscal Policy Procyclical in Developing Oil-Producing Countries? », Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Document de travail WP/11/171.
- Erten, B. et Ocampo, J. A. (2012), « Super-Cycles of Commodity Prices Since the Mid-Nineteenth Century », Nations Unies/ Département des affaires économiques et sociales, Document de travail n° 110.
- Escaith, H. (2008), « Measuring Trade in Value Added in the New Industrial Economy: Statistical Implications », Munich: Munich Personal RePEc Archive, MPRA Paper n°14454.
- Escaith, H. et Gaudin, H. (2014), « Clustering Value-Added Trade Profiles: Structural and Policy Dimensions », Genève: OMC, document de travail, à paraître.
- Escaith, H., Teh, R., Keck, A. et Coleman Nee (2011), « Japan's Earthquake and Tsunami: International Trade and Global Supply Chain Impacts », repris de: Voxeu.org, 28/04/2011.
- Eschenbach, F. et Hoekman, B. (2006), « Services Policies in Transition Economies: on the EU and WTO as Commitment Mechanisms », *World Trade Review* 5(3): 415-443.
- Ethier, W. J. (2004), « Political Externalities, Nondiscrimination, and a Multilateral World », *Review of International Economics* 12(3): 303-320.
- Ethier, W. J. (2013), « The Trade-Agreement Embarrassment », *Journal of East Asian Economic Integration* 17(3): 243-260.
- European Academics Science Advisory Council (2007) *A Study on the EU Oil Shale Industry – Viewed in the Light of the Estonian Experience*, Allemagne: EASAC
- Evenett, S. (2009), « The Role of the WTO during Economic Crises », exposé présenté à la First Thinking Ahead on International Trade Conference, Genève: Institut de hautes études internationales et du développement.
- Fally, T. (2012), « Production Staging: Measurement and Facts », document de travail à paraître.
- Falvey, R. E., Greenaway, D. et Silva, J. M. C. S. (2010), « Trade Liberalisation and Human Capital Adjustment », *Journal of International Economics* 81(2): 230-239.
- Fatás, A. et Mihov, I. (2013), « Policy Volatility, Institutions, and Economic Growth », *The Review of Economics and Statistics* 95(2): 362-376.
- Feenstra, R. C. (1998), « Integration of Trade and Disintegration of Production in the Global Economy », *Journal of Economic Perspectives* 12(4): 31-50.
- Feenstra, R. C. et Hanson, G. H. (1996), « Globalization, Outsourcing, and Wage Inequality », *American Economic Review* 86(2): 240-245.

- Feenstra, R. C. et Hanson, G. H. (1997), « Foreign Direct Investment and Relative Wages: Evidence From Mexico's Maquiladoras », *Journal of International Economics* 42(3-4): 371-393.
- Feenstra, R. C., Inklaar, R. et Timmer, M. P. (2013), « The Next Generation of the Penn World Table », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 19255.
- Feinberg, R. M. (2005), « U.S. Antidumping Enforcement and Macroeconomic Indicators Revisited », *Review of World Economics* 141(4): 612-622.
- Felbermayr, G. J. et Kohler, W. (2006), « Exploring the Intensive and Extensive Margins of World Trade », *Review of World Economics (Weltwirtschaftliches Archiv)* 142(4): 642-674.
- Fernandez-Stark, K., Bamber, P. et Gereffi, G. (2011a), « The Offshore Services Value Chain: Upgrading Trajectories in Developing Countries », *International Journal of Technological Learning* 4(1): 206-234.
- Fernandez-Stark, K., Frederick, S. et Gereffi, G. (2011b), « The Apparel Global Value Chain », Durham: Duke University, Center on Globalization, Governance and Competitiveness.
- Ferro, E., Wilson, J. S. et Otsuki, T. (2013), « The Effects of Product Standards on Agricultural Exports From Developing Countries », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper G518.
- Finger, J. M. et Schuler, P. (1995), « Implementation of Uruguay Round Commitments: The Development Challenge », *World Economy* 23(4): 511-526.
- Fitter, R. et Kaplinsky, R. (2001), « Who Gains from Product Rents as the Coffee Market Becomes More Differentiated? A Value-Chain Analysis », *IDS Bulletin* 32(3): 69-82.
- Fliess, B. et Mård, T. (2012), « Taking Stock of Measures Restricting the Export of Raw Materials: Analysis of OECD Inventory Data », Paris, Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), OECD Trade Policy Paper n° 140.
- Fogel, R. W. (1964), *Railroads and American Economic Growth*, Baltimore: Johns Hopkins University Press.
- Fonds monétaire international (FMI) (2000), *World Economic Outlook October 2000: Focus on Transition Economies*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2008), *World Economic Outlook: Financial Stress, Downturns and Recoveries*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2009), *The IMF Response to the Global Crisis: Meeting the Needs of Low-Income Countries*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2011a), *Consolidated Spillover Report: Implications From the Analysis of the Systemic-5*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2011b), *IMF Connects Dots in Spillover Analysis of Major Economies*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2012a), *Enhancing Surveillance: Interconnectedness and Clusters*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2012b), *Macroeconomic Policy Frameworks in Resource-Rich Developing Countries*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2012c), *Regional Economic Outlook. Sub-Saharan Africa: Sustaining Growth Amid Global Uncertainty*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2013a), *Regional Economic Outlook. Sub-Saharan Africa: Keeping the Pace*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2013b), *Trade Interconnectedness: The World With Global Value Chains*, Washington, DC: FMI.
- Fonds monétaire international (FMI) (2014), *Sustaining Long-Run Growth and Macroeconomic Stability in Low-Income Countries – The Role of Structural Transformation and Diversification – Background Notes*, Washington, DC: FMI.
- Forbes, K. J. (2010), « Why Do Foreigners Invest in the United States? », *Journal of International Economics* 80(2010): 3-21.
- Forum économique mondial (FEM) (2014) *Enabling Trade From Valuation to Action*, Genève: FEM.
- Frankel, J. A. et Rose, A. K. (2005), « Is Trade Good or Bad for the Environment? Sorting Out the Causality », *The Review of Economics and Statistics* 87.
- Frankel, J. A. et Rosen, H. (2008), « The Endogeneity of the Optimum Currency Area Criteria », *The Economic Journal* 108(449): 1009-1025.
- Frankel, J. A., Vegh, C. A. et Vuletin, G. (2013), « On Graduation from Fiscal Procyclicality », *Journal of Development Economics* 100(1): 32-47.
- Freund, C. et Rocha, N. (2010), « What Constrains Africa's Exports? », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 5184.
- Fuglie, K. (2010), « Total Factor Productivity in the Global Agricultural Economy: Evidence From FAO Data », dans Alston, J. M., Babcock, B.A., et Pardey, P.G. (eds), *The Shifting Patterns of Agricultural Production and Productivity Worldwide.*, Ames, Iowa: The Midwest Agribusiness Trade Research and Information Center Iowa State University.
- Fuglie, K. (2012), « Productivity Growth in the Global Agricultural Economy and the Role of Technology Capital », dans K. Fuglie, S. L. Wang, et E. Ball (éds), *Productivity Growth in Agriculture an International Perspective*, Wallingford, UK: CABI Publishing.
- Fuglie, K. et Nin-Pratt, A. (2012) *Global Food Policy Report: A Changing Global Harvest*, Washington, DC: The International Food Policy Research Institute.
- Fujita, M. (2013), « The Lessons From the Great East Japan Earthquake and the Great Floods in Thailand », repris sur Voxeu.org, 18/11/2013.
- Fulponi, L. (2006), « Private Voluntary Standards in the Food System: the Perspective of Major Food Retailers in OECD Countries », *Food Policy* 31(1): 1-13.
- Fum, R. M. et Holder, R. (2010), « Natural Resources and Income Inequality: The Role of Ethnic Divisions », *Economics Letters* 107: 360-363.
- Gamberoni, E., Lanz, R. et Piermartini, R. (2010), « Timeliness and Contract Enforceability in Intermediate Goods Trade », Genève: Organisation mondiale du commerce (OMC), Document de travail ERSD-2010-14.
- Gassebner, M., Keck, A. et Teh, R. (2010), « Shaken, not Stirred: The Impact of Disasters on International Trade », *Review of International Economics* 18(2): 351-368.
- Gawande, K., Hoekman, B. et Cui, Y. (2011), « Determinants of Trade Policy Responses to the 2008 Financial Crisis », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 5862.
- Gelb, A. (2010), « Economic Diversification in Resource Rich Countries », repris de: www.imf.org/external/np/seminars/eng/2010/afrfin/pdf/Gelb2.pdf.
- Gereffi, G. (1994), « The Organization of Buyer-Driven Global Commodity Chains: How US Retailers Shape Overseas Production Networks », dans Gereffi, G. et Korzeniewicz, M. (éds), *Commodity Chains and Global Capitalism*, Westport, CT: Praeger: 95-122.

- Gereffi, G. (1999), « International Trade and Industrial Upgrading in the Apparel Commodity Chain », *Journal of International Economics* 48(1): 37-70.
- Gereffi, G. (2001), « Global Sourcing in the U.S. Apparel Industry », *Journal of Textile and Apparel, Technology and Management* 2(1): 136-151.
- Gereffi, G., Fernandez-Stark, K. et Psilos, P. (2011), « Skills for Upgrading: Workforce Development and Global Value Chains in Developing Countries », Durham: Duke University, Center on Globalization, Governance and Competitiveness.
- Gereffi, G., Humphrey, J. et Sturgeon, T. J. (2005), « The Governance of the Global Value Chains », *Review of International Political Economy* 12(1): 78-104.
- Gereffi, G. et Memedovic, O. (2003), « The Global Apparel Value Chain: What Prospects for Upgrading by Developing Countries », Vienne: ONUDI.
- Gereffi, G. et Sturgeon, T. J. (2013), « Global Value Chain-Oriented Industrial Policy: the Role of Emerging Economies », dans Elms, D. K. et Low, P. (éds), *Global Value Chains in a Changing World*, Genève: OMC.
- Gibbon, P. et Lazaro, E. (2010), « Agro-Food Standards and Africa: An Introduction », dans Gibbon, P., Ponte, S., et Lazaro, E. (éds), *Global Agro-Food Trade and Standards: Challenges for Africa*, New York: Palgrave Macmillan.
- Gibbon, P. et Ponte, S. (2005), *Trading Down: Africa, Value Chains, and the Global Economy*, Philadelphia, PA: Temple University Press.
- Gilbert, C. L. et Morgan, C. W. (2010), « Food Price Volatility », *Philosophical Transactions of the Royal Society* 365: 3023-3034.
- Giordani, P. E., Rocha, N. et Ruta, M. (2012), « Food Prices and the Multiplier Effect of Export Policy », Genève, Organisation mondiale du commerce (OMC), Document de travail ERSD 2012-08.
- Giuliani, E., Pietrobelli, C. et Rabellotti, R. (2005), « Upgrading in Global Value Chains: Lessons from Latin American Clusters », *World Development* 33(4): 549-573.
- Global Gas Flaring Reduction public-private partnership (GGFR) (2013) *Learn the Facts*. Repris de: <http://go.worldbank.org/016TLX17N0>, 18/12/2013.
- Goderis, B. et Malone, S. W. (2011), « Natural Resource Booms and Inequality: Theory and Evidence », *Scandinavian Journal of Economics* 113(2): 388-417.
- Goldin, C. et Katz, L. F. (1998), « The Origins of Technology-Skill Complementarity », *Quarterly Journal of Economics* 36(5): 575-601.
- Greenaway, D. et Kneller, R. (2007a), « Industry Differences in the Effect of Export Market Entry: Learning by Exporting? », *Review of World Economics (Weltwirtschaftliches Archiv)* 143(3): 416-432.
- Greenaway, D. et Kneller, R. (2007b), « Firm Heterogeneity, Exporting and Foreign Direct Investment », *The Economic Journal* 117(517): F134-F161.
- Gregory, R., Henn, C., McDonald, B., et Saito, M. (2010) *Trade and the Crisis: Protect or Recover*, Washington, DC, Fonds monétaire international (FMI), IMF Staff Position Note 10/07.
- Grilli, E. (1988), « Macro-Economic Determinants of Trade Protection », *World Economy* 11(3): 313-326.
- Gros, D. (1987), « A Note on the Optimal Tariff, Retaliation and the Welfare Loss From Tariff Wars in a Framework With Intra-Industry Trade », *Journal of International Economics* 23(3-4): 357-367.
- Grossman, G. M. et Helpman, E. (1991), *Innovation and Growth in the Global Economy*, Cambridge, MA: MIT Press.
- Grossman, G. M. et Helpman, E. (2005), « Outsourcing in a Global Economy », *Review of Economic Studies* 72(1): 135-159.
- Grossman, G. M. et Krueger, A. B. (1993), « Environmental Impacts of a North American Free Trade Agreement », dans Garber, P. M. (éd.), *The US-Mexico Free Trade Agreement*, Cambridge, MA: MIT Press.
- Grossman, G. M. et Rossi-Hansberg, E. (2008), « Trading Tasks: A Simple Theory of Offshoring », *American Economic Review* 98(5): 1978-1997.
- Gruber, J. et Kamin, S. B. (2007), « Explaining the Global Pattern of Current Account Imbalances », *Journal of International Money and Finance* 26: 500-22.
- Guerrieri, P. et Pietrobelli, C. (2004), « Industrial Districts' Evolution and Technological Regimes: Italy and Taiwan », *Technovation* 24(11): 899-914.
- Guriev, S., Kolotilin, A. et Sonin, K. (2011), « Determinants of Nationalization in the Oil Sector: A Theory and Evidence From Panel Data », *Journal of Law, Economics, and Organization* 27(2): 301-323.
- Haddad, M., Lim, J. J., Pancaro, C. et Saborowski, C. (2012), « Trade Openness Reduces Growth Volatility when Countries are Well Diversified », Francfort: BCE, Document de travail n°1491.
- Hanson, G. H., Lind, N. et Muendler, M.-A. (2013), « The Empirical Dynamics of Comparative Advantage », San Diego: University of California.
- Harding, T. et Javorcik, B. S. (2012), « FDI and Export Upgrading », *Review of Economics and Statistics* 94(4): 964-980.
- Harrigan, J. et Venables, A. J. (2006), « Timeliness and Agglomeration », *Journal of Urban Economics* 59(2): 300-316.
- Haskel, J., Lawrence, R. Z., Leamer, E. E. et Slaughter, M. J. (2012), « Globalization and U.S. Wages: Modifying Classic Theory to Explain Recent Facts », *Journal of Economic Perspectives* 26.
- Hausmann, R. et Rodrik, D. (2003), « Economic Development As Self-Discovery », *Journal of Development Economics* 72(2): 603-633.
- Head, K. et Ries, J. (2002), « Offshore Production and Skill Upgrading by Japanese Manufacturing Firms », *Journal of International Economics* 58(1): 81-105.
- Heinberg, R. (2011), « Soaring Oil and Food Prices Threaten Affordable Food Supply », Genève: CNUCED *Revue du Commerce et de l'Environnement* 2011/2012.
- Heinrich, A. (2011), « Challenges of a Resource Boom: Review of the Literature », Brême: Forschungsstelle Osteuropa an der Universität Bremen, Document de travail n° 114.
- Helble, M., Mann, C. L. et Wilson, J. S. (2012), « Aid for Trade Facilitation », *Review of World Economics* 148(2): 357-376.
- Helpman, E. (1984), « A Simple Theory of Trade with Multinational Corporations », *Journal of Political Economy* 92(3): 451-471.
- Helpman, E. (2004), *The Mystery of Growth*, Cambridge, MA: Harvard University Press.
- Helpman, E., Melitz, M. J. et Rubinstein, Y. (2008), « Estimating Trade Flows: Trading Partners and Trading Volumes », *Quarterly Journal of Economics* 123(2): 441-487.
- Henn, C. et McDonald, B. (2011), « Protectionist Responses to the Crisis: Damage Observed in Product-Level Trade », Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Document de travail n° 11/139.
- Henn, C., Papageorgiou, C. et Spatafora, N. (2013), « Export Quality in Developing Countries », Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Document de travail n° 13/108.

- Hertel, T., Walmsley, T. L. et Ianchovichina, E. (2006), « Assessing the Impact of China's WTO Accession on Investment », *Pacific Economic Review* 11(3): 315-339.
- Hesse, H. (2008), « Export Diversification and Economic Growth », Washington, DC: Commission on Growth and Development, Document de travail n° 21.
- Hew, D., Das, S. B. et Sen, R. (2009), « ASEAN Economic Integration and Implication for CLMV Countries », dans Kuroiwa, I. (éd.), *Plugging into Production Networks – Industrialization Strategy in Less Developed Southeast Asian Countries*, Singapour: Institute of Southeast Asian Studies et Japon, IDE-JETRO.
- Hnatkovska, V. et Loayza, N. (2005), « Volatility and Growth », dans Aizenmann, J. et Pinto, B. (éds), *Managing Economic Volatility and Crises*, Cambridge, Royaume-Uni: Cambridge University Press.
- Hodrick, R. J. et Prescott, E. C. (1980), « Postwar U.S. Business Cycles: An Empirical Investigation », Pittsburg: Carnegie Mellon University, Discussion Paper No. 451.
- Hoekman, B. et Newfarmer, R. (2005), « Preferential Trade Agreements, Investment Disciplines and Investment Flows », *Journal of World Trade* 39(5): 949.
- Hoekman, B. et Nicta, A. (2011), « Trade Policy, Trade Costs, and Developing Country Trade », *World Development* 39(12): 2069-2079.
- Honeck, D. (2012), « LDC Export Diversification, Employment Generation and the 'Green Economy': What Role for Tourism Linkages? », Genève: Organisation mondiale du commerce (OMC), Document de travail ERSD-2012-24.
- Horn, H., Maggi, G. et Staiger, R. W. (2010), « Trade Agreements as Endogenously Incomplete Contracts », *American Economic Review* 100(1): 394-419.
- Huang, W. M., Lee, G. W. M. et Wu, C. C. (2008), « GHG Emissions, GDP Growth and the Kyoto Protocol: a Revisit of Environmental Kuznets Curve Hypothesis », *Energy Policy* 36(1): 239-247.
- Hudec, R. E. (1987), *Developing Countries in the GATT Legal System*, Aldershot/Brookfield/Sydney: Gower Publishing Company.
- Hufbauer, G. et Schott, J. (2013), « Payoff From the World Trade Agenda 2013 », Washington, DC: Peterson Institute for International Economics, Report to the ICC Foundation.
- Hummels, D. L. (2007), « Transportation Costs and International Trade in the Second Era of Globalization », *Journal of Economic Perspectives* 21.
- Hummels, D. L., Ishii, J. et Yi, K.-M. (2001), « The Nature and Growth of Vertical Specialization in International Trade », *Journal of International Economics* 54(1): 75-96.
- Hummels, D. L. et Schaur, G. (2013), « Time as a Trade Barrier », *American Economic Review* 103(7): 2935-2959.
- Humphrey, J. et Schmitz, H. (2000), « Governance and Upgrading: Linking Industrial Cluster and Global Value Chain Research », Brighton: Institute of Development Studies (IDS), Document de travail n° 120.
- Humphrey, J. et Schmitz, H. (2002), « How Does Insertion in Global Value Chains Affect Upgrading in Industrial Clusters? », *Regional Studies* 36(9): 1017-1027.
- Hvidt, M. (2013), « Economic Diversification in GCC Countries: Past Record and Future Trends », Londres: London School of Economics, Kuwait Programme on Development, Governance and Globalisation in the Gulf States Research Paper n° 27.
- Iacovone, L., Javorcik, B., Keller, W. et Tybout, J. R. (2011), « Supplier Responses to Wal-Mart's Invasion in Mexico », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 17204.
- Iacovone, L., Rauch, F. et Winters, A. L. (2013), « Trade as an Engine of Creative Destruction: Mexican Experience with Chinese Competition », *Journal of International Economics* 89(2): 379-392.
- Ianchovichina, E. et Martin, W. (2001), « Trade Liberalization in China's Accession to the World Trade Organization », Washington, DC: Banque mondiale, document non publié.
- Iannotti, L. et Robles, M. (2011), « Negative Impact on Calorie Intake Associated with the 2006-08 Food Price Crisis in Latin America », *Food and Nutrition Bulletin* 32(2): 112-123.
- Ikenberry, J. G. (2011), « The Future of the Liberal World Order », *Foreign Affairs* 90(3): 56-68.
- Imbs, J. et Wacziarg, R. (2003), « Stages of Diversification », *American Economic Review* 93(1): 63-86.
- Inside Costa Rica (2014), « Intel to Lay Off 1,500 Employees, Move Manufacturing Operations to Asia » *InsideCostaRica.com*, repris de: InsideCostaRica.com, version en ligne, 07/04/2014.
- Institut International de Recherche sur les Politiques Alimentaires (IFPRI) (2011), *2011 Global Hunger Index. The Challenge of Hunger: Taming Price Spikes and Excessive Food Price Volatility*, Bonn, Washington, DC, Dublin: IFPRI.
- Ivarsson, I. et Alvstam, C. G. (2010), « Supplier Upgrading in the Home-Furnishing Value Chain: An Empirical Study of IKEA's Sourcing in China and South East Asia », *World Development* 38(11): 1575-1587.
- Jacks, D. S., Meissner, C. M. et Novy, D. (2011), « Trade Booms, Trade Busts, and Trade Costs », *Journal of International Economics* 83(2): 185-201.
- Jackson, J. (1969), *World Trade and the Law of GATT (A Legal Analysis of the General Agreement on Tariffs and Trade)*, New York: The Bobbs-Merrill Co. Inc.
- Jansen, M. (2010), « Developing Countries, Standards and the WTO », *International Trade and Economic Development* 19(1): 163-185.
- Jaumotte, F., Lall, S. et Papageorgiou, C. (2013), « Rising Income Inequality: Technology, or Trade and Financial Globalization? », *IMF Economic Review* 61(2): 271-309.
- Javorcik, B. S. et Spatareanu, M. (2009), « Tough Love: Do Czech Suppliers Learn from their Relationships with Multinationals? », *Scandinavian Journal of Economics* 111(4): 811-833.
- Javorcik, B. S. et Spatareanu, M. (2008), « To Share or Not to Share: Does Local Participation Matter for Spillovers from Foreign Direct Investment? », *Journal of Development Economics* 85(1): 194-217.
- Johnson, R. (2012), « Proximity and Production Fragmentation », *American Economic Review Papers and Proceedings* 102(3): 407-411.
- Johnson, R. C. et Noguera, G. (2012), « Accounting for Intermediates: Production Sharing and Trade in Value Added », *Journal of International Economics* 86(2): 224-236.
- Joomun, G. (2006), « The Textile and Clothing Industry in Mauritius », dans Jauch, H. et Traub-Merz, R. (éds), *The Future of the Textile and Clothing Industry in Sub-Saharan Africa*, Bonn: Friedrich-Ebert-Stiftung.
- Jorgensen, A. L. et Knudsen, J. S. (2006), « Sustainable Competitiveness in Global Value Chains: How Do Small Danish Firms Behave? », *Corporate Governance* 6(4): 449-462.
- Kadigi, R. M. J., Mdoe, N. S. Y., Senkondo, E. et Mpenda, Z. (2010), « Food Safety Standards and Fishery Livelihoods in East Africa », dans Gibbon, P., Ponte, S., et Lazaro, E. (éds), *Global Agro-Food Trade and Standards: Challenges for Africa*, New York: Palgrave Macmillan.

- Kaplinsky, R. et Morris, M. (2009), « Chinese FDI in Sub-Saharan Africa: Engaging With Large Dragons », *European Journal of Development Research* 21(4): 551-569.
- Kaplinsky, R., Morris, M. et Readman Jeff. (2002), « The Globalization of Products Markets and Immiserizing Growth: Lessons From the South African Furniture Industry », *World Development* 30(7): 1159-1177.
- Kawakami, M. et Sturgeon, T. J. (2011), *The Dynamics of Local Learning in Global Value Chains: Experiences from East Asia, 2011.*, New York: Palgrave Macmillan.
- Keller, W. (2000), « Do Trade Patterns and Technology Flows Affect Productivity Growth? », *The World Bank Economic Review* 14(1): 17-47.
- Kharas, H. et Rogerson, A. (2012), *Horizon 2025: Creative Destruction in the Aid Industry*, Londres: Overseas Development Institute.
- Kim, C.-J. et Nelson, C. R. (1999), « Has the US Economy Become More Stable? A Bayesian Approach Based on Markov-Switching Model of the Business Cycle », *Review of Economics and Statistics* 81(4): 608-616.
- Kimura, F. (2009), « Expansion of the Production Networks into the Less Developed ASEAN Region: Implications for Development Strategy », dans Kuroiwa, I. (éd.), *Plugging into Production Networks: Industrialization Strategy in Less Developed Southeast Asian Countries*. Singapour: Institute of Southeast Asian Studies et Japon: IDE-JETRO.
- Kiriti, T. (2014), « Barriers to Trade: The Case of Kenya », dans Jansen, M., Sadni Jallab, M., et Smeets, M. (éds), *Se connecter aux marchés mondiaux - Défis et possibilités: études de cas présentées par des titulaires de chaires de l'OMC*, chapitre 4. Genève: Organisation mondiale du commerce.
- Knetter, M. M. et Prusa, T. J. (2003), « Macroeconomic Factors and Antidumping Filings: Evidence from Four Countries », *Journal of International Economics* 61(1): 1-17.
- Kolstad, I. et Wiig, A. (2012), « What Determines Chinese Outward FDI? », *Journal of World Business* 47: 26-34.
- Koopman, R., Powers, W., Wang, Z. et Wei, S.-J. (2010), « Give Credit Where Credit is Due: Tracing Value Added in Global Production Chains », Cambridge MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 16426.
- Koren, M. et Tenreyro, S. (2007), « Volatility and Development », *Quarterly Journal of Economics* 122(1): 243-287.
- Kose, M. A. et Riezman, R. (2001), « Trade Shocks and Macroeconomic Fluctuations in Africa », *Journal of Development Economics* 65(1): 55-80.
- Krugman, P. et Obstfeld, M. (2009), *International Economics: Theory and Policy*, Boston MA: Pearson Education Inc.
- Lall, S. (2001), *Competitiveness, Technology and Skills*, Cheltenham, Royaume-Uni: Edward Elgar Publishing, Inc.
- Lall, S. et Pietrobelli, C. (2002), *Failing to Compete: Technology Development and Technology Systems in Africa*, Cheltenham, Royaume-Uni: Edward Elgar Publishing, Inc.
- Lall, S. et Pietrobelli, C. (2003), « Manufacturing in Sub-Saharan Africa and the Need of a National Technology System », dans Muchie, M., Gammeltoft, P., et Lundvall, B.-A. (éds), *Putting Africa First, The Making of African Innovation Systems*, Aalborg: Aalborg University Press.
- Lall, S. et Pietrobelli, C. (2005), « National Technology Systems in Sub-Saharan Africa », *International Journal of Technology and Globalisation* 1(3-4): 311-342.
- Landes, D. (1969), *The Unbound Prometheus: Technological Change and Industrial Development in Western Europe From 1750 to the Present*, Cambridge, Royaume-Uni: Cambridge University Press.
- Lane, P. L. et Milesi-Ferretti, G. M. (2010), *The Cross-Country Incidence of the Global Crisis*, Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Document de travail n° 10/171.
- Langenscheidt, F. et Venohr, B. (2010), « Das Erfolgsmodell Der Deutschen Weltmarktführer », dans Langenscheidt, F. et Venohr, B. (éds), *Lexikon der Deutschen Weltmarktführer*, Cologne: Deutsche Standards Editionen: 3-14.
- Latina, J., Piermartini, R. et Ruta, M. (2011), « Natural Resources and Non-Cooperative Trade Policy », *International Economics and Economic Policy* 8(2): 177-196.
- Laursen, T. et Mahajan, S. (2005), « Volatility, Income Distribution, and Poverty », dans Aizenmann, J. et Pinto, B. (éds), *Managing Economic Volatility and Crisis* [3], Cambridge, Royaume-Uni: Cambridge University Press: 101-136.
- Lawrence, R. Z. (1996), *Regionalism, Multilateralism, and Deeper Integration*, Washington, DC: Brookings Institution Press.
- Lederman, D. et Maloney, W. F. (2007), *Natural Resources: Neither Curse Nor Destiny*, Washington, DC: Banque mondiale et Palo Alto, CA: Stanford University Press.
- Lee, B., Preston, F., Kooroshy, J., Bailey, R., et Lahn, G. (2012) *Resources Futures*, Londres: Chatham House.
- Lee, H. L., Padmanabhan, V. et Whang, S. (1997), « The Bullwhip Effect in Supply Chains », *Sloan Management Review* 38(3): 93-102.
- Lee, J. et Gereffi, G. (2013), « The Co-Evolution of Concentration in Mobile Phone Value Chains and Its Impact on Social Upgrading in Developing Countries », Manchester: Document de travail « Capturing the Gains » n° 25.
- Leite, M. d. P. (2002), « The Struggle to Develop Regional Industrial Policy: The Role of the Plastics and Auto Sectors in the Regional Chamber of ABC, Sao Paulo », Brighton: Institute of Developing Studies (IDS), Document de travail n° 154.
- Levchenko, A. A. (2007), « Institutional Quality and International Trade », *Review of Economic Studies* 74(3): 791-819.
- Li, B. et Lu, Y. (2009), « Geographic Concentration and Vertical Disintegration: Evidence From China », *Journal of Urban Economics* 65(3): 294-304.
- Liapis, P. (2011), « Changing Patterns of Trade in Processed Agricultural Products », OECD Food, Agriculture and Fisheries Papers 47, Paris: Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE).
- Limão, N. et Venables, A. J. (2001), « Infrastructure, Geographical Disadvantage, Transport Costs, and Trade », *World Bank Economic Review* 15(3): 451-479.
- Limão, N. et Maggi, G. (2013) *Uncertainty and Trade Agreements*, Cambridge, MA, National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 18703.
- Limão, N. et Tovar, P. (2011), « Policy Choice: Theory and Evidence From Commitment Via International Trade Agreements », *Journal of International Economics* 85(2): 186-205.
- Loayza, N., Ranciere, R., Servén, L. et Ventura, J. (2007), « Macroeconomic Volatility and Welfare in Developing Countries: An Introduction », *The World Bank Economic Review* 21(3): 343-357.
- Locke, R., Amengual, M. et Mangla, A. (2009), « Virtue Out of Necessity? Compliance, Commitment and the Improvement of Labor Conditions in Global Supply Chains », *Politics & Society* 37(3): 319-351.
- Los, B., Dietzenbacher, E., Stehrer, R., Timmer, M. et de Vries, G. (2012), « Trade Performance in Internationally Fragmented Production Networks: Concepts and Measures », Pays-Bas: WIOD, Document de travail n° 11.

- Low, P. (2013), « The Role of Services in Global Value Chains », Hong Kong: Fung Global Institute, Document de travail n° FGI-2013-1.
- Lundgren, N.-G. (1996), « Bulk Trade and Maritime Transport Costs: The Evolution of Global Markets », *Resources Policy* 22(1/2): 5-32.
- Maddison, A. (1998), *Monitoring the World Economy, 1820-1998*, Paris: Études du Centre de développement, OCDE.
- Maddison, A. (2001), *The World Economy: A Millennial Perspective*, Paris: Publications de l'OCDE.
- Maertens, M., Colen, L. et Swinnen, J. F. M. (2011), « Globalisation and Poverty in Senegal: A Worst Case Scenario? », *European Review of Agricultural Economics* 38(1): 31-54.
- Maertens, M. (2009), « Horticulture Exports, Agro Industrialization, and Farm-Nonfarm Linkages With the Small Holders Farm Sector: Evidence From Senegal », *Agricultural Economics* 40(2): 219-229.
- Maertens, M. et Swinnen, J. F. (2014) *Agricultural Trade and Development: A Supply Chain Perspective*, Genève: Organisation mondiale du commerce (OMC), document de travail à paraître.
- Maertens, M. et Swinnen, J. F. M. (2009), « Trade, Standards and Poverty: Evidence From Senegal », *World Development* 37(1): 161-178.
- Maggi, G. et Rodriguez-Clare, A. (1998), « The Value of Trade Agreements in the Presence of Political Pressures », *Journal of Political Economy* 106(3): 574-601.
- Maggi, G. et Rodriguez-Clare, A. (2007), « A Political Economy Theory of Trade Agreements », *American Economic Review* 97(4): 1374-1406.
- Mahmood, I. P. et Singh, J. (2003), « Technological Dynamism in Asia », *Research Policy* 32(6): 1031-1054.
- Mansfield, E. et Reihardt, E. (2008), « International Institutions and Terms of Trade Volatility », Philadelphia: University of Pennsylvania, polycopié.
- Marchetti, J. et Roy, M. (2009), *Opening Markets for Trade in Services: Countries and Sectors in Bilateral and WTO Negotiations*, Cambridge, Royaume-Uni: Cambridge University Press.
- Marchetti, J., Ruta, M. et Teh, R. (2012), « Trade Imbalances and Multilateral Trade Cooperation », Munich: CESifo, Document de travail n° 4050.
- Markusen, J. R. (1984), « Multinationals, Multi-Plant Economies, and the Gains From Trade », *Journal of International Economics* 16(3-4): 205-226.
- Markusen, J. R. (1998), « Multinational Firms, Location and Trade », *The World Economy* 21(6): 733-756.
- Martin, P. et Rogers, A. C. (2000), « Long-Term Growth and Short-Term Economic Instability », *European Economic Review* 44(2): 359-381.
- Maskus, K. E. (2000), *Intellectual Property Rights in the Global Economy*, Washington, DC: Institute for International Economics.
- Maskus, K. E., Otsuki, T. et Wilson, J. S. (2000), « Quantifying the Impact of Technical Barriers to Trade: a Framework for Analysis », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 2512.
- Maskus, K. E., Otsuki, T. et Wilson, J. S. (2005), « The Cost of Compliance with Product Standards for Firms in Developing Countries: an Econometric Study », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 3590.
- Mattoo, A. (2002), « China's Accession to the WTO: the Services Dimension », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 2932.
- Matusz, S. J. et Tarr, D. G. (1999), « Adjusting to Trade Policy Reform », document non publié.
- Maurer, A. et Degain, C. (2010), « Globalization and Trade Flows: What You See is Not What You Get! », Genève: Organisation mondiale du commerce (OMC), Document de travail ERSD-2010-12.
- Mayer, F. W. et Milberg, W. (2013), « Aid for Trade in a World of Global Value Chains: Chain Power, the Distribution of Rents and Implications for the Form of Aid », Manchester: Document de travail « Capturing the Gains » n° 34.
- Mayer, J. (2001), « Technology Diffusion, Human Capital and Economic Growth in Developing Countries », Genève: CNUCED, Document de travail n°154.
- Mc Millan, M., Horn, K. et Rodrik, D. (2002), « When Economic Reform Goes Wrong: Cashews in Mozambique », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n°9117.
- Mehlum, H., Moene, K. et Torvik, R. (2006), « Institutions and the Resource Curse », *Economic Journal* 116(508): 1-20.
- Milanovic, B. (2002), « Can We Discern the Effect of Globalization on Income Distribution? Evidence From Household Budget Surveys », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 2876.
- Milanovic, B. et Squire, L. (2007), « Does Tariff Liberalization Increase Wage Inequality? Some Empirical Evidence », dans Harrison, A. (éd.), *Globalization and Poverty*, Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER): 143-182.
- Mileva, E. (2008), « The Impact of Capital Flows on Domestic Investment in Transition Economies », Francfort: Banque centrale européenne, Document de travail n° 871.
- Miroudot, S., Sauvage, J. et Shepherd, B. (2013), « Measuring the Cost of International Trade in Services », *World Trade Review* 12(4): 719-735.
- Moisé, E. et Sorescu, S. (2013), « Trade Facilitation Indicators: The Potential Impact of Trade Facilitation on Developing Countries' Trade », Paris: Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), Trade Policy Paper n° 144.
- Mokyr, J. (1990), *The Lever of Riches: Technological Creativity and Economic Progress*, New York: Oxford University Press.
- Monge-Ariño, F. (2011), « Costa Rica: Trade Opening, FDI Attraction and Global Production Sharing », Genève: Organisation mondiale du commerce (OMC), Document de travail n° 2011-09.
- Morris, M., Kaplinsky, R. et Kaplan, D. (2012), « 'One Thing Leads to Another' – Commodities, Linkages and Industrial Development », *Resources Policy* 36: 408-416.
- Morrison, A., Pietrobelli, C. et Rabelotti, R. (2008), « Global Value Chains and Technological Capabilities: A Framework to Study Industrial Innovation in Developing Countries », *Oxford Development Studies* 36(1): 39-58.
- Nathan Associates Inc. (2006), « Cambodia Garment Industry Workforce Assessment: Identifying Skills », étude élaborée pour le U.S. Agency for International Development.
- Navas-Aléman, L. (2011), « The Impact of Operating in Multiple Value Chains for Upgrading: The Case of Brazilian Furniture and Footwear Industries », *World Development* 39(8): 1386-1397.
- Ng, F. et Aksoy, A. M. (2008), « Who Are the Net Food Importing Countries? », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Paper n° 4457.
- Ng, F. et Aksoy, A. M. (2010a), « International and Domestic Food Prices », dans Aksoy, A. M. et Hoekman, B.M. (éds), *Food Prices and Rural Poverty*, Washington, DC: Banque mondiale et CEPR: 71-89.

- Ng, F. et Aksoy, A. M. (2010b), « Net Food Importing Countries: The Impact of Price Increases », dans Aksoy, A. M. et Hoekman, B.M. (éds), *Food Prices and Rural Poverty*, Washington, DC: Banque mondiale et CEPR: 139-164.
- Nordås, H. K., Pinali, E. et Geloso Grosso, M. (2006), « Logistics and Time as a Trade Barrier », Paris: Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), Trade Policy Working Paper n° 35.
- Nunn, N. (2007), « Relationship-Specificity, Incomplete Contracts, and the Pattern of Trade », *Quarterly Journal of Economics* 122(2): 569-600.
- O'Rourke, K. et Findlay, R. (2007), *Power and Plenty: Trade, War, and the World Economy in the Second Millennium*, Princeton, NJ: Princeton University Press.
- O'Rourke, K. et Williamson, J. (1999), *Globalization and History: The Evolution of a Nineteenth-Century Atlantic Economy*, Cambridge, MA: The MIT Press.
- Olney, W. W. (2013), « A Race to the Bottom ? Employment Protection and Foreign Direct Investment », *Journal of Institutional Economics* 9(2): 191-203.
- Orefice, G. et Rocha, N. (2013), « Deep Integration and Production Networks: an Empirical Analysis », *The World Economy* 37(1): 106-136.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) et Organisation mondiale du commerce (OMC) (2013a), *Panorama de l'Aide pour le commerce 2013: Se connecter aux chaînes de valeur*, Paris, Genève: OCDE, OMC.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) et Organisation mondiale du commerce (OMC) (2013b), *Fonctionnement de l'Aide pour le commerce*, Paris, Genève: OCDE, OMC.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) (2011), *Toujours plus d'inégalité : Pourquoi les écarts de revenus se creusent*, Paris: OCDE.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) (2012), « Looking to 2060: Long-Term Global Growth Prospects », Paris: OCDE, Economic Policy Papers n° 03.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) (2013), *Interconnected Economies – Benefiting From Global Value Chains*, Paris: OCDE.
- Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), Organisation mondiale du commerce (OMC), et Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement (CNUCED) (2013), *Implications of Global Value Chains for Trade, Investment, Development and Jobs*, Rapport présenté aux chefs d'État et de gouvernement à l'occasion du Sommet du G-20 organisé à Saint-Pétersbourg en septembre 2013.
- Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture (FAO) (2004), « The Market for Non-Traditional Agricultural Exports », Rome, FAO Commodities and Trade Technical Paper.
- Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture (FAO) (2009), *Global Agriculture Towards 2050. How to Feed the World in 2050, High Level Expert Forum*, Rome: FAO.
- Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture (FAO) (2011a), *The State of Food Insecurity in the World 2011. How Does International Price Volatility Affect Domestic Economies and Food Security?*, Rome: FAO.
- Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture (FAO) (2011b), *The State of the World's Land and Water Resources for Food and Agriculture*, Rome: FAO.
- Organisation des Nations Unies pour l'éducation, la science et la culture (UNESCO) (2012), *Youth and Skills: Putting Education to Work*, EFA Global Monitoring Report, Paris: UNESCO.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2001), « Accès aux marchés: ce qui reste à faire – un état des lieux après le Cycle d'Uruguay », Genève, Organisation mondiale du commerce, OMC Dossiers spéciaux n°6.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2003), *Rapport sur le commerce mondial 2003: Le commerce et le développement*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2005), *Rapport sur le commerce mondial 2005: Analyse des liens entre le commerce, les normes commerciales et l'OMC*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2007), *Rapport sur le commerce mondial 2007: Soixante ans de coopération commerciale multilatérale: qu'avons-nous appris?*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2008a), « Projet révisé de modalités concernant l'agriculture », Genève, document TN/AG/W/4/Rev.4 du Secrétariat.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2008b), *Rapport sur le commerce mondial 2008: Le commerce à l'heure de la mondialisation*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2009), *Rapport sur le commerce mondial 2009: Les engagements en matière de politique commerciale et les mesures contingentes*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2010), *Rapport sur le commerce mondial 2010: Le commerce des ressources naturelles*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2011), *Rapport sur le commerce mondial 2011: L'OMC et les accords commerciaux préférentiels : de la coexistence à la cohérence*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2012a), *15^{ème} anniversaire de l'Accord sur les technologies de l'information*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2012b), *Rapport sur le commerce mondial 2012: Commerce et politiques publiques: Gros plan sur les mesures non tarifaires au XX^e siècle*, Genève: OMC.
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2013a), « Further Examination of the Effects of Non-Tariff Measures on the Exports of Small Economies », Genève, document WT/COMTD/SE/W/28. du Secrétariat
- Organisation mondiale du commerce (OMC) (2013b), « Market Access for Products and Services of Export Interest for Least-Developed Countries », Genève, document WT/COMTD/LDC/W/58. du Secrétariat
- Organization of the Petroleum Exporting Countries (OPEC) (2013), *Annual Statistical Bulletin 2013*, Vienne: OPEC.
- Osnago, A., Rocha, N. et Ruta, M. (2014), « Deep Trade Agreements and Vertical FDI: The Devil Is in the Details », Genève: OMC, document de travail à paraître.
- Ostry, J. D., Berg, A. et Tsangarides, C. (2014), « Redistribution, Inequality, and Growth », Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Staff Discussion Note n° 14/02.
- Otsuki, T., Wilson, J. S. et Sewadeh, M. (2001), « A Race to the Top? A Case Study of Food Safety Standards and African Exports », Washington, DC: Banque mondiale, Policy Research Working Paper n° 2563.
- Overseas Development Institute (ODI) (2012) *Increasing the Effectiveness of Aid for Trade: the Circumstances Under Which It Works Best*, Londres: ODI.

- Palpacuer, F. (2000), « Competence-Based Strategies and Global Production Networks: A Discussion of Current Changes and their Implications for Employment », *Competition and change* 4(4): 353-400.
- Papageorgiou, C. et Spatafora, N. (2012), « Economic Diversification in LICs: Stylized Facts and Macroeconomic Implications », Washington DC: Fonds monétaire international (FMI), Staff Discussion Note n° 12/13.
- Park, A., Nayyar, G. et Low, P. (2013), *Supply Chain Perspectives and Issues. A Literature Review*, Genève, Hong Kong (China): Organisation mondiale du commerce, Fung Global Institute.
- Peretto, P.F., 2003 « Endogenous Market Structure and the Growth and Welfare Effects of Economic Integration », *The Journal of International Economics*, 60(1): 177-201.
- Pickles, J., Smith, A., Bucek, M., Roukova, P. et Begg, R. (2006), « Upgrading, Changing Competitive Pressures, and Diverse Practices in the East and Central European Apparel Industry », *Environment and Planning A* 38(12): 2305-2324.
- Piermartini, R. et Rubinova, S. (2014), « International Production Networks and the Geography of Knowledge Spillovers », Genève: OMC, document de travail à paraître.
- Pietrobelli, C. (1998), *Industry, Competitiveness, and Technological Capabilities in Chile: A New Tiger From Latin America?*, Houndmills, Basingstoke, Hampshire et New York, N.Y.: Macmillan Press Limited.
- Pietrobelli, C. et Rabellotti, R. (2011), « Global Value Chains Meet Innovation System: Are There Learning Opportunities for Developing Countries ? », *World Development* 36(1): 1261-1269.
- Pinkovskiy, M. et Sala-i-Martin, X. (2009), « Parametric Estimations of the World Distribution of Income », Washington, DC: National Bureau of Economic Research (NBER), document de travail n° 15433.
- Plank, L. et Staritz, C. (2011), « Working in Global Production Networks: An Analysis of Industrial and Social Upgrading Processes in Apparel and Electronics in Central and Eastern Europe », Vienne: Universität Graz und Wirtschaftsuniversität Wien, thèse de doctorat non publiée.
- Plank, L. et Staritz, C. (2013), « Precarious Upgrading in Electronics Global Production Networks in Central and Eastern Europe: The Case of Hungary and Romania », Manchester, Document de travail « Capturing the Gains » n° 31.
- Poelhekke, S. et van der Poeg, F. (2010), « Do Natural Resources Attract FDI? Evidence From Nonstationary Sector Level Data », Amsterdam: De Nederlandsche Bank, Document de travail n° 266.
- Pomeranz, K. (2000), *The Great Divergence: China, Europe, and the Making of the Modern World Economy*, Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Pray, C. E., Fuglie, K. et Johnson, D. K. N. (2007), « Private Agricultural Research », dans Evenson, R. et Pingali, P. (éds). *Handbook of Agricultural Economics* 3(49): 2605-2640, Amsterdam: Elsevier.
- Pritchett, I. (1997), « Divergence, Big Time », *The Journal of Economic Perspectives* 11(3): 3-17.
- Programme des Nations Unies pour le développement (PNUD) (2013), *Human Development Report: The Rise of the South: Human Progress in a Diverse World*, Genève: PNUD.
- Quadros, R. (2004), « Global Quality Standards, Chain Governance and the Technological Upgrading of Brazilian Auto-Component Producers », Brighton: Institute of Development Studies, Document de travail n° 156.
- Ramey, G. et Ramey, V. A. (1995), « Cross-Country Evidence on the Link Between Volatility and Growth », *The American Economic Review* 85(5): 1138-1151.
- Ravallion, M. (2001), « Growth Inequality and Poverty: Looking Beyond Averages », *World Development* 29(11): 1803-1815.
- Reardon, T. et Berdegue, J. A. (2002), « The Rapid Rise of Supermarkets in Latin America: Challenges and Opportunities for Development », *Development Policy Review* 10(4): 371-388.
- Regan, D. (2006), « What Are Trade Agreements For? – Two Conflicting Stories Told by Economists, with a Lesson for Lawyers », *Journal of International Economic Law* 9(4): 951-988.
- Reuveny, R. et Li, Q. (2003), « Economic Openness, Democracy, and Income Inequality: An Empirical Analysis », *Comparative Political Studies* 36(5): 575-601.
- Rivera-Batiz, L.A. and Romer, P., 1991, « Economic Integration and Endogenous Growth », *The Quarterly Journal of Economics*, 106(2): 531-555.
- Rodriguez, F. et Jayadev, A. (2010), « The Declining Labor Share of Income », *Journal of Globalization and Development* 3(2): 1-18.
- Rodriguez-Clare, A. (2001), « Costa Rica's Development Strategy Based on Human Capital and Technology: How It Got There, the Impact of Intel, and Lessons for Other Countries », *Journal of Human Development and Capabilities* 2(2): 311-324.
- Rodrik, D. et Subramanian, A. (2009), « Why Did Financial Globalization Disappoint? », Washington, DC: Fonds monétaire international (FMI), Staff Paper n° 56, 112-138.
- Rodrik, D. (2013), « The Past, Present, and Future of Economic Growth », Genève: Global Citizen Foundation Working Paper n° 1.
- Rodrik, D., Subramanian, A. et Trebbi, F. (2004), « Institutions Rule: The Primacy of Institutions over Geography and Integration in Economic Development », *Journal of Economic Growth* 9(2): 131-165.
- Romer, P. M. (1986), « Increasing Returns and Long-Run Growth », *The Journal of Political Economy* 94(5): 1002-1037.
- Romer, P. M. (1990), « Endogenous Technological Change », *Journal of Political Economy* 98(5): S71-S102.
- Rose, A. (2004), « Do We Really Know That the WTO Increases Trade? », *American Economic Review* 94(1): 98-114.
- Rose, A. (2005), « Which International Institutions Promote Trade? », *Review of International Economics* 13(4): 682-698.
- Rose, A. (2012), « Protectionism Isn't Countercyclical (Anymore) », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 18062.
- Rose, A. K. et Wieladek, T. (2011), « Financial Protectionism: The First Test », Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research (NBER), Document de travail n° 17073.
- Rosendorff, B. P. et Milner, H. V. (2001), « The Optimal Design of International Trade Institutions: Uncertainty and Escape », *International Organization* 55(4): 829-857.
- Sala-i-Martin, X. (2006), « The World Distribution of Income: Falling Poverty and ... Convergence, Period », *Quarterly Journal of Economics* 121(2): 351-397.
- Sanfilippo, M. (2010), « Chinese FDI to Africa: What Is the Nexus With Foreign Economic Cooperation? », *African Development Review* 22(S1): 599-614.
- Schmitz, H. (2004), *Local Enterprises in the Global Economy: Issues of Governance and Upgrading*, Cheltenham: Edward Elgar Publishing.
- Schmitz, H. et Knorringa, P. (2000), « Learning From Global Buyers », *Journal of Development Studies* 37(2): 177-205.
- Schumpeter, J. A. (1942), « The Process of Creative Destruction », *Capitalism, Socialism and Democracy*.

- Schuster, M. et Maertens, M. (2013a), « Do Private Standards Create Exclusive Supply Chains? New Evidence from the Peruvian Asparagus Export Sector », *Food Policy* 43: 291-305.
- Schuster, M. et Maertens, M. (2013b), « 8 Private Food Standards and Firm-Level Trade Effects: A Dynamic Analysis of the Peruvian Asparagus Export Sector », dans John C. Beghin (éd.), *Nontariff Measures with Market Imperfections: Trade and Welfare Implications (Frontiers of Economics and Globalization, Volume 12)*, Bingley, Royaume-Uni: Emerald Group Publishing Limited: 187-210.
- Shafik, N. (1994), « Economic Development and Environmental Quality: An Econometric Analysis », *Oxford Economic Papers* 46(1994): 757-773.
- Sinnott, E., Nash, J., et de la Torre, A. (2010), *Natural Resources in Latin America and the Caribbean. Beyond Booms and Busts?*, Washington, DC: Banque mondiale.
- Solow, R. M. (1956), « A Contribution to the Theory of Economic Growth », *Quarterly Journal of Economics* 70(1): 65-94.
- Spence, M. (2011), « The Impact of Globalization on Income and Unemployment », *Foreign Affairs* 90.
- Staiger, R. W. et Tabellini, G. (1999), « Do GATT Rules Help Governments Make Domestic Commitments? », *Economics and Politics* 11(2): 109-144.
- Staritz, C. (2011), « Making the Cut? Low-Income Countries and the Global Clothing Value Chain in a Post-Quota and Post-Crisis World », Washington, DC: Banque mondiale, étude réalisée par la Banque mondiale.
- Stehrer, R. (2012), « Trade in Value Added and the Value Added in Trade », Vienne, The Vienna Institute for International Economic Studies, Document de travail n°81.
- Stiglitz, J. E. (1996), « Some Lessons from the East Asian Miracle », *World Bank Research Observer* 11(2): 151-177.
- Stock, J. H. et Watson, M. W. (2003), « Has the Business Cycle Changed and Why? », *NBER Macroeconomics Annual 2002* 17: 159-230.
- Stock, J. H. et Watson, M. W. (2005), « Understanding Changes in International Business Cycle Dynamics », *Journal of the European Economic Association* 3(5): 968-1006.
- Sturgeon, T. J. et Memedovic, O. (2010), « Mapping Global Value Chains: Intermediate Goods Trade and Structural Change in the World Economy », Vienne: Organisation des Nations Unies pour le développement industriel (ONUDI).
- Subramanian, A. et Wei, S.-J. (2007), « The WTO Promotes Trade, Strongly but Unevenly », *Journal of International Economics* 72(1): 151-175.
- Sustainable Development Solutions Network (SDSN) (2013), *Harnessing Natural Resources for Sustainable Development: Challenges and Solutions*, Report of the SDSN Thematic Group 10 on the Good Governance of Extractive and Land Resources, New York: SDSN.
- Sutton, J. (2012), *Competing in Capabilities: The Globalization Process*, Oxford, Royaume-Uni: Oxford University Press.
- Sutton, J. et Kellow, N. (2010), *The Enterprise Map Project. An Enterprise Map of Ethiopia*, Londres: International Growth Centre.
- Swan, T. W. (1956), « Economic Growth and Capital Accumulation », *Economic Records* 32: 334-361.
- Sykes, A. O. (2006), *The WTO Agreement on Safeguards*, Oxford, Royaume-Uni: Oxford University Press.
- Sylwester, K. (2005), « Foreign Direct Investment, Growth and Income Inequality in Less Developed Countries », *International Review of Applied Economics* 19(3): 289-300.
- Szirmai, A. (2012), « Industrialisation as an Engine of Growth in Developing Countries, 1950-2005 », *Structural Change and Economic Dynamics* 23: 406-420.
- Takacs, W. (1981), « Pressures for Protectionism: An Empirical Analysis », *Economic Inquiry* 9(4): 687-693.
- Takatashi, I. (1996), « Japan and the Asian Economies: A 'Miracle' in Transition », *Brookings Papers on Economic Activity* 2: 205-206.
- Tambunlertchai, K., Kontoleon, A. et Khanna, M. (2013), « Assessing Participation in Voluntary Environmental Programmes in the Developing World: The Role of FDI and Export Orientation on ISO14001 Adoption in Thailand », *Applied Economics* 45(15): 2039-2048.
- Tang, M.-K. et Wei, S.-J. (2009a), « The Value of Making Commitments Externally: Evidence From WTO Accessions », *Journal of International Economics* 78(2): 216-229.
- Tang, M.-K. et Wei, S.-J. (2009b), « Does WTO Accession Raise Income? When External Commitments Create Value », *Journal of International Economics* 78(2): 216-229.
- Teece, D. J. (1988), « Technological Change and the Nature of the Firm », dans Dosi, G., Freeman, C., Nelson, R., Silverberg, G., et Soete, L. (éds), *Technical change and economic theory*, Londres: Pinter.
- Teece, D. J., Pisano, G. et Shuen A. (1997), « Dynamic Capabilities and Strategic Management », *Strategic Management Journal* 18(7): 509-533.
- Tenreyro, S., Koren, M. et Caselli, F. (2012), « Diversification Through Trade », St. Louis, MO, Society for Economic Dynamics 2012 Meeting Papers n° 539.
- Tewari, M. (1999), « Successful Adjustment in Indian Industry: the Case of Ludhiana's Woolen Knitwear Cluster », *World Development* 27(9): 1651-1671.
- Tewari, M. (2006), « Is Price and Cost Competitiveness Enough for Apparel Firms to Gain Market Share in the World After Quotas? A Review », *Global Economy Journal* 6(4): 1-48.
- The Economist (2010), « It's Only Natural », *The Economist*: 9 septembre.
- The Economist (2013), « From Sunset to New Dawn », *The Economist*: 16 novembre.
- The High Level Panel of Experts on Food Security and Nutrition (HLPE) (2011) *Price Volatility and Food Security*, Rome: HLPE.
- Tholons (2013), « 2013 Top 100 Outsourcing Destinations », Rankings and Report Overview, The Tholons Report, repris de: www.tholons.com.
- Timmer, M. P., Erumban, A. A., Los, B., Stehrer, R. et de Vries, G. J. (2013), « Slicing Up Global Value Chains », Groningen: University of Groningen, Document de travail.
- Timmer, P. (2009), « Agricultural Trade Policy During Structural Transformation », dans Sarris, A. H. et Morrison, J. (éds), *The Evolving Structure of World Agricultural Trade*, Rome: FAO.
- Tokatli, N. (2007), « Networks, Firms and Upgrading Within the Blue-Jean Industry: Evidence From Turkey », *Global Networks* 7(1): 51-68.
- Tokatli, N. et Kizilgun, O. (2004), « Upgrading in the Global Clothing Industry: Mavi Jeans and the Transformation of a Turkish Firm From Full-Package to Brand-Name Manufacturing and Retailing », *Economic Geography* 80(3): 221-240.
- Tokatli, N. et Kizilgun, O. (2010), « Coping with the Changing Rules of the Game in the Global Textiles and Apparel Industries: Evidence from Turkey and Morocco », *Journal of Economic Geography* 10(2): 209-229.

- Tomz, M., Goldstein, J. L. et Rivers, D. (2007), « Do We Really Know that the WTO Increases Trade? Comment », *American Economic Review* 97(5): 2005-2018.
- Tordo, S., Tracy, B. C. et Arfaa, N. (2011), « National Oil Companies and Value Creation », Washington, DC: Banque mondiale, Document de travail n° 218.
- Tsai, P.-L. (1995), « Foreign Direct Investment and Income Inequality: Further Evidence », *World Development* 23(3): 469-483.
- United States Agency for International Development (USAID) (2007), *Calculating Tariff Equivalents for Time in Trade*, Washington, DC: USAID
- Van der Bremer, T. et Van der Ploeg, F. (2013), « Managing and Harnessing Volatile Oil Windfalls », *IMF Economic Review* 61: 130-167.
- Van der Ploeg, F. (2011), « Natural Resources: Curse or Blessing? », *Journal of Economic Literature* 49(2): 366-420.
- Van der Ploeg, F. et Venables, A. J. (2011), « Harnessing Windfall Revenues: Optimal Policies for Resource-Rich Developing Economies », *Economic Journal* 121: 1-30.
- Venohr, B. et Meyer, K. E. (2007), « The German Miracle Keeps Running: How Germany's Hidden Champions Stay Ahead in the Global Economy », Berlin: Institute of Management Berlin (IMB), Document de travail n° 30.
- Ventura, J., 1997 « Growth and Interdependence », *The Quarterly Journal of Economics*, 112(1): 57-4.
- Wei, S. J. et Zhang, X. (2011), « The Competitive Saving Motive: Evidence from Rising Sex Ratios and Saving Rates in China », *Journal of Political Economy* 119(3): 511-564.
- Weng, L., Boedhihartono, A. K., Dirks, P. H. G. M., Dixon, J., Lubis, M. I. et Sayer, J. A. (2013), « Mineral Industries, Growth Corridors and Agricultural Development in Africa », *Global Food Security* 2: 195-202.
- Wolf, M. (2004), *Why Globalization Works*, Londres et New Haven: Yale University Press.
- Wood, A. (2001), « Value Chains: An Economist's Perspective », *IDS Bulletin* 32(3): 41-45.
- Wood, A. (2002), « Globalization and Wage Inequalities: A Synthesis of Three Theories », *Review of World Economics* 138(1): 54-82.
- Wood, A. (2003), « Could Africa Be Like America? », dans Pleskovic, B. et Stern, N. (éds), *Annual Conference on Development Economics 2003*, Washington, DC et Oxford: Banque mondiale et Oxford University Press.
- Wood, A. (2007), « Book Review of Natural Resources and Economic Development, by Edward B. Barbier », *Journal of Economic Literature* XLV: 201-204.
- Yang, B., Brosig, S. et Chen, J. (2013), « Environmental Impact of Foreign vs. Domestic Capital Investment in China », *Journal of Agricultural Economics* 64(1): 245-271.
- Zaki, C. (2010), « Does Trade Facilitation Matter in Bilateral Trade? », Le Caire, Economic Research Forum (ERF), Document de travail.
- Zhou, Y., Zhang, X., Jin, Q., Chu, J. et Bai, Z. (2009), « Analysis on the Industry Upgrade of China's Sport Goods in the Global Value Chain », *Journal of Beijing Sport University* 2009(08): 26-29.

Notes techniques

Composition des régions et autres groupements économiques				
Régions				
Amérique du Nord				
Bermudes	Canada*	États-Unis d'Amérique*	Mexique*	
Autres territoires de la région non dénommés ailleurs (n.d.a.)				
Amérique du Sud, Amérique centrale et Caraïbes				
Antigua-et-Barbuda*	Chili*	Grenade*	Paraguay*	Suriname*
Argentine*	Colombie*	Guatemala*	Pérou*	Trinité-et-Tobago*
Aruba (Pays-Bas pour le compte de)*	Costa Rica*	Guyana*	Rép. bolivarienne du Venezuela*	Uruguay*
Bahamas**	Cuba*	Haïti*	République dominicaine*	
Barbade*	Curaçao*	Honduras*	Sainte-Lucie*	
Belize*	Dominique*	Jamaïque*	Saint-Kitts-et-Nevis*	
Bolivie, État Plurinational de*	El Salvador*	Nicaragua*	Saint-Martin*	
Brésil*	Équateur*	Panama*	Saint-Vincent-et-les Grenadines*	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Europe				
Albanie*	Chypre*	Hongrie*	Malte*	Roumanie*
Allemagne*	Danemark*	Irlande*	Monténégro*	Royaume-Uni*
Andorre**	ERY Macédoine*	Islande*	Norvège*	Serbie**
Autriche*	Espagne*	Italie*	Pays-Bas*	Slovénie*
Belgique*	Estonie*	Lettonie*	Pologne*	Suède*
Bosnie-Herzégovine**	Finlande*	Liechtenstein*	Portugal*	Suisse*
Bulgarie*	France*	Lituanie*	République slovaque*	Turquie*
Croatie*	Grèce*	Luxembourg*	République tchèque*	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Communauté d'États indépendants (CEI)^a				
Arménie*	Fédération de Russie*	République de Moldova*	Tadjikistan*	
Azerbaïdjan**	Géorgie ^a	Ouzbékistan**	Turkménistan	
Bélarus**	Kazakhstan**	République kirghize*	Ukraine*	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Afrique				
Afrique du Sud*	Congo, Rép. dém. du*	Guinée équatoriale**	Mozambique*	Somalie
Algérie**	Côte d'Ivoire*	Kenya*	Namibie*	Soudan**
Angola*	Djibouti*	Lesotho*	Niger*	Swaziland*
Bénin*	Égypte*	République du Libéria**	Nigéria*	Tanzanie*
Botswana*	Érythrée	Libye**	Ouganda*	Tchad*
Burkina Faso*	Éthiopie**	Madagascar*	République centrafricaine*	Togo*
Burundi*	Gabon*	Malawi*	Rwanda*	Tunisie*
Cameroun*	Gambie*	Mali*	Sao Tomé-et-Principe**	Zambie*
Cabo Verde*	Ghana*	Maroc*	Sénégal*	Zimbabwe*
Comores**	Guinée*	Maurice*	Seychelles**	
Congo*	Guinée-Bissau*	Mauritanie*	Sierra Leone*	
Autres territoires de la région n.d.a.				

*Membres de l'OMC

**Gouvernements observateurs

^aLa Géorgie n'est pas membre de la Communauté d'États indépendants mais elle est classée dans ce groupe pour des raisons de géographie et de similarité des structures économiques.

Moyen-Orient				
Arabie saoudite, Royaume de*	Iran**	Jordanie*	Oman*	Yémen*
Bahreïn, Royaume de*	Iraq**	Koweït, État du*	Qatar*	
Émirats arabes unis*	Israël*	République libanaise**	République arabe syrienne**	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Asie				
Afghanistan**	Fidji*	Malaisie*	Papouasie-Nouvelle-Guinée*	Timor-Leste
Australie*	Hong Kong, Chine*	Maldives*	Philippines*	Tonga*
Bangladesh*	Îles Salomon*	Mongolie*	Rép. dém. populaire lao*	Tuvalu
Bhoutan**	Inde*	Myanmar*	Samoa*	Vanuatu*
Brunéi Darussalam*	Indonésie*	Népal*	Singapour*	Viet Nam*
Cambodge*	Japon*	Nouvelle-Zélande*	Sri Lanka*	
Chine*	Kiribati	Pakistan*	Taipei chinois*	
Corée, République de*	Macao, Chine*	Palau	Thaïlande*	
Autres territoires de la région n.d.a.				
Autres groupements				
ACP (pays d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique)				
Afrique du Sud	Cuba	Îles Marshall	Niger	Sierra Leone
Angola	Djibouti	Îles Salomon	Nigéria	Somalie
Antigua-et-Barbuda	Dominique	Jamaïque	Niue	Soudan
Bahamas	Érythrée	Kenya	Ouganda	Suriname
Barbade	Éthiopie	Kiribati	Palau	Swaziland
Belize	Fidji	Lesotho	Papouasie-Nouvelle-Guinée	Tanzanie
Bénin	Gabon	Libéria, République du	République centrafricaine	Tchad
Botswana	Gambie	Madagascar	République dominicaine	Timor-Leste
Burkina Faso	Ghana	Malawi	Rwanda	Togo
Burundi	Grenade	Mali	Sainte-Lucie	Tonga
Cabo Verde	Guinée	Mauritanie	Saint-Kitts-et-Nevis	Trinité-et-Tobago
Cameroun	Guinée-Bissau	Maurice	Saint-Vincent-et-les Grenadines	Tuvalu
Comores	Guinée équatoriale	Micronésie	Samoa	Vanuatu
Congo	Guyana	Mozambique	Sao Tomé-et-Principe	Zambie
Congo, Rép. dém. du	Haïti	Namibie	Sénégal	Zimbabwe
Côte d'Ivoire	Îles Cook	Nauru	Seychelles	
Afrique				
<i>Afrique du Nord</i>				
Algérie	Égypte	Libye	Maroc	Tunisie
<i>Afrique subsaharienne</i>				
<i>Afrique occidentale</i>				
Bénin	Gambie	Guinée-Bissau	Mauritanie	Sénégal
Burkina Faso	Ghana	Libéria, République du	Niger	Sierra Leone
Cabo Verde	Guinée	Mali	Nigéria	Togo
Côte d'Ivoire				
<i>Afrique centrale</i>				
Burundi	Congo	Gabon	République centrafricaine	Sao Tomé-et-Principe
Cameroun	Congo, Rép. dém. du	Guinée équatoriale	Rwanda	Tchad
<i>Afrique orientale</i>				
Comores	Éthiopie	Maurice	Seychelles	Soudan
Djibouti	Kenya	Ouganda	Somalie	Tanzanie
Érythrée	Madagascar			

<i>Afrique australe</i>				
Afrique du Sud	Botswana	Malawi	Namibie	Zambie
Angola	Lesotho	Mozambique	Swaziland	Zimbabwe
Territoires d'Afrique n.d.a.				
Asie				
<i>Asie de l'Est (Océanie comprise):</i>				
Australie	Hong Kong, Chine	Malaisie	Rép. dém. populaire lao	Tuvalu
Brunéi Darussalam	Îles Salomon	Mongolie	Samoa	Vanuatu
Cambodge	Indonésie	Myanmar	Singapour	Viet Nam
Chine	Japon	Nouvelle-Zélande	Taipei chinois	
Corée, République de	Kiribati	Papouasie-Nouvelle-Guinée	Thaïlande	
Fidji	Macao, Chine	Philippines	Tonga	
<i>Asie de l'Ouest:</i>				
Afghanistan	Bhoutan	Maldives	Pakistan	Sri Lanka
Bangladesh	Inde	Népal		
Autres territoires d'Asie et du Pacifique n.d.a.				
PMA (pays les moins avancés)				
Afghanistan	Érythrée	Libéria, République du	Ouganda	Soudan
Angola	Éthiopie	Madagascar	République centrafricaine	Tanzanie
Bangladesh	Gambie	Malawi	Rép. dém. du Congo	Tchad
Bénin	Guinée	Maldives	Rép. dém. populaire lao	Timor-Leste
Bhoutan	Guinée-Bissau	Mali	Rwanda	Togo
Burkina Faso	Guinée équatoriale	Mauritanie	Samoa	Tuvalu
Burundi	Haïti	Mozambique	Sao Tomé-et-Principe	Vanuatu
Cambodge	Îles Salomon	Myanmar	Sénégal	Yémen
Comores	Kiribati	Népal	Sierra Leone	Zambie
Djibouti	Lesotho	Niger	Somalie	
Six pays ou territoires commerçants de l'Asie de l'Est				
Corée, République de	Malaisie	Singapour	Thaïlande	Taipei chinois
Hong Kong, Chine				
Accords d'intégration régionale				
Communauté andine (CAN)				
Bolivie, État Plurinational de	Colombie	Équateur	Pérou	
ASEAN (Association des nations de l'Asie du Sud-Est)/AFTA (Zone de libre-échange de l'ASEAN)				
Brunéi Darussalam	Indonésie	Myanmar	Rép. dém. populaire lao	Thaïlande
Cambodge	Malaisie	Philippines	Singapour	Viet Nam
MCCA (Marché commun centraméricain)				
Costa Rica	El Salvador	Guatemala	Honduras	Nicaragua
CARICOM (Communauté et Marché commun des Caraïbes)				
Antigua-et-Barbuda	Belize	Guyana	Montserrat	Saint-Vincent-et-les Grenadines
Bahamas	Dominique	Haïti	Sainte-Lucie	Suriname
Barbade	Grenade	Jamaïque	Saint-Kitts-et-Nevis	Trinité-et-Tobago
CEMAC (Communauté économique et monétaire de l'Afrique centrale)				
Cameroun	Gabon	Guinée équatoriale	République centrafricaine	Tchad
Congo				
COMESA (Marché commun d'Afrique orientale et australe)				
Burundi	Érythrée	Madagascar	Rwanda	Swaziland
Comores	Éthiopie	Malawi	Rép. dém. du Congo	Zambie
Djibouti	Kenya	Maurice	Seychelles	Zimbabwe
Égypte	Libye	Ouganda	Soudan	

CEEAC (Communauté économique des États d'Afrique centrale)				
Angola	Congo	Guinée équatoriale	Sao Tomé-et-Principe	
Burundi	Congo, Rép. dém. du	République centrafricaine	Tchad	
Cameroun	Gabon	Rwanda		
CEDEAO (Communauté économique des États de l'Afrique de l'Ouest)				
Bénin	Côte d'Ivoire	Guinée	Mali	Sénégal
Burkina Faso	Gambie	Guinée-Bissau	Niger	Sierra Leone
Cabo Verde	Ghana	Libéria, République du	Nigéria	Togo
AELE (Association européenne de libre-échange)				
Islande	Liechtenstein	Norvège	Suisse	
Union européenne (28)				
Allemagne	Danemark	Hongrie	Malte	Slovénie
Autriche	Espagne	Irlande	Pays-Bas	Roumanie
Belgique	Estonie	Italie	Pologne	Royaume-Uni
Bulgarie	Finlande	Lettonie	Portugal	Suède
Chypre	France	Lituanie	République slovaque	
Croatie	Grèce	Luxembourg	République tchèque	
CCG (Conseil de coopération du Golfe)				
Arabie saoudite, Royaume de	Émirats arabes unis	Koweït, État du	Oman	Qatar
Bahreïn, Royaume de				
MERCOSUR (Marché commun du Sud)				
Argentine	Brésil	Paraguay	Uruguay	
ALENA (Accord de libre-échange nord-américain)				
Canada	États-Unis	Mexique		
ACPSA (Arrangement commercial préférentiel sud-asiatique)				
Bangladesh	Inde	Népal	Pakistan	Sri Lanka
Bhoutan	Maldives			
CDAА (Communauté de développement de l'Afrique australe)				
Afrique du Sud	Congo, Rép. dém. du	Malawi	Namibie	Tanzanie
Angola	Lesotho	Maurice	Seychelles	Zambie
Botswana	Madagascar	Mozambique	Swaziland	Zimbabwe
UEMOA (Union économique et monétaire ouest-africaine)				
Bénin	Côte d'Ivoire	Mali	Sénégal	Togo
Burkina Faso	Guinée-Bissau	Niger		

Les Membres de l'OMC sont souvent désignés sous le nom de « pays », bien que certains ne soient pas des pays au sens habituel du terme mais, officiellement, des « territoires douaniers ». La définition des groupements géographiques ou autres, dans le présent rapport, n'implique de la part du Secrétariat aucune prise de position quant au statut d'un pays ou territoire, au tracé de ses frontières ou aux droits et obligations des Membres de l'OMC dans le cadre des Accords de l'OMC. Les couleurs, tracés de frontières, dénominations et classifications figurant dans les cartes n'impliquent, de la part de l'OMC, aucun jugement quant au statut juridique ou autre d'un territoire, ni la reconnaissance ou l'acceptation d'un tracé de frontières.

Dans le présent rapport, l'Amérique du Sud, l'Amérique centrale et les Caraïbes sont désignées sous le nom d'« Amérique du Sud et Amérique centrale ». Aruba; la République bolivarienne du Venezuela; la région administrative spéciale de Hong Kong, Chine; la République de Corée; et le Territoire douanier distinct de Taiwan, Penghu, Kinmen et Matsu sont désignés sous les noms de « Aruba (Pays-Bas pour le compte de) »; « Rép. bolivarienne du Venezuela »; « Hong Kong, Chine »; « Corée, Rép. de »; et « Taipei chinois », respectivement.

La date de clôture pour les données utilisées dans le présent rapport est le 1 avril 2014.

Abréviations et symboles

ACP	Pays d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique
ACPr	Accord commercial préférentiel
ACR	Avantage comparatif révélé
ACR	Accord commercial régional
ADPIC	Aspects des droits de propriété intellectuelle qui touchent au commerce
AGCS	Accord général sur le commerce des services
AGOA	Loi sur la croissance et les perspectives économiques de l'Afrique
AIE	Agence internationale de l'énergie
ALENA	Accord de libre-échange nord-américain
AMNA	Accès aux marchés pour les produits non agricoles
APD	Aide publique au développement
ATI	Accord sur les technologies de l'information
ATLC	Assistance technique liée au commerce
BAFT	Bankers Association for Finance and Trade
BID	Banque interaméricaine de développement
BIT	Bureau international du travail
BP	British Petroleum
BPF	Bonnes pratiques de fabrication
BRC	British Retail Consortium
BRICS	Brésil, Russie, Inde, Chine, Afrique du Sud
CBFA	Comité du budget, des finances et de l'administration
CBI	Centre de promotion des importations en provenance des pays en développement
CCD	Comité du commerce et du développement
CEI	Communauté d'États indépendants
CEPII	Centre d'études prospectives et d'informations internationales
CIR	Cadre intégré renforcé
CNUCED	Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement
Comtrade (base de données)	Base de données statistiques des Nations Unies sur le commerce des marchandises
CONTAG	Confederação Nacional dos Trabalhadores na Agricultura (Brésil)
CSA	Comité de la sécurité alimentaire mondiale (ONU)
CSLP	Cadre stratégique de lutte contre la pauvreté
CTCI	Classification type pour le commerce international
CVM	Chaîne de valeur mondiale
DAES	Département des affaires économiques et sociales de l'ONU
Dollars EU	Dollars des États-Unis
DPI	Droit de propriété intellectuelle
EAV	Équivalent <i>ad valorem</i>
EDIC	Étude diagnostique sur l'intégration du commerce
EPC	Examen des politiques commerciales
FAO	Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture
FDSC	En franchise de droits et sans contingent
FEM	Forum économique mondial
FGASPDD	Fonds global d'affectation spéciale pour le Programme de Doha pour le développement
FMI	Fonds monétaire international
GATT	Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce

GGFR	Partenariat mondial pour la réduction des gaz torchés (partenariat public-privé)
GlobalGAP	Global Good Agricultural Practice
GTIS	Global Trade Information Services
HACCP	Analyse des risques et maîtrise des points critiques
HRP	Hypothèse du revenu permanent
IDH	Indice de développement humain
IED	Investissement étranger direct
IFS	International Featured Standard
IPE	Indice de performance environnementale
ISO	Organisation internationale de normalisation
ITC	Centre du commerce international
ITIE	Initiative pour la transparence dans les industries extractives
KPCS	Système de certification du processus de Kimberley
LEAF	Linking Environment and Farming
LTC (base de données)	Base de données des listes tarifaires codifiées
MEPC	Mécanisme d'examen des politiques commerciales
MIC	Mesures concernant les investissements et liées au commerce
MNT	Mesures non tarifaires
n.d.a.	Non dénommé ailleurs
NPF	Nation la plus favorisée
OCDE	Organisation de coopération et de développement économiques
OIE	Organisation mondiale de la santé animale
OMC	Organisation mondiale du commerce
OMD	Objectifs du Millénaire pour le développement (ONU)
OMS	Organisation mondiale de la santé
ONU	Organisation des Nations Unies
OPEP	Organisation des pays exportateurs de pétrole
ORD	Organe de règlement des différends
OTC	Obstacles techniques au commerce
PDD	Programme de Doha pour le développement
PDSL	Pays en développement sans littoral
PECC	Conseil de coopération économique du Pacifique
PECO	Pays d'Europe centrale et orientale
PEV	Petites économies vulnérables
PIB	Produit intérieur brut
PMA	Pays les moins avancés
PME	Petites et moyennes entreprises
PNI	Pays nouvellement industrialisés
PNUD	Programme des Nations Unies pour le développement
PPA	Parité de pouvoir d'achat
PTF	Productivité totale des facteurs
R-D	Recherche-développement
SDSN	Sustainable Development Solutions Network
SGP	Système généralisé de préférences
SGPC	Système global de préférences commerciales
SH	Système harmonisé
SMC	Subventions et mesures compensatoires
SNPC	Système de notification des pays créanciers

SPS	Sanitaire et phytosanitaire
SQF2000	Safety Quality Food 2000
STDF	Fonds pour l'application des normes et le développement du commerce
TIC	Technologies de l'information et de la communication
TIM	Transit international des marchandises
TiVA (base de données)	Base de données sur le commerce en valeur ajoutée
TPMD	Tarif des pays les moins développés
TRAINS	Trade Analysis and Information System
TSA	Tout sauf les armes
TSD	Traitement spécial et différencié
UE	Union européenne
UNESCO	Organisation des Nations Unies pour l'éducation, la science et la culture
USAID	Agence des États-Unis pour le développement international
VAX (ratio)	Ratio de la valeur ajoutée aux exportations brutes
WIOD	Base de données entrées-sorties mondiales
WITS (base de données)	World Integrated Trade Solution

Les signes suivants ont été utilisés dans la présente publication:

...	chiffre non disponible
0	zéro ou chiffre arrondi à zéro
-	sans objet
\$EU	dollar des États-Unis
£	livre sterling

Liste des figures, tableaux et encadrés

Partie I L'économie mondiale et le commerce mondial en 2013 et au début de 2014

Figures

Figure 1	Croissance en volume des exportations mondiales de marchandises et du PIB, 2005-2013	18
Figure 2	Évolution trimestrielle du commerce des marchandises de certaines économies, 2010T1-2014T1	19
Figure 3	Moyenne mobile sur dix ans du commerce mondial, du PIB et du ratio commerce/PIB, 1990-2013	20
Figure 4	Volume des exportations mondiales de marchandises, 1990-2013	21
Figure 5	Écart des exportations mondiales de marchandises en volume par rapport à la tendance d'avant la crise, 2005-2013	21
Figure 6	Taux de chômage dans l'Union européenne (28), dans la zone euro, aux États-Unis et au Japon, 2010T1-2013T4	22
Figure 7	Taux de change du dollar EU par rapport aux monnaies de certains pays, janvier 2005-mars 2014	24
Figure 8	Croissance des exportations de services commerciaux en valeur par région, 2011-2013	26
Figure 9	Exportations mondiales de produits manufacturés par trimestre et par produit, 2008T1-2014T1	28

Tableaux

Tableau 1	PIB et commerce des marchandises par région, 2011-2013	23
Tableau 2	Prix mondiaux de certains produits primaires, 2000-2013	25
Tableau 3	Exportations mondiales de marchandises et de services commerciaux, 2005-2013	25

Figure de l'appendice

Figure 1 de l'appendice	Exportations et importations de marchandises de certaines économies du G-20, juillet 2012-mars 2014	29
-------------------------	---	----

Tableaux de l'appendice

Tableau 1 de l'appendice	Commerce mondial des marchandises par région et pour certaines économies, 2013	32
Tableau 2 de l'appendice	Commerce mondial des services commerciaux par région et pour certaines économies, 2013	33
Tableau 3 de l'appendice	Commerce des marchandises: principaux exportateurs et importateurs, 2013	34
Tableau 4 de l'appendice	Commerce des marchandises: principaux exportateurs et importateurs, 2013 (non compris les échanges intra-UE-28)	35
Tableau 5 de l'appendice	Commerce des services commerciaux: principaux exportateurs et importateurs, 2013	36
Tableau 6 de l'appendice	Commerce des services commerciaux: principaux exportateurs et importateurs, 2013 (non compris les échanges intra-UE-28)	37

Partie II Commerce et développement: tendances récentes et rôle de l'OMC

A Introduction

Figures

Figure A.1	PIB par habitant de certains pays, 1840-2012	45
Figure A.2	Exportations de marchandises par habitant de certaines économies, 1840-1913	46
Figure A.3	Exportations de marchandises par habitant pour certaines économies, 1913-1973	49
Figure A.4	Exportations de marchandises par habitant pour certaines économies, 1980-2012	52

B Importance croissante des pays en développement dans l'économie mondiale

Figures

Figure B.1	Croissance du PIB en prix constants en fonction du niveau de développement, 1980-2012	57
Figure B.2	Densité par noyau du PIB réel en PPA pondérée par la population, 1990-2011	58
Figure B.3	PIB réel par habitant de certaines économies, 1990-2011	59
Figure B.4	PIB par habitant des économies en développement du G-20 et des PMA, 1990-2011	59
Figure B.5	Convergence des revenus par habitant des économies en développement du G-20 et des PMA, 2000-2012	60
Figure B.6	PIB mondial par habitant et part des exportations de marchandises et de services dans le PIB mondial	64
Figure B.7	Croissance du PIB réel par habitant et croissance du volume des exportations de marchandises, 2000-2011	64
Figure B.8	Croissance annuelle moyenne du PIB par habitant en parité de pouvoir d'achat par niveau de développement, 1990-2011	65
Figure B.9	Parts de certaines économies dans le PIB mondial à parité de pouvoir d'achat, 2000-2012	66
Figure B.10	Évolution des exportations mondiales de marchandises en fonction du niveau de développement, 1995-2012	66
Figure B.11	Croissance du PIB réel par habitant et développement humain, 2000-2012	67
Figure B.12	Part de la population vivant en dessous du seuil d'extrême pauvreté dans certains pays, 2000-2011	69
Figure B.13	Croissance du PIB par habitant et inégalité des revenus dans les économies en développement, 2000-2011	70
Figure B.14	PIB réel par habitant et performance environnementale	71
Figure B.15	Exportations de marchandises de l'Afrique par partenaire à l'exportation/à l'importation, 1995-2012	74
Figure B.16	Exportations de marchandises de l'Afrique vers les économies développées et les économies en développement d'Asie par produit, 1995-2012	75

Tableaux

Tableau B.1	Sources de la croissance économique dans les économies en développement, 1990-2000 et 2000-2012	62
Tableau B.2	Progrès dans la réalisation des OMD	68
Tableau B.3	Taux de droits moyens, par groupe de pays	72
Tableau B.4	Droits de douane appliqués aux importations en provenance des PMA par les économies développées et certaines économies en développement du G-20, 2002-2012	73

Encadrés

Encadré B.1	Quel est l'effet du commerce sur la croissance?	63
Encadré B.2	Les Objectifs du Millénaire pour le développement sont-ils sur le point d'être atteints?	68

Tableaux de l'appendice

Tableau B.1 de l'appendice	Groupes de pays utilisés dans le présent rapport	77
Tableau B.2 de l'appendice	Indicateurs du développement par niveau de développement pour certaines économies, 2000-2012	78

C Développement des chaînes de valeur mondiales**Figures**

Figure C.1	Importations de pièces et composants par groupe de pays, 1996-2012	85
Figure C.2	Part des importations de pièces et de composants par groupe de pays, 1996-2012	85
Figure C.3	Parts des IED entrants et sortants, 1988-2012	86
Figure C.4	Représentation graphique des éléments de valeur ajoutée des exportations brutes	87
Figure C.5	Indice de participation aux CVM, 1995 et 2008	88
Figure C.6	Flux d'échanges de produits finaux et de produits intermédiaires transformés, 1995 et 2012	89
Figure C.7	Indice de position de quelques pays dans les CVM, 1995 et 2008	91
Figure C.8	Part des importations de pièces et de composants, 1988-2012	92
Figure C.9	Contribution des exportations de services, de produits manufacturés et de produits primaires à la participation aux CVM, par économie, 1995 et 2008	93
Figure C.10	Contribution de la valeur ajoutée des services, du secteur manufacturier et du secteur primaire à la participation aux CVM, par économie, 1995 et 2008	94
Figure C.11	Exemples de services fournis le long de la chaîne de valeur	95
Figure C.12	Teneur des exportations de produits manufacturés en valeur ajoutée liée aux services, 1995 et 2008	95
Figure C.13	Intensité régionale des exportations par secteur, pour certaines régions, 2008	99
Figure C.14	Répartition du PIB par habitant en fonction de la participation aux CVM, 2012	100
Figure C.15	Baisse des coûts du commerce et intégration internationale en résultant dans le cadre des CVM	103
Figure C.16	Intégration d'un pays aux CVM grâce au transfert de technologie	103
Figure C.17	La courbe du sourire	106
Figure C.18	Qualité des exportations et PIB par habitant	108
Figure C.19	Croissance additionnelle du PIB par habitant dans les pays où la convergence qualitative a été rapide par rapport à ceux où elle a été lente dans les années 1996 à 2010	109
Figure C.20	Stock des certifications ISO 9001, par région, 1993-2012	110
Figure C.21	Augmentation des variétés de produits exportés, 1990-2010	113
Figure C.22	Valeur des exportations des variétés de produits déjà exportées en 1990, 1990-2010	114
Figure C.23	Commerce des entreprises françaises au sein et hors des CVM lors de l'effondrement du commerce à la fin de 2008	115
Figure C.24	Production automobile dans quelques régions, 2011	116

Figure C.25	Avis des pays partenaires et des pays donateurs sur les principaux obstacles à l'entrée des entreprises dans les chaînes de valeur, 2013	121
Figure C.26	Droits de la nation la plus favorisé (NPF) sur les pièces et composants, par groupe de pays	125
Figure C.27	Moyenne simple des droits de douane sur les produits primaires, intermédiaires et finals dans les secteurs des textiles et de l'électronique, par groupe de pays, 2011	126
Figure C.28	Nombre moyen de dispositions par groupe de pays et par période, 1992-2011	128
Figure C.29	Proportion d'accords entre des pays en développement du G-20 et d'autres pays en développement comportant certaines dispositions, 1991-2011	129

Tableaux

Tableau C.1	Résultats d'une recherche sur les « chaînes de valeur mondiales » dans Google Scholar, 1980-2013	84
Tableau C.2	Indice de participation aux CVM, 1995-2009	88
Tableau C.3	Les cinq principaux exportateurs de services informatiques par groupement économique, 2005-2010	97
Tableau C.4	Chaîne de valeur simplifiée dans le secteur du tourisme	98
Tableau C.5	Principaux déterminants de la répartition des gains dans les CVM	105
Tableau C.6	Taux de croissance médian du PIB par habitant en fonction de l'évolution de la participation aux CVM et de la valeur ajoutée nationale créée, 1990-2010	107
Tableau C.7	Principaux obstacles à la participation des pays en développement aux chaînes de valeur, 2013	122
Tableau C.8	Comparaison entre pays de certains déterminants des coûts de la participation aux CVM	122
Tableau C.9	Accords comportant des disciplines non tarifaires en 2012	127

Encadrés

Encadré C.1	Comment mesurer la participation aux CVM	87
Encadré C.2	Cartographie et mesure du commerce mondial dans les réseaux de valeur ajouté	89
Encadré C.3	« Servicification » du secteur manufacturier	94
Encadré C.4	Les pays en développement et la délocalisation des services informatiques	97
Encadré C.5	Le rôle de la chaîne de valeur du tourisme dans le développement	98
Encadré C.6	Renforcement des capacités et retombées de l'IED au Costa Rica	102
Encadré C.7	CVM, compétitivité et intégration commerciale	102
Encadré C.8	Les chaînes d'approvisionnement pilotées par les acheteurs ou par les producteurs	105
Encadré C.9	Participation aux CVM et amélioration de la qualité des exportations	108
Encadré C.10	La montée en gamme fonctionnelle dans les CVM du secteur des vêtements en Asie de l'Est	112
Encadré C.11	L'initiative Aide pour le commerce et les flux d'aide pour le commerce	123
Encadré C.12	L'Accord sur la facilitation des échanges	124
Encadré C.13	Étude de cas – Le transit international de marchandises (TIM) en Amérique centrale	125

Tableau de l'appendice

Tableau C.1 de l'appendice	Provenance de la valeur ajoutée des exportations brutes, par exportateur et par pays d'origine, 1995-2008	135
----------------------------	---	-----

D Rôle nouveau des produits de base dans les stratégies de développement

Figures

Figure D.1	Indices annuels des prix réels de certains produits de base, 2000-2013	139
Figure D.2	Indices annuels des prix réels de certains produits de base, 1960-2013	140
Figure D.3	Consommation de métaux, 1990-2012	140
Figure D.4	Volatilité des indices de prix de certains produits de base, 1965m1-2013m9	142
Figure D.5	Volatilité des indices de prix de certains produits de base, 1970m1-2013m9	143
Figure D.6	Exportations de produits agricoles et croissance économique, 2001-2012	145
Figure D.7	Comparaison des revenus des ménages au Sénégal, par statut d'emploi dans le secteur des exportations de tomates	147
Figure D.8	Comparaison de la pauvreté des ménages au Sénégal, par statut d'emploi dans le secteur des exportations de tomates	148
Figure D.9	Comparaison des revenus des ménages au Sénégal, par statut d'emploi dans le secteur des exportations de haricots verts	148
Figure D.10	Part des produits traditionnels, des produits transformés, des produits frais et des produits de spécialité dans les exportations agricoles totales, 1960-2010	149
Figure D.11	Part des pays en développement et des PMA dans les exportations mondiales de produits agricoles, %, 1961-2011	152
Figure D.12	Part de différents groupes de pays (groupes de revenu) dans les exportations de produits agricoles traditionnels, %, 1961-2011	152
Figure D.13	Part de différents groupes de pays (groupes de revenu) dans les exportations de fruits et légumes, %, 1961-2011	153
Figure D.14	Part de différents segments du marché des produits agricoles dans les exportations des PMA, 1961-2011	153
Figure D.15	Ratio des exportations agricoles au PIB dans les pays en développement, 2000-2012	154
Figure D.16	Exportations et importations de produits alimentaires des PMA, 2000-2012	155
Figure D.17	Graphique a) Nombre de nouvelles notifications SPS adressées à l'OMC, 1995-2011 Graphique b) Nombre de producteurs ayant la certification GlobalGAP, 1994-2011	159
Figure D.18	Évolution des exportations d'asperges fraîches en volume et en valeur, 1993-2011	160
Figure D.19	Évolution du nombre d'entreprises exportatrices certifiées et non certifiées, 1993-2011	161
Figure D.20	Volume des exportations des entreprises certifiées et non certifiées	161
Figure D.21	Approvisionnement des entreprises certifiées et non certifiées auprès des petits producteurs	161
Figure D.22	Commerce mondial des combustibles fossiles, des métaux et des minerais, (indices de volume et de valeur (2000 = 100), 2000-2010)	164
Figure D.23	Part des groupes de produits dans les exportations mondiales de marchandises, 1980-2012	165
Figure D.24.	Part des combustibles et des produits miniers dans les exportations totales de marchandises, moyennes par région, 1997-2012	165
Figure D.25	Corrélation entre le logarithme du revenu des ressources naturelles (% du PIB) et l'indice de développement humain, 1990-2010	167
Figure D.26	Scénarios de croissance de la consommation après des recettes exceptionnelles provenant des ressources naturelles	168
Figure D.27	Politique budgétaire des économies en développement riches en ressources naturelles, 1960-2009	171

Figure D.28	Corrélation entre le logarithme du revenu des ressources naturelles (% du PIB) et le coefficient de Gini, 1990-2010	173
Figure D.29	Corrélation entre le logarithme de la rente des ressources naturelles (% du PIB) et l'indice de performance environnementale, 2000-2010	174

Tableaux

Tableau D.1	Produits ayant un potentiel d'exportation mentionnés dans certaines EDIC	146
Tableau D.2	Composition par produit des exportations des PMA, par destination, 2000-2012	150
Tableau D.3	Exportations agricoles des PMA par destination, 2000-2012	150
Tableau D.4	Classification des produits agricoles	151
Tableau D.5	Accroissement de la PTF dans l'agriculture et part des exportations, par région et par décennie, 1961-2010	156
Tableau D.6	Tarifs appliqués aux exportations par pays partenaire, segment du marché et degré de transformation, 2011	157
Tableau D.7	Avoirs des fonds souverains en milliards de \$EU et % du PIB, 2012	170
Tableau D.8	Restrictions à l'exportation visant les matières premières industrielles, par type et par année	175
Tableau D.9	Restrictions à l'exportation de matières premières industrielles, par objectif déclaré	176

Encadrés

Encadré D.1	Volatilité des prix des produits de base	141
Encadré D.2	Les exportations de haricots et de tomates au Sénégal	147
Encadré D.3	Catégories de produits agricoles exportés	151
Encadré D.4	Le secteur des exportations d'asperges au Pérou	160
Encadré B.5	Accès des exportations agroalimentaires d'Amérique centrale aux marchés européens	162
Encadré B.6	Fonds souverains	169

E Synchronisation et mondialisation des chocs macroéconomiques**Figures**

Figure E.1	Volatilité des pays en développement, 1988-2000 et 2000-2012	182
Figure E.2	Volatilité et ouverture commerciale, 2000-2012	183
Figure E.3	Volatilité dans le temps et groupes de pays	184
Figure E.4	Exportations trimestrielles de marchandises par région, 2007T1-2013T2	186
Figure E.5	Reprise des exportations totales après la crise, 2009-2012	188
Figure E.6	Croissance annuelle des exportations bilatérales après la crise, 2009-2012	189
Figure E.7	Nombre de mesures restrictives pour le commerce, 2009-2012	191
Figure E.8	Part du commerce mondial visée par des mesures restrictives, 2010-2012	192
Figure E.9	Nombre de mesures de libéralisation du commerce, 2009-2012	193
Figure E.10	Part du commerce mondial visée par des mesures de libéralisation, 2012	193
Figure E.11	Excédents/déficits du compte courant de certains pays	196
Figure E.12	Nombre de mesures restrictives pour le commerce et résultats à l'exportation, 2009-2012	197

Tableaux

Tableau E.1	Exportations mondiales de produits manufacturés par produit, 2001T1-2010T4	186
Tableau E.2	Programmes de relance budgétaire discrétionnaires liés à la crise dans les économies du G-20	194
Tableau E.3	Montants annoncés ou utilisés pour soutenir le secteur financier	195

Encadrés

Encadré E.1	La contagion et la compréhension limitée de l'interdépendance au moment de la crise	185
Encadré E.2	Quelle aurait pu être l'ampleur du protectionnisme commercial durant la crise?	190
Encadré E.3	Solutions politiques contre les déséquilibres mondiaux	196

F L'OMC et les pays en développement

Tableaux

Tableau F.1	Moyenne pondérée des droits consolidés par groupe de pays (uniquement sur la base des importations de produits consolidés en 2010)	211
Tableau F.2	Part des importations des pays développés en provenance des pays en développement et des PMA admises en franchise de droits, en fonction de la valeur, 2000-2011	213
Tableau F.3	Droits moyens appliqués par les pays développés aux principaux produits en provenance de pays en développement et de pays les moins avancés, 2000-2011	213
Tableau F.4	Accès aux marchés FDSC dans le cadre du Système généralisé de préférences (SGP) des économies développées et de certaines économies en développement Membres de l'OMC, 2011	214
Tableau F.5	Cibles et indicateurs du Partenariat mondial pour le développement	215

Encadrés

Encadré F.1	Conférence ministérielle de Bali: Décision sur la détention de stocks publics à des fins de sécurité alimentaire	207
Encadré F.2	Accès préférentiel aux marchés et érosion des préférences	213
Encadré F.3	Actualisation du Partenariat mondial pour le développement	215

Membres de L'OMC

(Au 26 juin 2014)

Afrique du Sud	Gambie	Ouganda
Albanie	Géorgie	Pakistan
Allemagne	Ghana	Panama
Angola	Grèce	Papouasie-Nouvelle-Guinée
Antigua-et-Barbuda	Grenade	Paraguay
Arabie saoudite, Royaume d'	Guatemala	Pays-Bas
Argentine	Guinée	Pérou
Arménie	Guinée-Bissau	Philippines
Australie	Guyana	Pologne
Autriche	Haïti	Portugal
Bahreïn, Royaume de	Honduras	Qatar
Bangladesh	Hong Kong, Chine	République centrafricaine
Barbade	Hongrie	République démocratique du Congo
Belgique	Îles Salomon	République démocratique populaire Lao
Belize	Inde	République dominicaine
Bénin	Indonésie	République kirghize
Bolivie, État plurinational de	Irlande	République slovaque
Botswana	Islande	République tchèque
Brésil	Israël	Roumanie
Brunéi Darussalam	Italie	Royaume-Uni
Bulgarie	Jamaïque	Rwanda
Burkina Faso	Japon	Sainte-Lucie
Burundi	Jordanie	Saint-Kitts-et-Nevis
Cambodge	Kenya	Saint-Vincent-et-les Grenadines
Cameroun	Koweït, État du	Samoa
Canada	Lesotho	Sénégal
Cabo Verde	Lettonie	Sierra Leone
Chili	Liechtenstein	Singapour
Chine	Lituanie	Slovénie
Chypre	Luxembourg	Sri Lanka
Colombie	Macao, Chine	Suède
Congo	Madagascar	Suisse
Corée, République de	Malaisie	Suriname
Costa Rica	Malawi	Swaziland
Côte d'Ivoire	Maldives	Tadjikistan
Croatie	Mali	Taipei chinois
Cuba	Malte	Tanzanie
Danemark	Maroc	Tchad
Djibouti	Maurice	Thaïlande
Dominique	Mauritanie	Togo
Égypte	Mexique	Tonga
El Salvador	Moldova, République de	Trinité-et-Tobago
Émirats arabes unis	Mongolie	Tunisie
Équateur	Mozambique	Turquie
Espagne	Monténégro	Ukraine
Estonie	Myanmar	Union européenne
États-Unis d'Amérique	Namibie	Uruguay
Ex-République yougoslave de Macédoine (ERYM)	Népal	Vanuatu
Fédération de Russie	Nicaragua	Venezuela, République bolivarienne du
Fidji	Niger	Viet Nam
Finlande	Nigéria	Yémen
France	Norvège	Zambie
Gabon	Nouvelle-Zélande	Zimbabwe
	Oman	

Précédents rapports sur le commerce mondial

Facteurs déterminant l'avenir du commerce mondial

2013



Le *Rapport sur le commerce mondial 2013* analyse ce qui a déterminé le commerce mondial dans le passé et examine comment l'évolution démographique, l'investissement, les progrès technologiques, les changements dans les secteurs des transports, de l'énergie et des ressources naturelles ainsi que les politiques et institutions liées au commerce influenceront sur le commerce international.

Commerce et politiques publiques : gros plan sur les mesures non tarifaires au XXIe siècle

2012



Les mesures réglementaires concernant le commerce des marchandises et des services posent de nouveaux défis urgents pour la coopération internationale au XXIe siècle. Le *Rapport sur le commerce mondial 2012* analyse les raisons pour lesquelles les gouvernements ont recours aux mesures non tarifaires (MNT) et aux mesures relatives aux services et examine dans quelle mesure elles peuvent fausser les échanges internationaux.

L'OMC et les accords commerciaux préférentiels : de la coexistence à la cohérence

2011



L'augmentation constante du nombre d'accords commerciaux préférentiels (ACPr) est un trait dominant de la politique commerciale internationale. Le rapport décrit l'évolution historique des ACPr et le paysage actuel des accords. Il examine les raisons pour lesquelles les ACPr sont établis, leurs effets économiques et leur teneur, ainsi que l'interaction entre les ACPr et le système commercial multilatéral.

Le commerce des ressources naturelles

2010



Le rapport sur le commerce mondial 2010 traite du commerce des ressources naturelles, comme les combustibles, les produits de la sylviculture, les produits miniers et les ressources halieutiques. Il examine les caractéristiques du commerce des ressources naturelles, les choix qui s'offrent aux gouvernements et la manière dont la coopération internationale, notamment dans le cadre de l'OMC, peut contribuer à la bonne gestion du commerce dans ce secteur.

Les engagements en matière de politique commerciale et les mesures contingentes

2009



Le rapport 2009 examine les différentes mesures contingentes prévues dans les accords commerciaux et leur rôle. L'un des principaux objectifs du rapport est de déterminer si les dispositions de l'OMC établissent un équilibre entre la flexibilité dont doivent disposer les gouvernements pour faire face à des difficultés économiques et la définition adéquate des mesures pour éviter leur utilisation à des fins protectionnistes.

Le commerce à l'heure de la mondialisation

2008



Le rapport 2008 rappelle ce que nous savons des gains tirés du commerce international et des défis liés à une intégration plus poussée. Il examine ce qui constitue la mondialisation, ce qui en est le moteur, les avantages qu'elle apporte, les défis qu'elle pose et le rôle du commerce dans un monde de plus en plus interdépendant.

Soixante ans de coopération commerciale multilatérale: qu'avons-nous appris?

2007



Le 1er janvier 2008, le système commercial multilatéral a eu 60 ans. Le rapport sur le commerce mondial 2007 marque cet anniversaire en présentant une analyse approfondie de l'Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce (GATT) et de l'Organisation mondiale du commerce (OMC) qui lui a succédé – leurs origines, leurs réalisations, les défis passés et ce que l'avenir réserve.

Analyse des liens entre les subventions, le commerce et l'OMC

2006



Le rapport sur le commerce mondial 2006 examine comment les subventions sont définies, ce que la théorie économique peut nous dire d'elles, pourquoi les gouvernements y ont recours, quels secteurs en sont les principaux bénéficiaires et quel est le rôle de l'Accord de l'OMC dans la réglementation des subventions dans le contexte du commerce international. On trouvera aussi dans ce rapport de brefs commentaires analytiques sur certaines questions commerciales d'actualité.

Le commerce, les normes et l'OMC

2005



Le rapport sur le commerce mondial 2005 vise à mettre en lumière les fonctions et les effets des normes, en s'intéressant plus particulièrement à l'économie des normes dans le commerce international, au cadre institutionnel de l'élaboration des normes et de l'évaluation de la conformité et au rôle des Accords de l'OMC comme moyen de concilier les utilisations légitimes des normes par les gouvernements avec un système commercial ouvert et non discriminatoire.

La cohérence

2004



Le rapport sur le commerce mondial 2004 examine la notion de cohérence dans l'analyse des politiques interdépendantes: interaction de la politique commerciale et de la politique macro-économique, rôle de l'infrastructure dans le commerce et le développement économique, structures du marché intérieur, gouvernance et institutions, et rôle de la coopération internationale dans la promotion de la cohérence des politiques.

Le commerce et le développement

2003



Le rapport sur le commerce mondial 2003 est centré sur le développement. Il explique l'origine du problème et propose un cadre pour analyser la question de la relation entre commerce et développement, apportant ainsi une contribution à un débat plus éclairé.

Organisation mondiale du commerce
154, rue de Lausanne
CH-1211 Genève 21
Suisse
Téléphone : +41 (0)22 739 51 11
Télécopie : +41 (0)22 739 42 06
www.wto.org/fr

Publications de l'OMC
Courriel : publications@wto.org

Librairie en ligne de l'OMC
<http://onlinebookshop.wto.org>

Couverture conçue par triptik
Maquette conçue par Book Now
Imprimé par l'Organisation mondiale du commerce

Crédits pour les images (couverture) :
1^{ère} page de couverture – © Jean-Claude Prêtre, *DANAÉ WORLD SUITE*, A4, 2001.
4^{ème} page de couverture – © Jean-Claude Prêtre, *DANAÉ WORLD SUITE*, B1, 2001.

© Organisation mondiale du commerce 2014
ISBN 978-92-870-3913-2
Publié par l'Organisation mondiale du commerce.

Rapport sur le commerce mondial 2014

Le *Rapport sur le commerce mondial 2014* examine quatre grandes tendances qui ont modifié la relation entre le commerce et le développement depuis le début du millénaire: l'essor des économies en développement, l'intégration croissante de la production mondiale à travers les chaînes d'approvisionnement, la hausse des prix des produits agricoles et des ressources naturelles et l'interdépendance grandissante de l'économie mondiale.

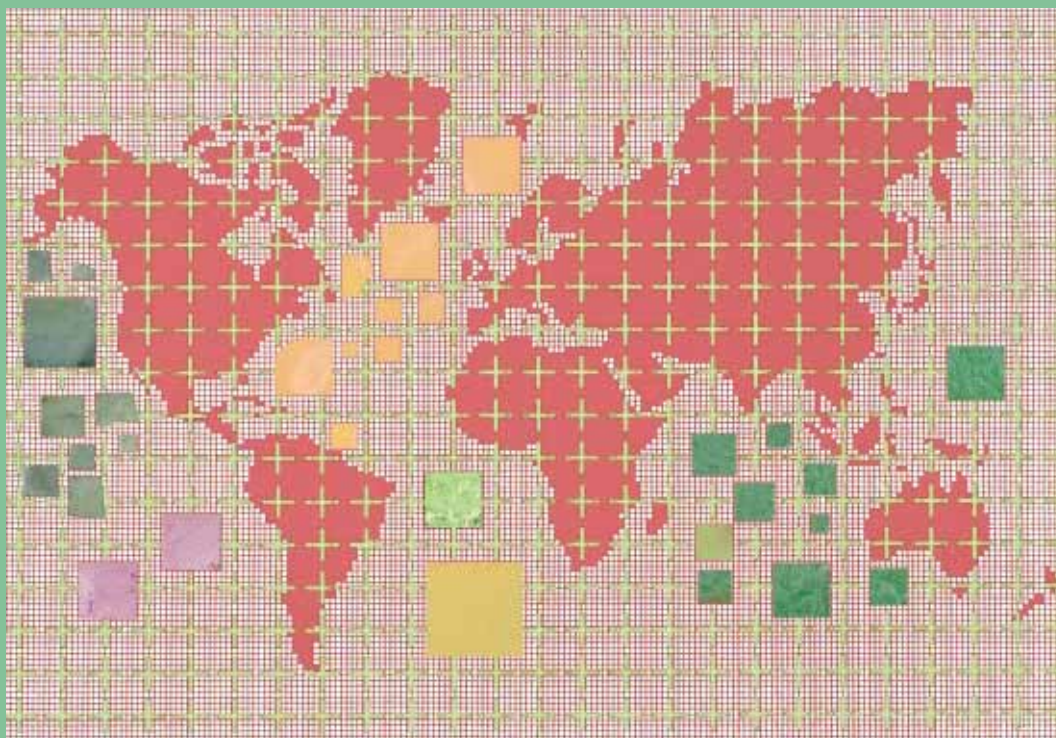
De nombreux pays en développement ont connu une croissance sans précédent et se sont intégrés de plus en plus dans l'économie mondiale, ouvrant ainsi des perspectives aux pays qui ont encore du retard. Il subsiste cependant d'importants obstacles.

L'intégration dans les chaînes de valeur mondiales peut faciliter l'industrialisation des pays en développement. L'accès à des tâches à plus forte valeur ajoutée dans ces chaînes d'approvisionnement peut stimuler leur croissance. Mais ces pays risquent ainsi de perdre leur avantage compétitif, sans compter que la progression dans les chaînes de valeur peut être difficile.

La hausse des prix des produits agricoles et des ressources naturelles a permis à certains pays en développement d'enregistrer une forte croissance, mais elle peut aussi mettre sous pression les importateurs nets de ces produits.

L'interdépendance grandissante de l'économie mondiale permet aux pays de bénéficier plus rapidement de la croissance des autres régions du monde. Mais elle peut aussi être source de difficultés car les crises peuvent se propager rapidement d'un pays à l'autre.

De nombreux pays en développement ont encore un long chemin à parcourir pour parvenir à relever les défis de leur développement. Le système commercial multilatéral donne à ces pays, notamment aux moins avancés d'entre eux, des possibilités uniques de le faire. De nouveaux progrès dans le cadre du programme de l'après-Bali seraient donc importants pour que le commerce serve plus efficacement le développement.



Images (première et quatrième de couverture)

Jean-Claude Prêtre, *DANAÉ WORLD SUITE*, 2001. Dans cette série (dont deux œuvres sont reproduites ici), l'artiste désire symboliquement rendre présent un « mouvement » vers un apaisement géopolitique. La série complète des 49 épreuves d'artiste uniques est exposée à l'OMC. Pour plus d'informations, veuillez consulter le site web de l'artiste (www.jcpretre.ch).

ISBN 978-92-870-3913-2

